证券简称：奥特佳 证券代码：002239 公告编号：2026-018

奥特佳新能源科技集团股份有限公司 关于2025年度利润分配预案的公告

本公司及董事会全体成员保证本次信息披露的内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

特别提示：

1.本公司2025年利润分配预案拟每10股发放现金股利约0.0608元（含税），合计分配21,390,000元（含税）。

2.本次利润分配以实施权益分派股权登记日登记的公司总股本为基数，具体股权登记日期将在权益分派实施公告中明确。

3.在实施权益分派的股权登记日前，公司总股本发生变动的，公司拟维持分红总额不变。

4.本次利润分配方案尚待公司股东会审议通过后方可实施。

一、审议程序

公司于2026年4月27日召开了第七届董事会第三次会议，审议通过了《2025年度公司利润分配预案》，并同意将本议案提交公司股东会审议。

二、公司利润分配方案的基本情况

（一）2025年度利润分配方案基本内容

1.分配基准：2025年度。

2.经中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）审计确认，2025年度母公司实现净利润863,087,046.40元。截至2025年末，母公司未分配利润为1,100,535,335.51元。根据《中华人民共和国公司法》和《公司章程》的规定，本公司按2025年度税后利润的10%提取法定公积金，不提取任意公积金，不存在需要弥补亏损的情况。

3.以公司总股本3,515,048,9141

12025年年末公司总股本为3,322,333,344股，因公司回购注销第一个解除限售期未达到解除限售条件的股份及离职人员未解除限售的股份合计3,997,028股，因非公开发行新增股本196,712,598股将于4月30日上市，因此公司总股本为3,515,048,914股。

股为基准，拟向全体股东每10股分配现金红利0.0608元（含税），合计分配现金红利21,390,000元（含税）。当期不转增股本，不分配股票股利。

（二）股本变动情况说明

公司于2026年3月24日召开第七届董事会第二次会议，审议通过了《关于回购注销部分限制性股票的议案》。因公司2024年限制性股票激励计划个别激励对象离职，根据股权激励计划相关规定，公司拟对上述事项所涉及的共计1,554,000股限制性股票进行回购注销，该事项已于2026年4月15日经公司2026年第一次临时股东会审议通过，因此公司股本总数将发生变动。公司利润分配届时以最新股本总额作为股本基数，按照分配总额不变的原则对每股分配的金额做调整。

三、现金分红方案的具体情况

（一）现金分红方案指标

项目	本年度	上年度	上上年度
现金分红总额（元）	21,390,000.00	10,259,834.00	27,567,694.22
回购注销总额（元）	0.00	0.00	0.00
归属于上市公司股东的净利润（元）	194,945,839.90	105,779,287.79	73,247,511.72
合并报表本年度末累计未分配利润（元）	1,025,125,122.30		
母公司报表本年度末累计未分配利润（元）	1,100,535,335.51		
上市是否满三个完整会计年度	是		
最近三个会计年度累计现金分红总额（元）	59,217,528.22		
最近三个会计年度累计回购注销总额（元）	0		
最近三个会计年度平均归属于上市公司股东的净利润（元）	124,657,546.47		
最近三个会计年度累计现金分红及回购注销总额（元）	59,217,528.22		
是否触及《股票上市规则》第9.8.1条第（九）项规定的可能被实施其他风险警示情形	否		

（二）未触及其他风险警示情形的具体说明

2025年度公司拟派发现金红利总额为21,390,000元（含税），将该数额计算在内，则公司最近三个会计年度累计现金分红总额为59,217,528.22元，占最近三个会计年度归属于公司股东净利润平均值的47.5%，符合深交所《股票上市规则》和本公司章程的规定，不触及深交所《股票上市规则》第9.8.1条第（九）项规定的可能被实施其他风险警示情形。

（三）现金分红方案合理性说明

本次利润分配方案符合《公司法》《关于进一步落实上市公司现金分红有关事项的通知》《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》等有关规定以及本公司《公司章程》和《2024年至2026年股东回报规划》的规定，有利于全体股东共享公司经营发展成果，不存在损害公司股东尤其是中小股东利益的情形。

1.本公司2025年拟现金分红金额不足当年归母净利润的30%，主要是由于以下原因：

（1）2026年，公司的资本性开支将较多，对现金需求较为迫切，主要体现在以下方面：公司大力实施“DEC3232”精智工程，多家主要生产基地将围绕精益生产和智能化生产目标开展大规模设备更新和生产环境改造；为满足客户供货需求及公司办公需求，公司将投建多处生产基地或卫星工厂、继续建设公司总部大楼；公司2025年获得的新定点项目较多，今年预计也将获得较多新项目，需要投入相关开发费用；为实现跨越式发展，公司将实施产业并购，购买相关资产。在此关键发展阶段，若大幅提高分红比例，将直接占用公司宝贵的自有资金，降低资金调配的灵活性，制约公司重大战略与核心项目的顺利实施。从长远来看，当前分红预案金额符合公司的支付能力和今年资本开支预算安排，较为平衡，有利于促进公司长远可持续发展的能力及全体股东的根本利益。

（2）留存未分配利润的预计用途为投入公司主营业务经营使用，收益情况将取决于公司的净资产收益率等指标。公司2025年度加权平均净资产收益率为3.48%。

（3）公司在红利分配方案决策期间，利用投资者来电来函、互动易平台、股东会现场征求意见等方式广泛征求了中小投资者关于分红方案的意见。

（4）公司为增强投资者回报水平，将在2026年加大力度采取市值管理措施，提升公司透明度；增强公司盈利能力，提升价值创造水平，提高公司经营业绩，为下一步更好地回报投资者打好基础。

2.公司2024年度、2025年度经审计的交易性金融资产、衍生金融资产（套期保值工具除外）、债权投资、其他债权投资、其他权益工具投资、其他非流动金融资产、其他流动资产（待抵扣增值税、预缴税费、合同取得成本等与经营活动相关的资产除外）等财务报表项目核算及列报合计金额均未达到公司对应年度总资产的50%。具体项目金额及占比情况如下：

单位：元

项目	合并资产负债表（2025年）	母公司资产负债表（2025年）	合并资产负债表（2024年）	母公司资产负债表（2024年）
交易性金融资产	0	0	24,568,263.29	0
衍生金融资产	0	0	0	0
债权投资	0	0	0	0
其他债权投资	0	0	0	0
其他权益工具投资	40,000,000.00	10,000,000.00	10,000,000.00	10,000,000.00
其他非流动金融资产	0	0	0	0
其他流动资产	303,495,865.13	183,041.10	317,500,932.49	0
合计金额	343,495,865.13	10,183,041.10	352,069,195.78	10,000,000.00
总资产额	11,117,898,301.75	7,599,584,756.75	11,921,105,495.91	6,311,892,713.14
占总资产比例	3.09%	0.13%	2.95%	0.16%

上述利润分配预案尚需提交公司股东会审议决定后方可实施。

特此公告。

备查文件：1.公司第七届董事会第三次会议决议；

2.公司2025年年度报告及2025年财务审计报告

奥特佳新能源科技集团股份有限公司

董事会

2026年4月28日

证券简称：奥特佳 证券代码：002239 公告编号：2026-019

奥特佳新能源科技集团股份有限公司 关于2026年度董事及高级管理人员薪酬方案的公告

本公司及董事会全体成员保证本次信息披露的内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

奥特佳新能源科技集团股份有限公司（以下简称“公司”）根据《公司法》《上市公司治理准则》等法律、法规、规范性文件，以及《公司章程》《董事及高级管理人员薪酬管理办法》等相关规定，结合公司实际经营情况、董事及高级管理人员的岗位职责及履职情况，制订了2026年度董事及高级管理人员薪酬方案。公司于2026年4月27日召开第七届董事会第三次会议，全体董事对该事项回避表决，将直接提交公司股东会审议。现将公司2026年度董事、高级管理人员薪酬方案公告如下：

一、适用对象

公司的董事及高级管理人员。

二、适用期限

本方案自公司股东会审议通过之日起实施，至新的薪酬方案通过之日止。

三、薪酬方案

（一）董事薪酬方案

1.公司的外部非独立董事，不领取薪酬，由其全职任职的单位发薪；

2.在公司工作的非独立董事，按公司内部薪酬管理制度确认的相关职位和职级标准发放薪酬；非独立董事兼任高级管理人员职务的，按公司内部薪酬管理制度确认的高级管理人员的薪酬发放；

3.公司向独立董事发放职务津贴，标准为每人每年10万元（含税），按月平均发放。除职务津贴以外，独立董事不再享有其他任何收入。独立董事职务津贴在公司管理费用中列支。

4.职工代表董事：不以董事职务领薪，根据其在公司工作岗位，按照公司内部薪酬管理有关规定领取薪酬。

（二）高级管理人员薪酬方案

公司高级管理人员与公司签订雇佣或劳动合同，根据其在公司担任的具体管理职务，按照公司内部的薪酬制度，实行经理层任期制契约化管理，结合公司实际经营情况、个人履职情况及绩效。

董事及高级管理人员的薪酬主要由基本薪酬、绩效薪酬和中长期激励收入等组成，绩效年薪占比原则上不低于基本年薪与绩效年薪总额的50%，于次年公司正式发布上年年度报告及个人绩效考核结果后发放的绩效薪酬额度不低于绩效薪酬总额度的40%。

四、其他事项

上述薪酬均为税前金额，薪酬领受者应缴纳的个人所得税由公司按税法规则统一代扣代缴。公司董事因改选、任期内辞职等原因离任的，薪酬按其实际任期计算并予以发放；公司高级管理人员因改聘、任期内辞职等原因离任的，薪酬按实际任期发放。

上述董事、高级管理人员薪酬方案需提交公司股东会审议通过方可生效。

特此公告。

奥特佳新能源科技集团股份有限公司

董事会

2026年4月28日

证券简称：奥特佳 证券代码：002239 公告编号：2026-021

奥特佳新能源科技集团股份有限公司 关于举行2025年度业绩网上说明会的通知

本公司及董事会全体成员保证本次信息披露的内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

本公司2025年年度报告已于2026年4月28日发布。为使投资者进一步了解公司2025年业绩及经营情况，本公司定于5月12日（星期二）15:30至16:30在全景网举办2025年年度业绩网上说明会。本公司总经理朱光先生、财务总监沈军女士、董事会秘书窦海涛先生将在会上介绍公司年报情况，并回答投资者的提问。

感兴趣的投资者可登录全景网的“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net），输入本公司简称或代码检索到本公司说明会活动的网址，进入参与。

为提升交流的针对性，现就公司2025年度业绩说明会提前向投资者公开征集问题。投资者可于2026年5月11日（星期一）17:30前访问 https://ir.p5w.net /zj/或扫描下方二维码，进入问题征集专题页面。公司将在2025年度业绩说明会上，对投资者普遍关注的问题进行回答。

（问题征集专题页面二维码）

欢迎广大投资者参与本次网上说明会。

特此通知。

奥特佳新能源科技集团股份有限公司

董事会

2026年4月28日

证券简称：奥特佳 证券代码：002239 公告编号：2026-022

奥特佳新能源科技集团股份有限公司 关于拟续聘会计师事务所的公告

本公司及董事会全体成员保证本次信息披露的内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

特别提示：

本次续聘会计师事务所事项符合财政部、国务院国资委、证监会印发的《国有企业、上市公司选聘会计师事务所管理办法》（财会〔2023〕4号）的规定。

本公司于2026年4月27日召开的第七届董事会第三次会议审议通过了《关于续聘会计师事务所的议案》，同意续聘中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称中审众环）为公司2026年度审计机构。该事项尚需提交公司股东会审议。现将相关信息公告如下：

一、拟续聘会计师事务所的基本情况

（一）机构信息

1.基本信息

机构名称：中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）

成立日期：2013年11月

组织形式：特殊普通合伙企业

注册地址：湖北省武汉市武昌区水果湖街道中北路166号长江产业大厦17-18层。

首席合伙人：石文先

截至2025年12月31日合伙人数量：237人

截至2025年12月31日注册会计师人数：1,306人，其中：签署过证券服务业务审计报告的注册会计师人数：723人

2025年度业务总收入：221,574.80万元

2025年度审计业务收入：184,341.73万元

2025年度证券业务收入：56,912.18万元

2025年度上市公司审计客户家数：253家

上市公司审计客户的主要行业：制造业，批发和零售业，房地产业，电力、热力、燃气及水生产和供应业，农、林、牧、渔业，信息传输、软件和信息技术服务业，采矿业，文化、体育和娱乐业等。

2025年度上市公司年报审计收费总额：33,868.63万元

本公司同行业上市公司审计客户家数：9家

2.投资者保护能力

中审众环每年均按业务收入规模购买职业责任保险，并补充计提职业风险金，购买的职业保险累计赔偿限额8亿元，目前尚未使用，可以承担审计失败导致的民事赔偿责任。近三年中审众环已审结的与执业行为相关的民事诉讼中尚未出现需承担民事责任的情况。

3.诚信记录

（1）中审众环近3年未受到刑事处罚、因执业行为受到行政处罚3次、监督管理措施11次、自律监管措施2次，纪律处分5次。

（2）从业人员在中审众环执业近3年因执业行为受到刑事处罚及自律监管措施0次，46名从业人员受到行政处罚13人次、纪律处分14人次、监管措施42人次。

（二）项目信息

1.基本信息

项目合伙人暨签字注册会计师：韩毅，2013年成为注册会计师，自2011年开始在事务所从事审计工作，连续多年负责并参与多家上市公司审计服务，近三年签署或复核上市公司审计报告3份。

签字注册会计师：吴艳，2018年成为注册会计师，自2010年开始在事务所从事审计工作，连续多年参与多家上市公司审计服务，近三年签署上市公司审计报告2份。

项目质量控制复核合伙人：孙奇，中国注册会计师，中注协资深会员，1996年成为注册会计师，自1997年开始在事务所从事审计工作，曾主持多家上市公司、拟上市公司、大中型国企的财务报表审计、改制审计及专项审计，近三年签署或复核上市公司审计报告超过15份，具备相应专业胜任能力。

2.诚信记录

项目合伙人、签字注册会计师、项目质量控制复核人近三年未因执业行为受到刑事处罚，受到证监会及其派出机构、行业主管部门等的行政处罚、监督管理措施，受到证券交易所、行业协会等自律组织的自律监管措施，纪律处分。

3.独立性

中审众环及项目合伙人韩毅、签字注册会计师吴艳、项目质量控制复核人孙奇不存在可能影响独立性的情形。

4.审计收费

本公司2026年度审计收费将基于拟聘机构的专业服务能力和质量，综合考虑审计业务总体工作量、参与人员的执业水平和资历、发生的合理费用及上市公司年审业务市场价格水平等多重因素予以确定。公司董事会将提请股东会授权公司负责相关工作的高级管理人员与中审众环协商确定2026年度审计费用并将在年度报告中披露。

二、拟续聘会计师事务所履行的程序

（一）董事会审计委员会意见

公司董事会审计委员会对中审众环的相关情况进行了充分了解，并对其相关资质进行了核查，认为中审众环顺利完成了公司2025年度财务报告和内部控制的审计工作，具有良好的诚信、足够的投资者保护能力和独立性，可以独立、客观、公正地对公司财务状况、内部控制情况进行评价，具备为公司提供审计服务的执业资质和专业胜任能力。审计委员会审议同意续聘中审众环作为公司2026年度财务和内部控制审计机构，并将该事项提交公司董事会审议。

（二）董事会对议案审议和表决情况

公司于2026年4月27日召开第七届董事会第三次会议以9票同意、0票反对、0票弃权的表决结果审议通过了《关于续聘会计师事务所的议案》，同意续聘中审众环作为公司2026年度财务报表和内控审计机构。

本次续聘2026年度会计师事务所事项尚需提交公司股东会审议，如审议通过，则自公司股东会审议通过之日起生效。

特此公告。

备查文件：1.第七届董事会第三次会议决议；

2.审计委员会会议决议；

3.中审众环关于其基本情况的说明

奥特佳新能源科技集团股份有限公司

董事会

2026年4月28日

证券代码：300226 证券简称：上海钢联 公告编号：2026-008

上海钢联电子商务股份有限公司2025年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

□适用 ☑不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 ☑不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☑适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以318,721,422股为基数，向全体股东每10股派发现金红利0.5元（含税），送红股0股（含税），以资本公积金向全体股东每10股转增2股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 ☑不适用

二、公司基本情况

1.公司简介

股票简称	上海钢联	股票代码	300226
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李男胜	谢芳	
办公地址	上海市宝山区园丰路68号	上海市宝山区园丰路68号	
传真	021-66896911	021-66896911	
电话	021-26093997	021-26093997	
电子信箱	public@mysteel.com	public@mysteel.com	

2.报告期主要业务或产品简介

上海钢联植根大宗商品数据服务业25年，是全球领先的大宗商品及相关产业数据服务商之一；公司构建了庞大而专业的数据采集体系，在全国30余个城市设立分支机构，并在新加坡、日本、越南、澳大利亚布局海外团队，每日跟踪400多个城市及港口的市场动态，服务覆盖百余条产业链各环节用户，在数据采集规模、市场认可度、数据业务收入等维度均跻身国际前列。子公司钢银电商2008年设立、2015年在新三板挂牌、2016年入围创新层，2025年末净资产约35亿元，是国内大型B2B钢铁全产业链智慧服务平台，也是国内位居前列的千亿级钢铁电商平台；凭借多年的行业深耕与智慧赋能，已发展成为国内产业互联网的标杆型企业。

（一）主营业务

1.产业数据服务：作为独立第三方机构、秉承客观、独立、公正的立场，构建了以大宗商品价格为核心，贯穿百余条产业链各环节的多维度数据体系，覆盖黑色金属、有色金属、能源化工、建筑材料、农产品、新能源、新材料、再生资源八大行业，为产业与金融客户提供全场景决策支持，让大宗商品及相关产业数据为用户创造价值。

（1）数据订阅：超过两千人的专业团队深耕产业一线，每日持续跟踪大宗商品产业最新动态，采集产业链各环节供给、流通、需求相关数据，深入分析价格波动背后的驱动因素与数据逻辑，编制形成的价格指数能够客观反映市场价格变化情况。基准价格被业界广泛应用于现货交易结算、衍生品合约结算、风险管理衍生服、政府产业监测和策略制定参考等场景。

（2）研究咨询：基于公司核心专有数据资产与资深分析师团队独有研究模型，为用户提供标准化和定制化决策支持服务，涵盖行业分析预测、企业战略规划、经营管理优化、市场进入策略、投资可行性研究、行业风险评估等全维度解决方案。

（3）商务推广：凭借公司平台在大宗商品领域的高流量与行业影响力，为用户提供各类线上线下的推广服务，主要包括企业宣传网页的链接、品牌及产品展示、商情发布与搜索、业务合作推荐等，助力企业提升行业知名度、拓展优质客户资源。

（4）会务培训：立足于大宗商品及相关产业链，举办行业会议、实地调研及线上直播活动，搭建上下游面对面交流平台，促进商机对接；发布行业百强榜单，树立行业标杆，构建信用体系；提供《产融EMBA》定制课程、行业公开课及数字化线上培训，聚焦绿色低碳、风险管理与数字化转型。

2.钢材交易服务：以钢铁电子商务为基础，产业大数据为支撑，整合产业链资源，构建了集数据信息、交易结算、供应链产品、仓储加工、物流配送、SaaS为一体的全产业链智慧服务生态体系，提供寄售交易服务和供应链服务业务等，实现促进产业降本增效，践行“让钢铁流通更便捷，更安全”的愿景使命。

（1）寄售交易服务：公司电子商务服务的基础模式，包括一般寄售交易（代理寄售交易）和自营寄售交易，主要通过引进钢厂、代理商、贸易商，服务商以及终端用户等钢铁行业参与方成为钢银平台商家和客户，并引导商家通过钢银平台展示和销售产品，客户通过钢银平台浏览和购买产品。其中，一般寄售交易为现款现货，自营寄售交易旨在为及时满足平台客户需求，同时维持上游钢厂采购渠道，自行采购钢材对外出售。

（2）供应链服务业务：根据不同的业务场景和用户的不同需求，针对满足公司设定的资质审查要求和在钢银平台拥有良好交易信用记录的用户，提供相应的场景服务。一是任你花服务业务（赊销业务），向拥有国有背景等的大型企业为主的用户提供先提货后付款的业务；二是帮你采服务业务（集采分销业务），为有大额年度需求的用户提供直接向钢厂或代理商采购的业务；三是订单融服务业务，为小额零星需求的用户提供向钢贸商或钢厂代理商采购的业务。

（二）主要产品和服务

1.产业数据服务：公司打造了涵盖价格、数据、快讯、分析、咨询、会务的产品矩阵，通过交付形态的持续升级与数字化工具的优化迭代，致力于为行业提供更高水平的数据洞察，以及更深层次的决策支持，帮助客户更好地把握市场趋势、发现商业机会、构建竞争优势。

（1）网页端：运营我的钢铁网、隆众资讯网、中国联合钢铁网、百年建筑网等多个行业核心垂直平台，提供全品类大宗商品即时的价格监测和独家的热点聚焦，覆盖全国市场采集数据，确保权威性和时效性；整合快讯、政策解读、期货动态、行业报告等资讯内容和商务服务。

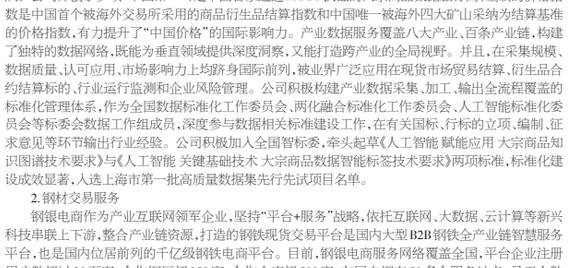
（2）移动端：运营我的钢铁、隆众资讯两款大宗商品信息服务APP，面向企业及个人提供大宗商品全品种全产业链丰富的价格行情、资讯、数据、商务服务等，支持个性化订阅与智能推送。

（3）钢联数据：面向大宗商品领域的全产业链大数据系统，提供API、钢联数据智能版、钢联数据同步终端（落地库）等多种接入方式，全面赋能产业与金融机构在决策支持中的高效应用与深度协同。钢联数据依托多维度的数据采集、智能加工与深度分析能力，不断深化垂直应用场景，海关数据整合全球资源信息，打造一站式外贸大数据平台；空间数据通过全球大宗商品地理信息标注与库存识别系统，为客户提供全方位的卫星数据解决方案；海运货流监测融合动态信号与静态档案，实现对大宗商品货流货量的实时追踪，辅助上下游客户精准洞察供需链条动态；构建起覆盖宏观、产业与金融三大领域的大宗商品全产业链大数据体系，精准刻画大宗商品运行脉络，持续夯实数据资产底座。

（4）大模型及应用：自主研发的“钢联宗师”大宗商品行业垂直大语言模型，立足产业深度场景，依托高质量产业数据与前沿算法能力，具备强大的数据处理、信息整合、智能决策与多模态生成能力。通过深度融合DeepSeek等先进开源模型技术，提升推理精准度与场景适配能力，为企业客户提供高度定制化的智能解决方案。“小钢”数字智能助手以“钢联宗师”为核心基座，融合第三方优秀模型能力，打造了覆盖价格查询、资讯解读、报告撰写、市场分析、智能客服等场景的8大Agent智能体，能够精准捕捉市场动态，辅助用户高效完成从数据获取到策略制定的全链路工作。“小钢”已在公司网页端、移动端及数据终端实现全渠道覆盖，通过一站式信息服务和智能体工具，深度赋能用户在市场洞察、经营决策与日常办公中的效率提升与价值创造。

（5）上海钢联EBC平台：适配数字经济时代企业全域管理需求的平台产品体系。以EBC（企业业务能力）为核心理念，依托感知、预测、推荐三大人工智能智慧引擎，深度整合产业大数据与AI技术，打造数据资产管理系统、大数据市场分析决策系统、智能投研系统、政企智慧大屏与企业级智能体管理应用平台五大核心应用系统，精准适配企业数智化转型的多元应用场景。通过提供可组装式的数据管理与应用能力，为企业量身定制数字化转型升级方案，赋能市场洞察、供应链优化、经营决策、降本增效与价值增长等方面，为企业用户注入精准、高效的数据驱动决策力，引领智能化转型新未来。

2.钢材交易服务：钢银平台是为钢铁行业上下游企业提供一揽子电子商务解决方案的第三方平台，业务主要包括寄售交易服务和供应链服务业务，通过钢银平台及战略合作伙伴为客户提供交易结算、仓储加工、物流配送、数据信息、供应链及SaaS产品等一系列增值服务。



（1）标准化·交易结算服务：面向钢铁产业上下游用户推出从卖家挂牌到买家下单，再到卖场审核、生成合同、支付结算、买家提货、二次结算、开具发票等系列标准化的一站式交易结算服务。

（2）场景化·供应链产品服务：深挖客户痛点，整合资源、技术、风控等综合能力，将供应链服务嵌入到不同的交易场景中，创新开发出“帮你采、任你花、订单融”等系列场景化的供应链服务产品。

（3）智能化·仓储加工服务：依托云仓储和物联网应用技术，面向大宗商品的仓储、加工等环节，开展货物资源整合，优化货物资源结构，将仓库网络与交易网络、信息网络、物流网络相联，具备智能、便捷、安全、高效等特性，实现仓储监管网络化，仓储管理智能化。

（4）网格化·物流配送服务：设立第四方物流平台“及韵物流”，为钢铁产业用户提供覆盖全国的陆运、水运及多式联运物流解决方案。通过系统建模对车辆、线路、往返路程等因素进行统一平台化配置和科学调度，为钢铁产业上下游用户提供优质的网格化物流配送服务。

（5）实时性·数据信息服务：“钢银数据”为用户提供涵盖全国38个城市、主流品种、钢厂在平台的实时成交信息。钢银将价格、涨跌、成交等多维度数据结合，实现了产业大数据的智能化应用，协助客户在销售策略与渠道管理方面进行科学化分析和决策，充分利用大数据促进产业升级。

（6）生态型·SaaS服务：打造钢厂电商平台、云贸易平台、工程配送平台、大宗电商服务平台等多款生态型SaaS产品，覆盖钢厂、钢贸商、仓储物流、工程配送平台、电商平台等多个产业应用场景，数智赋能，助力上下游企业降本提效。

（三）经营模式

项目	产业数据服务	钢材交易服务
平台种类	网页端、移动端、数据终端	钢铁全产业链智慧服务平台
主要服务行业	覆盖黑色金属、有色金属、能源化工、建筑材料、农产品、新能源、新材料、再生资源八大行业。	钢铁行业
销售模式	通过会员订阅制的方式，以网页端、移动端和数据终端等产品载体，抓手，在重点区域市场设点，采取线上线下方式进行推广和销售；并提供研究咨询及其他商务服务。	“平台+服务”双轮驱动，以寄售交易为核心，构建钢铁全产业链智慧服务体系。
盈利模式	通过数据订阅、研究咨询、商务推广和会务培训等服务取得收入。	通过钢材产品的买卖差价和相关服务获取利润

（四）公司所处的行业地位

1.产业数据服务

自2000年起，公司以独立第三方地位为大宗商品市场提供市场公认的基准价格、值得信赖的数据体系和数据驱动的决策洞察，二十五载深耕大宗商品产业，构筑行业领先的专业服务能力。截至报告期末，构建了超2500人的专业服务体系，其中300余名深耕各细分产业的研究人员，与300余名技术研发人员形成核心支撑，服务付费客户近30万家，综合实力位居全球大宗商品数据服务商第一梯队。公司开创了多项“中国第一”，是中国首家通过IOSCO认证的大宗商品数据服务商，编制的价格指数是中国首个被海外交易所采用的商品衍生品结算指数和中国唯一被海外四大矿山采纳为结算基准的价格指数，有力提升了“中国价格”的国际影响力。产业数据服务覆盖八大产业、百余产业链，构建了独特的数据网络，既能为垂直领域提供深度洞察，又能打造跨产业的全局视野。并且，在采集规模、数据质量、认可应用、市场影响力上均跻身国际前列，被业界广泛应用在现货市场贸易结算、衍生品合约结算标的、行业运行监测和企业风险管理。公司积极构建产业数据采集、加工、输出全流程覆盖的标准化管理体系，作为全国数据标准化工作委员会、两化融合标准化工作委员会、人工智能标准化委员会等标委会数据工作组成员，深度参与数据相关标准建设工作，在有关国标、行标的立项、编制、征求意见等环节输出行业经验。公司积极加入全国智标委，牵头起草《人工智能 赋能应用 大宗商品知识图谱技术要求》与《人工智能 关键基础技术 大宗商品数据智能标签技术要求》两项标准，标准化建设成效显著，入选上海市第一批高质量数据集先行先试项目名单。

2.钢材交易服务

钢银电商作为产业互联网领军企业，坚持“平台+服务”战略，依托互联网、大数据、云计算等新兴科技串联上下游，整合产业链资源，打造的钢铁现货交易平台是国内大型B2B钢铁全产业链智慧服务平台，也是国内位居前列的千亿级钢铁电商平台。目前，钢银电商服务网络覆盖全国，平台企业注册用户数超过20万家，合作钢厂超350家，合作仓库超500家，在国内拥有50多个服务站点，员工人数1000余人，高端互联网研发人才超过100人，以为产业客户降本增效，为产业流通保驾护航为导向，公司保持稳定健康的发展态势。近年来，钢银电商先后多次获得商务部“供应链创新与应用示范企业”、国家工信部“钢铁行业重点场景数字化转型典型案例”等奖项，连续多年获评上海市商务委员会“上海市电子商务示范企业”，上海市经济和信息化委员会“上海市产业互联网示范平台”称号，并作为行业先行者，参与制定了一系列重要标准化文件，包括地方标准《企业商务诚信评价规范》、行业标准《钢铁物流数字化仓储系统规范》、团体标准《钢铁电子商务平台用户评级规范》等。2025年，钢银电商荣获“2024年钢铁产业互联网TOP10企业”“2024年度全国商品交易市场年度杰出贡献奖”以及“2024年度全国商品交易市场高质量发展十佳标杆市场”等奖项，同时荣获上海市宝山区人民政府授予的“2024年度经济突出贡献企业”称号。

（五）主要业绩驱动因素

1.政策红利持续释放

国家层面，数字经济与数智供应链政策密集落地，为业务发展提供坚实保障。2025年国家发展改革委、国家数据局联合印发《2025年数字经济发展工作要点》，明确加快数据要素价值释放，推动实体经济和数字经济深度融合，促进平台经济规范健康发展，加强数字经济国际合作，完善促进数字经济发展体制机制等，激发数字经济创新活力，推动数字经济高质量发展；商务部等8部门发布《加快数智供应链发展专项行动计划》，提出推动供应链数字化、智能化、可视化改造，鼓励大宗商品领域建设数智化平台，加强商品市场数智化改造。地方层面，上海市《促进产业互联网平台高质量发展行动方案（2023-2025年）》，为公司业务发展提供了强有力的政策支持和发展指引。多重政策协同发力，规范行业发展秩序，拓宽市场空间，驱动产业数据服务与钢材交易服务发展。

2.数据技术持续协同

公司二十多年积累的高质量数据资产与前沿技术深度协同，成为业绩增长核心引擎。数据层面，公司凭借庞大而专业的信息采集团队，直接“一手”采集调研，涵盖100多条产业链和1000多种商品，构建专有数据资产优势，通过成熟的标准化采集与严格的质量控制体系保障数据准确、及时、全面，持续深入构建大宗商品垂直行业高质量语料集。AI应用方面，持续迭代“钢联宗师”垂直大语言模型、“小钢”数字智能对话助手及EBC平台，通过多模态对话交互功能，满足用户对大宗商品价格研究、市场分析和经营决策的需求，为行业提供高效精准的AI解决方案。

3.数据价值持续深化

公司凭借独有的数据资源、深刻的场景应用理解以及庞大的用户网络，公司将创造更持久的竞争优势。作为大宗商品产业数据生产商和服务商，拥有在基础数据采集领域的完整能力体系和广泛的客户网络，公司以数据质量为根基、技术创新为引擎、标准化建设为支撑，持续提升服务质量与管理效能，通过深化AI技术与垂类大模型在大宗商品领域的深度应用，融合数据、知识、研究与技术打造全链条解决方案，为全球市场提供更具权威性的大宗商品基准价格体系与高质量数据服务，助力产业链上下游企业降本增效，实现数字化转型，推动数据要素价值在大宗商品领域充分释放。

4.服务平台持续升级

钢银电商-钢铁全产业链智慧服务平台以交易+供应链双轮驱动为核心，通过一站式交易结算服务，打破区域流通壁垒，沉淀海量产业用户与真实交易；在此基础上，深度嵌入“任你花”“帮你采”“订单融”等场景化供应链服务产品，精准解决产业链资金周转、采购效率等关键痛点，在提升客户黏性的同时形成高附加值收入。公司同步推进云仓数联等智能化仓储加工服务与钢银云SaaS生态化服务，提升产业链运营效率、保障货物安全，并拓展软件服务增长点；叠加实时数据信息服务，进一步巩固平台在行业定价与决策支持上的核心地位。各类业务相互协同、闭环运行，形成以交易为入口、以服务为深化、以科技为提效的一体化产业服务体系，成为支撑公司平台结算量持续领跑、实现高质量发展的关键驱动。

5.人员能效持续提升

公司高度重视组织能力建设，将人效提升作为精益运营的核心方向，主动推动内部管理体系迭代升级：通过动态优化人员结构，引导资源向研究、研发、高价值业务板块倾斜，打造精干高效的人才梯队；升级绩效激励体系，构建与价值贡献匹配的差异化激励机制，充分激活团队创造力与主动性；全面普及数字化运营工具，覆盖内部协同、客户管理、数据处理等核心场景，大幅降低内部沟通成本，提升运营响应效率。多措并举之下，公司人均产出效率、组织市场响应速度实现双重提升，运营精益化水平迈上新台阶，为长期高质量发展筑牢了组织基础。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☑是 □否

追溯调整或重述原因

会计差错更正

元

	2025年末	2024年末		本年末比上年末增减	2023年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
总资产	31,823,080,913.22	21,797,969,443.86	21,797,969,443.86	45.99%	17,720,227,654.37	17,720,227,654.37
归属于上市公司股东的净资产	2,188,676,025.13	1,987,253,066.86	1,987,253,066.86	10.14%	1,986,908,133.19	1,986,908,133.19
	2025年	2024年		本年比上年增减	2023年	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
营业收入	70,693,375,708.34	81,335,445,965.19	76,378,623,143.96	-7.44%	86,314,049,518.26	79,832,517,400.09
归属于上市公司股东的净利润	212,749,338.95	161,351,547.32	161,351,547.32	31.85%	240,343,898.44	240,343,898.44
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	112,327,254.49	112,042,138.10	112,042,138.10	0.25%	191,285,844.55	191,285,844.55
经营活动产生的现金流量净额	-440,845,150.91	1,885,871,221.14	1,885,871,221.14	-123.38%	112,423,848.09	112,423,848.09
基本每股收益（元/股）	0.67	0.50	0.50	34.00%	0.75	0.75
稀释每股收益（元/股）	0.67	0.50	0.50	34.00%	0.74	0.74
加权平均净资产收益率	10.16%	8.11%	8.11%	2.05%	12.80%	12.80%

会计政策变更的原因及会计差错更正的情况

基于审慎性原则和公开案例，钢银电商对2021-2024年度及2025年前三季度开展的供应链业务进行全面自查，根据业务具体条款和实际执行情况，对占比少量的供应链业