（上接D46版）

中忻建设（天津）有限公司	劳务	490.19	3.01	安装施工	200.00	否	2024-12	客户34	石家庄市-电缆综合在线监测系统	549.66
								客户35	东营市-海缆综合在线监测系统	392.00
								客户36	海东市-电缆隧道综合在线监测系统	380.54
								客户8	山东省-电缆隧道综合在线监测系统	371.04
								客户37	武汉市-电缆综合在线监测系统	323.29
								客户13	东营市-海缆综合在线监测系统	270.00
								客户14	西安市-电缆隧道综合在线监测系统	223.88
								山东电工电气集团数字科技有限公司	石家庄市-电缆隧道综合在线监测系统	218.00
								客户38	太原市-电缆隧道综合在线监测系统	203.36
								客户39	天津市-海缆综合在线监测系统	153.87
								客户40	秦皇岛市-海缆综合在线监测系统	149.98
								客户41	济南市-电缆隧道综合在线监测系统	138.11
								客户42	邯郸市-护套环流采购	99.50
								客户43	青岛市-海缆综合在线监测系统	79.44
苏州泰克云飞系统集成有限公司	材料	441.62	2.71	交换机、服务器	1,000.00	否	2016-6	通用材料		
国网思极飞天（兰州）云数科技有限公司	技术服务	406.68	2.50	技术服务费	15,076.92	否	2025-5	客户19	甘肃-技术服务	74.96
								客户20	甘肃-技术服务	77.64
								客户21	甘肃-技术服务	80.31
								客户22	甘肃-技术服务	80.31
								客户23	甘肃-技术服务	82.99
								客户24	甘肃-技术服务	73.62
								客户25	甘肃-技术服务	66.93
江苏阿姆德光电科技有限公司	材料	373.18	2.29	光缆、尾纤跳线	1,000.00	否	2022-4	通用材料		
辽宁世誉建筑工程有限公司	劳务	298.06	1.83	安装施工	300.00	否	2025-7	客户2	沈阳市-电缆隧道综合在线监测系统	1,146.80
								客户44	盘锦市-电缆综合在线监测系统	345.80
								客户45	盘锦市-电缆综合在线监测系统	293.81
								客户12	盘锦市-电缆隧道综合在线监测系统	270.00
								客户46	沈阳市-电缆隧道综合在线监测系统	255.38
								客户47	大连市-电缆综合在线监测系统	119.59
江苏聿泽工程科技有限公司	材料	276.93	1.70	定焦相机	1,000.00	否	2025-12	客户29	呼和浩特-机器人产品	1,163.24
南京诺亦合电力科技有限公司	材料	228.41	1.40	输电线路智能监拍装置	200.00	否	2025-11	客户28	南京-电缆隧道综合在线监测系统	572.87
前十名供应商合计		8,755.46	53.81							21,386.32
总计采购额		16,270.45								

如上表列示，2025年度前十大供应商采购额占年度采购额53.81%，前十大供应商和公司不存在关联关系，注册资本和其业务规模相匹配，前十大供应商中亿嘉和科技股份有限公司（以下简称“亿嘉和”）采购额占比较高，占年度采购额28.83%，较上年采购额增加3,095.52万元，主要系增加采购自动化机器人相关产品，其中公司和内蒙古鼎安电子科技有限公司签署的带电操作机器人相关产品部件，其最终采购产品也由亿嘉和公司提供，主要系该供应商为亿嘉和授权的内蒙古区域代理公司之一，同时其为内蒙古区域内公司，更方便产品在内蒙古区域内的运维，故公司选取内蒙古鼎安电子科技有限公司作为供应商。

2、2024年度前十大供应商情况如下：

单位：万元

公司名称	采购性质	采购总额（未税）	占年度采购总额比例（%）	交易内容	注册资本	是否与上市公司存在关联关系	首次合作时间	对应客户方	项目信息	销售合同额（含税）
亿嘉和科技股份有限公司	材料	1,596.01	12.04	带电操作机器人产品部件	20,553.04	否	2023-12	客户11	济南市-控制模块系统	2,121.75
福建盈临建筑劳务有限公司	劳务	1,152.91	8.70	安装施工	13,000.00	否	2021-6	客户31	儋州市-海缆综合在线监测系统	2,032.00
								中铁一局集团有限公司	深圳市-隧道工程综合监控系统	1,899.63
								客户35	东营市-海缆综合在线监测系统	1,280.00
								客户48	阳江市-海缆综合在线监测系统	701.60
								客户49	江西省-电缆综合在线监测系统	340.00
								亿嘉和科技股份有限公司	苏州市-电缆隧道综合在线监测系统	335.00
								客户50	江苏省-电缆综合在线监测系统	265.00
								客户51	湛江市-海缆综合在线监测系统	245.10
								客户52	江西省-电缆隧道综合在线监测系统	154.90
山西兴志建筑劳务有限公司	劳务	776.89	5.86	安装施工	1,000.00	否	2023-6	客户3	青岛市-电缆隧道综合在线监控系统	969.92
								客户53	长春市-智能巡检机器人	536.95
								长春电力集团有限公司	长春市-智能井盖监控系统	493.26
								客户52	长春市-电缆隧道综合在线监测系统	459.80
								亿嘉和科技股份有限公司	长春市-火灾监控系统	454.58
								客户54	朔州市-电缆隧道综合在线监测系统	280.00
								客户34	石家庄市-电缆隧道综合在线监测系统	259.78
								客户55	四川-护套环流在线监测系统	230.00
								客户56	内蒙古-光纤测温系统	216.15
								客户57	朝产品市、天津市-海缆综合在线监测系统	214.24
								兰州倚能电力（集团）有限公司	兰州市-电缆隧道综合在线监测系统	209.87
								客户58	天津市-电缆在线综合监测系统	204.17
								客户42	太原市-电缆隧道综合在线监测系统	109.00
								客户59	石家庄市-电缆隧道综合在线监测系统	99.80
								山东信通电子股份有限公司	石家庄市-电缆隧道综合在线监测系统	24.67
苏州泰克云飞系统集成有限公司	材料	348.49	2.63	交换机、服务器	1,000.00	否	2016-6	通用材料		
江苏阿姆德光电科技有限公司	材料	281.09	2.12	光缆、尾纤跳线	1,000.00	否	2022-4	通用材料		
四川青光玉鑫科技有限公司	劳务	255.05	1.92	安装施工	1,000.00	否	2020-5	客户8	成都市-电缆综合在线监测系统	399.98
								客户11	南昌市-电缆环流监测系统	352.43
								客户5	武汉市-电缆隧道综合在线监测系统	239.69
								客户60	成都市-护套环流系统	130.82
								客户61	黄骅市-光纤测振系统	130.00
								客户62	长春市-故障监测系统	127.35
								客户42	长春市-光纤、环流测温系统	84.91
								客户63	芜湖市-数据中心系统采购	59.60
								客户64	江西省-电缆综合在线监测系统	48.50
								客户65	天津市-电缆综合在线监测系统	46.00
								客户66	合肥市-光纤测温系统	26.50
苏州杰博电子有限公司	材料	204.82	1.55	芯片产品	500.00	否	2013-4	通用材料		
苏州一海一晟科技有限公司	材料	198.54	1.50	监控产品	500.00	否	2021-10	通用材料		
厦门彼格科技有限公司	材料	197.30	1.49	光信号放大器	3,457.10	否	2017-5	通用材料		
扬州赛格线缆科技有限公司	材料	185.67	1.40	网线、电源线、电缆	11,000.00	否	2015-7	通用材料		
前十名供应商合计		5,196.78	39.21							15,782.94
总计采购额		13,252.92								

2024年度前十大供应商采购额占年度采购额39.21%，前十大供应商和公司不存在关联关系，注册资本和其业务规模相匹配，前十大供应商中亿嘉和科技股份有限公司（以下简称“亿嘉和”）采购额占比较高，占年度采购额12.04%，主要系采购自动化机器人相关产品。

山西兴志建筑劳务有限公司成立于2018年，主要经营范围为建筑劳务分包、建设工程施工、电气安装服务、劳务派遣服务等。2023年度公司开始执行四平市地下综合管廊的项目合同，因东北地区没有公司稳定合作的安装施工供应商，公司进行劳务供应商选取和考察确认过程中，获悉山西兴志建筑劳务有限公司具备施工劳务的资质和能力，并且能够在东北地区驻点进行劳务安装，由此尝试首次引入合作，供应商依据公司安装工作量提供了明细的项目报价；经综合评估，最终公司将其纳入供应商体系，达成首次合作。劳务供应商主要管理下属施工队进行安装操作事务，山西兴志建筑劳务有限公司在东北、华北地区施工队调动较为方便，服务质量良好，此后合作过程中供应商业务量逐步增多，主要供应商承接的业务还是处于东北、华北地区，后续零星项目因公司在当地暂无稳定合作供应商，故也委托山西兴志建筑劳务有限公司进行了人员派驻安装。2025年度，山西兴志建筑劳务有限公司因其业务规模减小等经营原因注销，该公司业务对接人及部分施工班组流动至中忻建设（天津）有限公司，为保障服务质量稳定性，公司选择中忻建设（天津）有限公司后续成为公司新的替代合作供应商。

2025年度前十大供应商对比于2024年度，新增材料商内蒙古鼎安电子科技有限公司、江苏聿泽工程科技有限公司、南京诺亦合电力科技有限公司，主要系公司部分项目定制货物需要当年引入的货物供应商；新增的劳务安装供应商中忻建设（天津）有限公司、辽宁世誉建筑工程有限公司主要为部分项目根据劳务安装的需求提升，增加了劳务安装采购金额；新增的技术服务商国网思极飞天（兰州）云数科技有限公司主要为服务甘肃当地的项目而新增引入的供应商。公司的客户项目分布地较广，新增的供应商为公司实际项目制业务需求。

亿嘉和公司同时为公司客户和供应商，主要原因如下：

公司是专注于新一代光纤传感网络、AIoT资产运维系统、具身机器人与人工智能AIAgent等研发、生产与销售的高新技术企业，主要产品为电力设施资产监控运维管理系统、海缆资产监控运维管理系统、综合管廊资产监控运维管理系统、港口交通资产监控运维管理系统等系列产品。公司从2018年度开始进行具身机器人与人工智能的应用开发，研发主要用于设备巡检作业的移动巡检装置，由移动载体、监测设备和软件算法等组成的机器人产品，从2019年度公司就开始逐步形成机器人产品的销售。

亿嘉和公司是主营各类智能机器人、智能设备等产品的上市公司，为电力、商业清洁、能源、轨交等行业客户提供各类机器人产品及服务，主要产品为操作类机器人、巡检类机器人、商用清洁机器人等。

亿嘉和作为公司客户，主要是向公司采购电力设施资产监控运维管理系统。该系统是公司主营产品之一。亿嘉和承接电力客户智能化项目后，基于项目及客户需求，需要部署电力设施资产监控运维管理系统，而在市场同类竞品中，公司相关产品凭借自主研发的核心技术形成了差异化的竞争优势，客户口碑良好，综合竞争优势显著，且与亿嘉和主要产品存在明显差异。根据亿嘉和内部供应商相关管理制度，经过其供应商遴选程序，自2020年度起，公司成为亿嘉和供应商，并于当年度实现700.67万元的销售收入。随着合作加深，2020年度至2025年度，公司向亿嘉和累计实现3,861.59万元的销售收入，主要销售电力设施资产监控运维管理系统产品；其中2020年度销售金额700.67万元，2022年度销售金额400.88万元，2023年度销售金额936.82万元，2024年度销售金额1,032.18万元，2025年度销售金额791.04万元。公司与亿嘉和的合作是公司不同技术路线产品的市场拓展需要，有利于增强公司的市场竞争地位、扩大公司经营规模。

亿嘉和作为公司供应商，主要是向公司销售带电作业机器人。该产品是亿嘉和的主营产品之一。公司近几年在电力行业大力推广拓展具身智能相关产品业务，在承接电力客户项目后，基于项目及客户需求，需要部署操作类机器人，在市场同类竞品中，亿嘉和的带电作业机器人在技术领先度、应用成熟度、客户认可度等方面均具有较大的竞争优势，且与公司主要产品存在明显差异。公司自2020年度起就与亿嘉和开展合作，对亿嘉和的产品、技术、功能等有较深入的了解，根据公司《供应商管理制度》，经从公司规模、行业地位、公司信誉、技术实力、研发投入、生产能力、质量管控、价格、售后服务等多个维度进行考核后，亿嘉和进入了公司合格供应商库，并从2023年度开始，公司开始向亿嘉和采购带电作业机器人相关产品部件，2023年度至2025年度公司共计向亿嘉和采购6,490.19万元，主要采购故障定位系统产品、控制模块系统产品及带电操作机器人相关产品部件；其中2023年度采购金额202.65万元，2024年度采购金额1,596.01万元，2025年度采购金额4,691.53万元。

综上所述，公司同亿嘉和进行合作，是因双方的产品、技术等存在较大差异，在持续合作过程中，双方根据各自不同的业务需求相互进行不同类型产品的销售和采购活动，以充分利用各自的竞争优势实现互利互补，有利于公司整合资源，实现客户及市场多元化。

（二）说明应付款项增长与业务规模、营收、成本及存货变动是否匹配，是否存在现金流紧张、信用政策调整等情形；

2025年度营业收入、营业成本、存货及应付账款增长率列示如下：

单位：万元

项目	2025年度	2024年度	变动幅度（%）
营业收入	21,564.75	18,247.29	18.18
营业成本	10,168.47	8,418.85	20.78
存货	10,940.54	9,761.91	12.07
应付账款	16,948.69	12,908.89	31.29

如上表所示应付账款增长率高于营业收入、营业成本、存货的变动率，主要系2025年度存在贸易型的合同收入，收入额以收入和成本的净额列示，对应成本的贸易型的应付账款余额较2024年度增长较大，贸易型合同供应商应付账款采用的付款方式为收到客户方款项后同比例支付的背靠背方式结算，应付账款具体构成明细如下：

单位：万元

项目	2025年度			2024年度			变动率（扣除贸易合同）（%）	说明
	期末余额	贸易合同期末余额	扣除贸易合同后期末余额	期末余额	贸易合同期末余额	扣除贸易合同后期末余额		
应付材料及安装服务费	9,562.77	5,117.43	4,445.34	7,030.51	1,765.54	5,264.97	-15.57%	扣除贸易合同应付款后有所下降
应付设备工程款	4,380.67	-	4,380.67	3,603.12	-	3,603.12	21.58%	在建工程进度入账应付增加
应付代理费	2,589.76	-	2,589.76	2,211.43	-	2,211.43	17.11%	代理费增加应付
应付其他	415.48	246.21	169.28	63.82	-	63.82	165.23%	律师费和固定资产采购增加应付
合计	16,948.69	5,363.64	11,585.04	12,908.89	1,765.54	11,143.34	3.96%	

如上表所示，扣除贸易型供应商的应付款后整体应付账款增长率较小，应付材料款较上年有所减少，主要系公司部分材料采购考虑供货的备货周期减少部分采购，在建工程按照进度投入导致应付账款增加，代理业务扩展导致代理费应付款增加，应付其他款项增加主要系公司采购固定资产增加的应付以及诉讼客户催收回款导致的律师费应付款增加。从整体上看，应付账款的余额变动和公司实际业务变动保持一致，和营业收入、营业成本、存货增长变动一致。

从公司现金流方面看，2025年度，公司加大回款力度，收到客户款项较上年度增长较快，经营性现金流净额较上年度大幅好转，从资金角度方面看，公司2025年度涉及货币资金、经营性应收款项（扣除应收账款）、债权投资及短期借款、经营性应付款项（扣除合同负债）情况如下表所示：

单位：万元

项目	2025年12月31日	备注
货币资金	18,418.53	
交易性金融资产	13,000.59	
应收票据	445.34	
应收款项融资	1,226.48	应收票据重分类
一年内到期的非流动资产	10,744.55	债权投资理财重分类
资产类合计	43,835.50	
短期借款	4,038.17	授信总额49,000.00万元
应付票据	217.18	
应付账款	16,948.69	贸易类背靠背支付的应付款余额5,363.64万元
应付职工薪酬	1,359.66	
应交税费	315.11	
其他应付款	1,041.84	
一年内到期的非流动负债	29.20	
其他流动负债	40.88	
负债类合计	23,990.72	

如上表所示，2025年末公司可动用资金总额43,835.50万元，其中扣除募投账户资金20,892.17万元，自有资金可支配金额为22,943.33万元，考虑银行综合授信可用余额及贸易合同的背靠背支付金额，当前自有资金余额能够满足日常经营需要，不存在现金流紧张的问题。

另外，公司的整体业务模式未发生改变，相关的付款信用政策未发生重大变化。

（三）说明公司预付款项余额的具体构成，包括向主要预付款项对象采购的具体内容、采购金额、预付比例、期后结转情况，与公司是否存在关联关系，是否存在与合同约定不符的情形。

截至2025年度末，预付款项构成如下：

单位：万元

序号	款项内容	金额	占比
1	材料款	189.90	91.33%
2	房租物业费	7.85	3.78%
3	服务费	5.60	2.70%
4	电费	1.81	0.87%
5	投标费	1.12	0.54%
6	其他费用	1.63	0.78%
合计		207.92	100.00%

如上表列示，预付款项合计金额为207.92万元，主要为材料预付款，其中预付款项材料采购预付款金额前十大供应商具体情况如下列示：

单位：万元

序号	供应商	是否与公司存在关联关系	采购具体内容	预付款余额	预付比例	采购金额	合同约定付款方式	期后结转情况	与合同约定付款是否一致
1	广东安恒电力科技有限公司	否	柔性防火防爆袋	26.84	50.00%	53.68	签订合同后预付50%定金下单生产，到货验收合格后45天内支付45%，保留5%质保金，质保到期后15天内支付	全部到货	是
2	北京航天华力科技有限公司	否	电光调制器、偏振器	21.44	100.00%	78.75	款到发货	全部到货	是
3	镇江安华电气集团有限公司	否	槽式桥架	20.94	50.00%	41.87	预付50%，发货前付40%，货到现场验收合格付10%（发货日起算一个月内付清）	全部到货	是
4	河北圣业机械制造有限公司	否	自动纠偏托辊装置	14.53	30.00%	48.42	预付30%，发货前65%，质保5%验收合格后半年内支付	未到货，预计6月底到货	是
5	新疆中科元宇信息科技有限公司	否	AI分析服务器	12.48	50.00%	24.97	预付50%，货到验收合格付50%	全部到货	是
6	南京南电继保自动化有限公司	否	局部放电设备	11.83	30.00%	39.44	预付款：到货款：验收款：质保款3:3:3.5:0.5	全部到货	是
7	苏州节通管业有限公司	否	通信HDPE管	9.47	100.00%	17.17	100%预付	全部到货	是
8	新疆特变线缆销售有限公司	否	通信/供电电缆	8.85	100.00%	8.85	预付定金30%，发货前付70%	全部到货	是
9	乌鲁木齐市鑫科恒诚网络技术有限公司	否	存储硬盘	6.91	50.00%	13.82	预付50%，货到验收合格付50%	全部到货	是
10	厦门米勒电气设备有限公司	否	接线端子	6.33	100.00%	6.33	100%预付	全部到货	是
合计				139.61		333.30			

如上表列示，前十大预付款项供应商全部为材料采购供应商，预付款比例和合同约定一致，除河北圣业机械制造有限公司采购的定制材料期后未到货（预计6月份到货）外，其他供应商预付的款项合同材料已全部到货结转，各供应商和公司不存在关联关系。

二、持续督导机构及年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

1、获取公司2025年度采购明细表，复核前十大供应商情况，包括基本情况、合作年限、采购内容、金额及占比、关联关系，采购金额与注册资本是否匹配；分析是否存在同时为公司客户和供应商的情形，并和去年前十大进行对比，分析是否存在重大变化；分析第一大供应商采购金额大幅增长的原因；

2、分析公司的应付款项增长与业务规模、营收、成本及存货变动的匹配情况，分析是否存在现金流紧张、信用政策调整等情形；

3、获取公司的预付款项明细表，了解预付款项余额的具体构成明细，包括向主要预付款项对象采购的具体内容、采购金额、预付比例、期后结转情况，分析与公司是否存在关联关系，是否存在与合同约定不符的情形；

4、针对公司的采购业务，年审会计师执行了以下审计程序：

（1）获取公司采购与付款环节相关的内部控制制度，了解和评价内部控制设计，并对关键控制点实施穿行测试和检查，评估这些内部控制设计和运行的有效性；

（2）抽样检查采购合同、入库单、物流单据、发票、记账凭证等采购环节原始单据；

（3）对主要供应商执行函证程序，评价交易的真实性、准确性；

（4）核对采购付款流水，核查付款对象、资金流向；

（5）将采购金额与存货、营业成本、应付账款、预付账款勾稽核对，验证采购业务真实性、完整性。

（二）核查意见

经核查，持续督导机构及年审会计师认为：

1、公司2025年度、2024年度前十大供应商和公司不存在关联关系，注册资本和其业务规模相匹配。公司存在同时为公司客户和供应商的情形，主要原因是双方产品技术线路不同，双方不断合作过程中，根据各自需求分别进行产品销售和材料产品采购，利用各自产品的技术特点和功能进行互补，有利于增强公司市场开拓力度、扩大公司的经营规模，具有合理性；

2、公司应付账款增长率高于营业收入、营业成本、存货的变动率，主要原因是具体应付账款结构变动所致；公司当前自有资金余额能够满足日常经营需要，不存在现金流紧张的问题，公司整体业务模式未发生改变，相关的付款信用政策未发生重大变化；

3、公司的预付款项主要为预付材料款，前十大预付款项供应商全部为材料采购供应商，除河北圣业机械制造有限公司采购的定制材料期后未到货（预计6月份到货）外，其他供应商预付的款项合同材料已全部到货结转，各供应商和公司不存在关联关系，采购具体内容、采购金额、预付比例相关主要条款的执行不存在与合同约定不符的情形。

问题3、关于费用支出。

年报显示，公司2025年销售费用、管理费用和研发费用分别为6,558.56万元、1,876.52万元和6,507.23万元，合计14,942.32万元，占当年营业收入的69.29%。其中，销售费用、管理费用、研发费用中的职工薪酬合计8,780.32万元，占上述三项费用支出的58.76%，销售费用中代理服务费为3,051.32万元，同比增长37.33%。请公司：（1）结合销售费用、管理费用、研发费用的各项明细，说明其费用变动与公司业务规模、人员增长、营业收入变化趋势是否匹配，与同行业可比公司是否一致；（2）结合薪酬总额、员工人数、薪酬结构变动情况，分析职工薪酬占营业收入比例较高且持续上升的原因，对比同行业可比公司，是否存在人员冗余、人效偏低、成本管控不足问题；（3）分季度列示研发费用构成及变动情况，说明研发费用归集范围、共用人员及设备分摊方法，说明研发项目具体情况及各季度投入，结合专利、技术成果、新产品落地、业绩贡献等，说明大额研发投入与研发成果的匹配性；（4）列示本年度前十大代理商的基本情况，是否为新增，与公司及客户、供应商是否存在关联关系，代理费用金额及对应确认收入金额，并与上一年进行比较是否存在较大差异，如是，请说明原因。请年审会计师结合费用相关合同、发票、付款凭证等支撑性资料，说明费用确认的真实性及准确性，以及针对期末前后大额费用，说明费用入账期间是否恰当。

一、公司回复

（一）结合销售费用、管理费用、研发费用的各项明细，说明其费用变动与公司业务规模、人员增长、营业收入变化趋势是否匹配，与同行业可比公司是否一致；

1、销售费用、管理费用、研发费用的各项明细对比情况

公司期间费用对比情况表如下列示：

单位：万元

销售费用项目	2025年度	占比	2024年度	占比	增长率
代理服务费	3,051.32	46.52%	2,221.93	39.17%	37.33%
职工薪酬	2,161.33	32.95%	2,092.18	36.88%	3.31%
业务招待费	455.39	6.94%	455.41	8.03%	-0.01%
差旅费	393.26	6.00%	435.29	7.67%	-9.65%
投标费用	195.69	2.98%	165.35	2.92%	18.35%
股份支付费用	83.34	1.27%	66.58	1.17%	25.17%
折旧与摊销	65.46	1.00%	62.10	1.09%	5.42%
房租物业费	24.63	0.38%	32.83	0.58%	-24.97%
其他	128.14	1.95%	140.72	2.48%	-8.94%
合计	6,558.56	100.00%	5,672.39	100.00%	15.62%
管理费用项目	2025年度	占比	2024年度	占比	增长率
职工薪酬	1,061.55	56.57%	1,110.18	63.27%	-4.38%
中介服务费	297.82	15.87%	166.13	9.47%	79.26%
办公费	106.66	5.68%	103.75	5.91%	2.81%
业务招待费	98.76	5.26%	96.58	5.50%	2.25%
折旧与摊销	87.06	4.64%	96.63	5.51%	-9.91%
股份支付费用	50.81	2.71%	4.99	0.28%	918.61%
房租物业费	46.75	2.49%	37.71	2.15%	23.99%
汽车费用	26.62	1.42%	28.80	1.64%	-7.60%
差旅费	24.21	1.29%	16.03	0.91%	51.03%
其他	76.29	4.07%	93.94	5.35%	-18.78%
合计	1,876.52	100.00%	1,754.75	100.00%	6.94%
研发费用项目	2025年度	占比	2024年度	占比	增长率
职工薪酬	5,557.45	85.40%	5,584.49	84.95%	-0.48%
材料费	421.49	6.48%	502.42	7.64%	-16.11%
折旧与摊销	132.31	2.03%	131.45	2.00%	0.66%
差旅费	127.39	1.96%	91.34	1.39%	39.47%
股份支付费用	115.87	1.78%	60.54	0.92%	91.41%
房租物业费	46.25	0.71%	39.08	0.59%	18.34%
其他	106.47	1.64%	164.32	2.50%	-35.21%
合计	6,507.23	100.00%	6,573.65	100.00%	-1.01%
期间费用总计	14,942.32		14,000.78		6.72%

如上表列示，期间费用总体增加6.72%，其中主要为销售费用和管理费用的增加。销售费用增加主要是面对复杂多变的市场环境，公司加强市场拓展力度，导致市场拓展费用有所增加，同时销售人员工资薪金略有增长所致；管理费用增加主要是中介服务费和股份支付费用增加所致；研发费用有所减少，主要是本期研发领用材料下降所致。

2、费用变动与公司业务规模、人员增长、营业收入变化趋势的匹配性，与同行业可比公司是否一致

相对于2024年度，公司2025年度员工人数小幅下降，从359人下降至343人，研发费用基本持平，销售费用、管理费用和营业收入都有一定程度的增长。各项费用变化及同行业公司数据对比如下：

单位：万元、个、人

公司名称	营业收入			销售费用			管理费用		
	2025年度	2024年度	变动比例	2025年度	2024年度	变动比例	2025年度	2024年度	变动比例
理工光科	72,364.49	64,643.87	11.94%	6,195.99	5,277.81	17.40%	3,116.30	3,564.31	-12.57%
容知日新	64,559.80	58,373.12	10.60%	14,931.31	12,159.52	22.80%	5,607.81	4,468.70	25.49%
科汇股份	50,549.36	42,015.23	20.31%	7,374.82	6,626.01	11.30%	4,132.60	3,955.61	4.47%
平均值	62,491.22	55,010.74	14.28%	9,500.70	8,021.11	17.16%	4,285.57	3,996.20	5.80%
光格科技	21,564.75	18,247.29	18.18%	6,558.56	5,672.39	15.62%	1,876.52	1,754.75	6.94%

续表

公司名称	研发费用			人员情况		
	2025年度	2024年度	变动比例	2025年末	2024年末	变动比例
理工光科	6,489.12	6,103.82	6.31%	435.00	400.00	8.75%
容知日新	13,689.12	10,716.90	27.73%	694.00	695.00	-0.14%
科汇股份	5,680.11	4,832.37	17.54%	681.00	663.00	2.71%
平均值	8,619.45	7,217.70	17.20%	603.33	586.00	2.96%
光格科技	6,507.23	6,573.65	-1.01%	343.00	359.00	-4.46%

如上表所示，2025年度公司营业收入、销售费用、管理费用呈现上升趋势，与同行业可比公司一致；从费用占营业收入比来看，高于同行业可比公司，主要系近两年收入规模较小，公司人员相对稳定，人员薪酬费用刚性支出占比较高，且公司持续保持较高的研发投入以及努力拓展新行业新产品而保持较高的销售部门费用投入，导致整体占比高于可比公司。

公司2024及2025年末人数分别为359人、343人，其中生产及交付人员分别为94人、95人，虽然总体员工人数有所下降，但生产及交付人员基本稳定，足以满足当前生产及交付任务。

研发费用方面，公司研发人员数量2024年末149人，2025年末138人，减少11人。2025年度公司加强内部挖潜，通过优化在岗职工配置，提升劳动生产率，在保持合理的研发投入的情况下，持续提升公司研发技术水平，推出具有市场竞争力的新产品，2025年度研发费用较2024年度下降1.01%，研发费用占收入的比例下降5.85个百分点。

综上所述，公司销售费用、管理费用、研发费用变动与公司业务规模、人员增长、营业收入变化趋势是匹配的，除员工人数和研发费用变动之外，公司营业收入、销售费用、管理费用呈现上升趋势，与同行业可比公司一致。

（二）结合薪酬总额、员工人数、薪酬结构变动情况，分析职工薪酬占营业收入比例较高且持续上升的原因，对比同行业可比公司，是否存在人员冗余、人效偏低、成本管控不足问题；

1、结合薪酬总额、员工人数、薪酬结构变动情况，分析职工薪酬占营业收入比例较高且持续上升的原因

公司2024及2025年度各序列人数及职工薪酬情况如下表所示：

单位：万元、个、人

专业构成类别	2025年			2024年			职工薪酬变动幅度	薪酬占比变动
	人数	职工薪酬	比例	人数	职工薪酬	比例		
研发人员	138	5,557.45	51.27%	149	5,584.49	52.09%	-0.48%	下降0.83个百分点
生产及交付人员	95	2,059.91	19.00%	94	1,933.35	18.03%	6.55%	上升0.97个百分点
销售人员	76	2,161.33	19.94%	81	2,092.18	19.52%	3.31%	上升0.42个百分点
管理及职能人员	34	1,061.55	9.79%	35	1,110.18	10.36%	-4.38%	下降0.56个百分点
合计	343	10,840.24	100.00%	359	10,720.20	100.00%	1.12%	
营业收入		21,564.75			18,247.29			
薪酬/收入		50.27%			58.75%			

如上表所示，公司薪酬总额上升1.12%，员工人数下降4.46%，薪酬结构基本稳定，未发生大幅变动。

公司2023年度薪酬总额为8,768.59万元，当年实现营业收入30,443.30万元，职工薪酬占营业收入的比例为28.80%，2024及2025年度的比例分别为58.75%、50.27%，该比例较高的原因主要是2024年度及2025年度收入规模较小所致。

2、对比同行业可比公司，是否存在人员冗余、人效偏低、成本管控不足问题；

2023-2025年度同行业可比公司情况如下表所示：

单位：万元

公司名称	2025年			2024年			2023年		
	薪酬总额	营业收入	薪酬/收入	薪酬总额	营业收入	薪酬/收入	薪酬总额	营业收入	薪酬/收入
理工光科	11,002.58	72,364.49	15.20%	9,979.07	64,643.87	15.44%	8,686.60	60,409.99	14.38%
容知日新	27,181