证券代码：688638 证券简称：誉辰智能 公告编号：2026-027

深圳市誉辰智能装备股份有限公司关于2025年年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

深圳市誉辰智能装备股份有限公司（以下简称"公司"）于近日收到上海证券交易所科创板公司管理部下发的《关于深圳市誉辰智能装备股份有限公司2025年年度报告的信息披露监管问询函》（上证科创公函【2026】0290号）（以下简称"年报问询函"）。公司收到年报问询函后高度重视，根据年报问询函的要求，公司会同兴业证券股份有限公司（以下简称"持续督导机构"）、政旦志远（深圳）会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称"年审会计师"）对年报问询函所列事项进行了认真核查、逐项落实，现就有关事项回复如下：

说明：本公告中部分合计数与各加数直接相加之和在尾数上如有差异，差异是由四舍五入造成；本公告中涉及的各项评估数据，系依据公司日常经营情况、未来发展情况并基于谨慎性原则进行了假设估计而进行的预测，不构成业绩预测，亦非业绩承诺，敬请投资者注意相关风险。

一、关于客户和供应商

年报显示和前期公告显示，公司于2023年7月上市，2024年，公司实现营业收入5.06亿元，同比减少54.73%；实现归母净利润-1.28亿元，由盈转亏，主营业务毛利率为8.46%，减少9.25个百分点；2025年，公司实现营业收入7.22亿元，同比增长42.47%；实现归母净利润-1.51亿元，亏幅扩大17.97%，主营业务毛利率为18.67%，增加10.21个百分点。近两年，公司前五大客户销售金额占比均为68%，前五大应收账款和合同资产合计分别为2.35亿元和3.02亿元，占比分别为56.62%和65.46%；前五大供应商采购金额分别为1.89亿元和1.32亿元，占比分别为20%和34.65%。

请公司：（1）列示近两年前十大客户名称、主营业务和行业地位、合作时间，相关客户各笔订单签署时间、销售内容、收入确认时间同设备生产、验收和质保周期匹配性、各笔订单收入确认依据以及同合同约定的合格交付验收条件的匹配性、挂账各类应收款金额及期后回款情况、回款比例较低的原因及合理性，并结合不同客户和订单毛利变动分析说明公司近两年毛利率变动原因及合理性、毛利变动和同行业可比公司相关业务变动趋势是否一致，说明公司近两年前十大客户和前十名应收账款和合同资产对象匹配性，并说明差异原因及合理性；（2）列示近两年前十大供应商名称、注册资本、注册资本较低供应商的履约能力及保障、历史合作情况、采购内容和用途、报告期末挂账应付款和预付款等科目金额、期后公司付款和对方履约进展，并说明本年供应商集中度下降的原因和合理性；（3）说明公司近两年客户和供应商有无重叠，销售和采购业务有无第三方收付款情况，如有，说明涉及主体、交易内容、交易背景及商业合理性、相关采购和销售业务是否真实、会计处理是否准确。

公司说明

（一）列示近两年前十大客户名称、主营业务和行业地位、合作时间，相关客户各笔订单签署时间、销售内容、收入确认时间同设备生产、验收和质保周期匹配性、各笔订单收入确认依据以及同合同约定的合格交付验收条件的匹配性、挂账各类应收款金额及期后回款情况、回款比例较低的原因及合理性，并结合不同客户和订单毛利变动分析说明公司近两年毛利率变动原因及合理性、毛利变动和同行业可比公司相关业务变动趋势是否一致，说明公司近两年前十大客户和前十名应收账款和合同资产对象匹配性，并说明差异原因及合理性；

1、列示近两年前十大客户名称、主营业务和行业地位、合作时间，相关客户各笔订单签署时间、销售内容、收入确认时间同设备生产、验收和质保周期匹配性、各笔订单收入确认依据以及同合同约定的合格交付验收条件的匹配性、挂账各类应收款金额及期后回款情况、回款比例较低的原因及合理性

（1）列示近两年前十大客户名称、主营业务和行业地位、合作时间，相关客户各笔订单签署时间、销售内容

①2025年前十大客户

单位：万元

序号	客户名称	2025年度		销售产品类别	开始合作年份	客户情况	
		收入	毛利率			行业地位	主营业务
1	客户1	22,856.35	12.90%	锂电设备、配件及增值改造	2012年开始合作	全球领先的锂离子电池研发与制造企业	动力电池和储能电池的研发、生产与销售
2	客户2	10,246.23	17.78%	锂离子电池pack	2019年11月	全球电子制造服务（EMS）领军企业	消费电子、通讯设备、计算机终端及元器件的研发制造
3	客户3	7,375.93	23.02%	锂离子电池pack	2020年6月	全球消费电子及智能硬件领域的核心制造企业	智能眼镜和XR头显设备的镜片和视觉解决方案的研发、设计和制造
4	客户4	4,398.23	19.56%	锂电设备	2023年4月	全国性金融租赁企业（注1）	金融业务和保险代理业务
5	客户5	4,323.26	22.02%	锂电设备、配件及增值改造	2018年11月	全球消费类锂电池领军企业及重要的动力电池制造商	锂离子电池模组研发、生产与销售
6	客户6	3,338.30	6.22%	锂电设备、配件及增值改造	2018年6月	国内知名的动力电池与储能系统解决方案提供商	新能源汽车动力电池及储能电池系统的整体解决方案
7	客户7	3,229.50	11.84%	锂电设备、配件及增值改造	2022年8月	国内锂电池及储能系统领域快速发展的骨干企业	新能源储能电池、动力电池及能源管理系统的研发、生产与销售
8	客户8	2,493.37	35.22%	锂离子电池pack	2023年3月	全球领先的电子商务和云计算巨头	电子商务、云计算（AWS）、会员服务（Prime）、第三方卖家平台（Marketplace）及广告业务
9	客户9	1,522.63	39.41%	锂离子电池pack	2021年5月	全球知名的电子金融交易终端（POS机）制造企业	芯片卡（IC卡）卡片阅读机设备及POS设备制造
10	客户10	845.85	22.91%	锂离子电池pack	2024年11月	专注于影像、声学及AI技术的制造服务大厂	整合视觉、声学及触觉技术的"多感合一"（X-in-1 Sensory Fusion）解决方案
–	合计	60,629.65					

注1：客户4作为融资租赁公司，为本次交易的购买方并出租人，誉辰智能为销售方，承租人为客户11，使用人为客户12。业务模式为客户融资租赁，该批设备经终端使用人验收合格并出具验收单后确认营业收入。

②2024年前十大客户

单位：万元

序号	客户名称	2024年度		销售产品类别	开始合作年份	客户情况	
		收入	毛利率			行业地位	主营业务
1	客户1	9,936.96	13.40%	锂电设备、配件及增值改造	2012年开始合作	全球领先的锂离子电池研发与制造企业	动力电池和储能电池的研发、生产与销售
2	客户13	8,591.97	4.59%	锂电设备、配件及增值改造	2016年7月	国内知名的动力及储能电池研发制造企业	新能源锂离子动力电池、储能电池及相关系统的研发、生产、销售和技术服务
3	客户14	7,019.98	1.99%	锂电设备、配件及增值改造	2018年2月	全球知名的大型不锈钢及新能源产业链企业	不锈钢及新能源产业链的研发、生产和销售
4	客户5	4,591.52	0.01%	锂电设备、配件及增值改造	2018年11月	全球消费类锂电池领军企业及重要的动力电池制造商	锂离子电池模组研发、生产与销售
5	客户15	4,530.97	10.76%	锂电设备、配件及增值改造	2020年5月	全球领先的储能电池及系统解决方案提供商	储能电池和系统的研发、生产和销售
6	客户16	2,400.44	0.73%	锂电设备、配件及增值改造	2022年5月	国内混合动力（HEV）汽车电池领域的重要骨干企业	电池制造与销售的企业，其经营范围涵盖电池制造、电池销售以及电工机械专用设备制造
7	客户17	1,870.80	7.52%	锂电设备、配件及增值改造	2020年6月	国内具有较强竞争力的锂电智能装备制造企业	激光和智能装备的研发、生产、销售和服务
8	客户3（注）	1,869.99	21.18%	锂离子电池pack	2020年6月	全球消费电子及智能硬件领域的核心制造企业	智能眼镜和XR头显设备的镜片和视觉解决方案的研发、设计和制造
9	客户6	1,112.65	0.83%	锂电设备、配件及增值改造	2018年6月	国内知名的动力电池与储能系统解决方案提供商	新能源汽车动力电池及储能电池系统的整体解决方案
10	客户18	973.45	32.12%	其他锂电设备	2023年7月	国内专业的锂电池中段核心智能设备制造企业	主营锂电中段核心设备的研发、生产及销售
	合计	42,898.73					

注：2024年度客户3收入为2024年第四季度合并口径。

公司主营业务分为锂电设备、消费类电池pack两大类。锂电设备根据客户的特定生产工艺进行非标定制，设备生产完工后，发货到客户现场，通常需要经过现场安装、调试和试生产。公司设备的控制权在客户最终验收合格后才发生转移，当设备运抵客户现场，完成安装调试，并配合客户试生产合格后取得客户出具验收单后确认营业收入。公司的增值改造业务根据合同约定，双方约定需要验收的，增值改造业务完成经客户验收合格，取得客户出具验收单后确认营业收入，增值改造业务合同约定为检验交付无需验收的，在现场改造工作完成，经客户签字确认完工后确认营业收入。公司配件类业务按合同约定，将配件送至客户现场后，经客户收到货物签收后确认营业收入。

公司在消费类锂离子电池pack业务，国内销售部分按合同约定送至交货地点，客户收到货物签收后确认营业收入；国外销售部分采用FOB贸易方式，公司以FOB形式出口，在出口报关完成后确认营业收入。

公司在判断客户是否取得商品控制权时，综合考量现时收款权利、商品实物与所有权转移、主要风险报酬转移、客户接受商品等准则相关迹象。公司各类业务营业收入确认与实际业务结算相匹配，营业收入确认符合企业会计准则要求。

③2025年度前十大客户对应单笔最大订单收入及当年确认收入单笔金额前十订单列示

单位：万元

序号	客户集团	客户名称	订单号码	销售内容	订单签署年份	送货时间	是否需要安装调试	初验时间	终验时间	收入确认时间	收入金额	收入对应的含税销售金额	2025年前预收金额	2025年回款金额	2025年应收账款及合同资产余额	收入确认依据	验收条款的匹配性
1	客户1	客户19	****	包膜设备	2024年	2025年04月/2025年6月	是	2025年05月/2025年7月	2025年12月	2025年12月	1,550.00	1,751.50	–	875.75	875.75	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户20	****	包膜设备	2024年	2025年03月/2025年5月	是	2025年04月/2025年6月	2025年12月	2025年12月	1,240.00	1,401.20	420.36	280.24	700.60	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户21	****	包膜设备	2024年	2025年01月	是	2025年02月	2025年09月	2025年09月	890.00	1,005.70	301.71	201.14	502.85	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户22	****	包膜设备	2024年	2024年03月	是	2024年04月	2025年06月	2025年06月	830.00	937.90	468.95	281.37	187.58	取得客户出具的验收单后确认	一致
2	客户2	客户2	****	锂离子电池pack	2024年	2025年01月/2025年2月/2025年3月	否	2025年01月/2025年2月/2025年3月	2025年01月/2025年2月/2025年3月	2025年01月/2025年2月/2025年3月	469.97	469.97	–	469.97	–	出口报关单FOB确认	一致
3	客户3	客户3	****	锂离子电池pack	2025年	2025年10月/2025年11月	否	2025年10月/2025年11月	2025年10月/2025年11月	2025年10月/2025年11月	555.23	555.23	–	–	555.23	出口报关单FOB确认	一致
4	客户4	客户4	****	包膜设备	2022年	2023年06月/2023年9月/2023年10月/2024年6月	是	2023年07月/2023年10月/2023年11月/2024年7月	2025年06月	2025年06月	4,398.23	4,970.00	3,479.00	1,242.50	248.50	取得客户出具的验收单后确认	一致
5	客户5	客户23	****	注液机	2024年	2024年05月	是	2024年06月	2025年06月	2025年06月	1,330.37	1,503.32	920.40	432.59	150.33	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户23	****	注液机	2022年	2024年01月	是	2024年02月	2025年06月	2025年06月	1,002.55	1,132.88	693.60	325.99	113.29	取得客户出具的验收单后确认	一致
6	客户6	客户24	****	包膜检测系统	2022年	2023年03月/2023年5月/2023年6月	是	2023年04月/2023年6月/2023年7月	2025年03月	2025年03月	1,592.92	1,800.00	730.00	170.00	900.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户25	****	包膜设备	2021年	2022年09月	是	2022年10月	2025年03月	2025年03月	1,248.50	1,410.80	846.48	–	564.32	取得客户出具的验收单后确认	一致
7	客户7	客户26	****	包膜设备	2022年	2023年5月/2023年7月/2023年9月	是	2023年6月/2023年8月/2023年10月	2025年8月	2025年8月	2,784.08	3,146.01	2,130.00	319.50	696.51	取得客户出具的验收单后确认	一致
8	客户8	客户8	****	锂离子电池pack	2025年	2025年9月/2025年10月	否	2025年9月/2025年10月	2025年9月/2025年10月	2025年9月/2025年10月	41.61	41.61	–	–	41.61	出口报关单FOB确认	一致
9	客户9	客户9	****	锂离子电池pack	2024年	2025年01月/2025年2月等	否	2025年01月/2025年2月等	2025年01月/2025年2月等	2025年01月/2025年2月等	228.20	228.20	–	228.20	–	出口报关单FOB确认	一致
10	客户10	客户10	****	锂离子电池pack	2025年	2025年08月/2025年09月/2025年10月/2025年11月/2025年12月	否	2025年08月/2025年09月/2025年10月等	2025年08月/2025年09月/2025年10月等	2025年08月/2025年09月/2025年10月/2025年11月/2025年12月	139.52	139.52	–	7.99	131.54	出口报关单FOB确认	一致
	合计										18,301.18	20,493.84	9,990.50	4,835.24	5,668.11		

④2024年度前十大客户对应单笔最大订单收入及当年确认收入单笔金额前十订单列示

单位：万元

序号	客户集团	客户名称	订单号码	销售内容	订单签署年份	送货时间	是否需要安装调试	初验时间	终验时间	收入确认时间	收入金额	收入对应的含税销售金额	2024年前预收金额	2024年回款金额	2024年应收账款及合同资产余额	收入确认依据	验收条款的匹配性
1	客户1	客户27	****	包膜机	2023年	2023年9月	是	2023年10月	2024年9月	2024年9月	830.00	937.90	468.95	281.37	187.58	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户28	****	包膜机/氦检机	2023年	2023年12月	是	2024年1月	2024年11月/2024年12月	2024年11月/2024年12月	1,087.60	1,228.99	368.70	245.80	614.49	取得客户出具的验收单后确认	一致
2	客户13	客户13	****	包膜机/注液机等	2022年	2022年10月/2022年11月/2022年12月	是	2022年11月/2022年12月/2023年1月	2024年2月/2024年3月/2024年5月/2024年6月	2024年2月/2024年3月/2024年5月/2024年6月	8,503.54	9,609.00	4,804.50	1,248.80	3,555.70	取得客户出具的验收单后确认	一致
3	客户14	客户29	****	包膜机	2022年	2023年5月/2023年6月	是	2023年6月/2023年7月	2024年2月	2024年2月	2,106.19	2,380.00	1,428.00	714.00	238.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户29	****	热压机	2022年	2023年5月	是	2023年6月	2024年5月	2024年5月	2,088.50	2,360.00	1,416.00	–	944.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户29	****	注液机	2022年	2023年5月	是	2023年6月	2024年5月	2024年5月	1,465.49	1,656.00	993.60	496.80	165.60	取得客户出具的验收单后确认	一致
4	客户5	客户30	****	注液机	2023年	2023年8月/2023年9月	是	2023年9月/2023年10月	2024年8月	2024年8月	3,032.74	3,427.00	2,056.20	–	1,370.80	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户30	****	热压机	2023年	2023年7月/2023年8月	是	2023年8月/2023年9月	2024年8月	2024年8月	1,375.22	1,554.00	932.40	–	621.60	取得客户出具的验收单后确认	一致
5	客户15	客户31	****	包膜机/注液机/氦检机	2023年	2023年9月/2024年2月/2024年3月	是	2023年10月/2024年3月/2024年4月	2024年9月	2024年9月	1,628.32	1,840.00	726.00	378.00	736.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
		客户31	****	包膜机/注液机/氦检机	2023年	2023年8月/2023年9月/2023年10月/2023年11月	是	2023年8月/2023年9月/2023年10月/2023年11月	2024年9月	2024年9月	1,371.68	1,550.00	906.90	23.10	620.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
6	客户16	客户16	****	注液机	2022年	2022年10月	是	2022年11月	2024年8月/2024年9月	2024年8月/2024年9月	1,769.91	2,000.00	1,200.00	600.00	200.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
7	客户17	客户17	****	氦检机	2023年	2023年5月/2023年6月	是	2023年6月/2023年7月	2024年3月	2024年3月	787.61	890.00	534.00	–	356.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
8	客户3	客户3	****	锂离子电池pack	2024年	2024年11月/2024年1月	否	2024年11月/2024年1月	2024年11月/2024年1月	2024年11月/2024年1月	511.63	511.63	–	–	511.63	出口报关单FOB确认	一致
9	客户6	客户25	****	注液机	2021年	2022年11月/2022年12月	是	2022年12月/2023年1月	2024年5月	2024年5月	1,061.95	1,200.00	720.00	80.00	400.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
10	客户18	客户18	****	除湿干燥烘箱	2023年	2023年10月/2023年11月	是	2023年11月/2023年12月	2024年6月	2024年6月	973.45	1,100.00	660.00	–	440.00	取得客户出具的验收单后确认	一致
	合计										28,593.84	32,244.52	17,215.25	4,067.87	10,961.41		

（2）收入确认时间同设备生产、验收和质保周期匹配性、各笔订单收入确认依据以及同合同约定的合格交付验收条件的匹配性

①2025年前十大客户营业收入列示如下：

单位：万元

序号	公司	订单签署年份	销售内容	收入金额	收入确认年份	付款条件	收入确认依据	验收条件的匹配性
1	客户1	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	1,257.46	2025年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		18,838.87	2025年			
		2025年		2,760.02	2025年			
2	客户2	2024年	锂离子电池pack	1,907.70	2025年	月结60天	出口报关单FOB确认	一致
		2025年		8,338.54	2025年			
3	客户3	2024年	锂离子电池pack	1,821.36	2025年	月结90天	出口报关单FOB确认	一致
		2025年		5,554.57	2025年			
4	客户4	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	4,398.23	2025年	7-1-1.5-0.5	取得客户出具的验收单后确认	一致
5	客户5	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	1,800.36	2025年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		2,436.73	2025年			
		2025年		86.18	2025年			
6	客户6	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	3,264.42	2025年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		4.74	2025年			
		2025年		69.13	2025年			
7	客户7	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	3,062.49	2025年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		93.89	2025年			
		2025年		73.12	2025年			
8	客户8	2024年	锂离子电池pack	363.14	2025年	月结90天	出口报关单FOB确认	一致
		2025年		2,130.23	2025年			
9	客户9	2023年及以前	锂离子电池pack	2.74	2025年	月结60天	出口报关单FOB确认	一致
		2024年		390.56	2025年			
		2025年		1,129.33	2025年			
10	客户10	2025年	锂离子电池pack	845.85	2025年	月结60天	出口报关单FOB确认	一致
合计				60,629.66				

②2024年前十大客户营业收入列示如下：

单位：万元

序号	公司	订单签署年份	销售内容	收入金额	收入确认年份	付款条件	收入确认依据	验收条件的匹配性
1	客户1	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	8,501.94	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		1,435.01	2024年			
2	客户13	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	8,543.97	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		48.00	2024年			
3	客户14	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	6,659.39	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		360.59	2024年			
4	客户5	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	4,473.99	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		117.54	2024年			
5	客户15	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	4,267.26	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		263.72	2024年		取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
6	客户16	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	2,399.12	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
		2024年		1.33	2024年			
7	客户17	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	1,870.80	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
8	客户3	2024年	锂离子电池pack	1,869.99	2024年	月结90天	出口报关单FOB确认	一致
9	客户6	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	1,112.65	2024年	3-3-3-1/3-2-3-2等	取得客户出具的验收单后确认/取得客户签收的送货单后确认	一致
10	客户18	2023年及以前	锂电设备、增值及改造、配件	973.45	2024年	3-3-3-1	取得客户出具的验收单后确认	一致
合计				42,898.75				

注：公司上述客户不存在外采设备组合交付情况，严格按照合同约定确认收入、不存在部分交付提前确认收入情况；公司各笔订单交付后，设备质保期主要为一至两年，具体以合同约定为准。在质保期内按照合同约定，保障设备的正常运转；公司设备在客户端正常使用，截止目前，未发生争议纠纷、退货等事项；各订单回款进度良好，回款较慢的原因详见"1.关于客户和供应商一、公司说明（一）列示近两年前十大客户名称1、列示近两年前十大客户名称"。

（3）挂账各类应收款金额及期后回款情况、回款比例较低的原因及合理性

①2025年末前十大客户挂账应收账款期后回款情况

单位：万元

序号	前十大客户	应收账款	期后回款	回款比例	回款比例低的原因
1	客户1	7,481.92	3,278.25	43.82%	内部审批周期较长，陆续回款中
2	客户2	2,586.67	2,572.29	99.44%	
3	客户3	2,861.52	2,861.52	100.00%	
4	客户4	–	–	/	已收款
5	客户5	1,906.49	444.48	23.31%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
6	客户6	2,769.52	252.83	9.13%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
7	客户7	235.55	171.47	72.79%	陆续回款中
8	客户8	822.63	776.61	94.41%	
9	客户9	497.48	497.48	100.00%	
10	客户10	477.26	477.26	100.00%	
合计	/	19,639.04	11,332.19	/	

②2024年末前十大客户挂账应收账款期后回款情况

单位：万元

序号	前十大客户	应收账款	期后回款	回款比例	回款比例低的原因
1	客户1	4,433.70	4,019.47	90.66%	内部审批周期较长，陆续回款中
2	客户13	6,258.05	4,100.62	65.53%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
3	客户14	5,004.41	3,693.90	73.81%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
4	客户5	6,444.22	5,471.06	84.90%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
5	客户15	3,510.94	3,502.54	99.76%	
6	客户16	0.64	0.64	100.00%	
7	客户17	830.02	483.22	58.22%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
8	客户3	2,067.07	2,067.07	100.00%	
9	客户6	1,564.05	474.60	30.34%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
10	客户18	330.00	–	0.00%	客户内部资金安排，调节付款节奏的影响
合计	/	30,443.09	23,813.12	/	

（4）并结合不同客户和订单毛利变动分析说明公司近两年毛利率变动原因及合理性、毛利变动和同行业可比公司相关业务变动趋势是否一致，说明公司近两年前十大客户和前十名应收账款和合同资产对象匹配性，并说明差异原因及合理性

①前十大客户近两年毛利率情况如下：

单位：万元

客户名称	2025年度			2024年度			毛利率变动原因及合理性
	收入金额	毛利率	排名	收入额	毛利率	排名	
客户1	22,856.35	12.90%	1	9,936.96	13.40%	1	
客户2	10,246.23	17.78%	2	687.01	13.07%		
客户3	7,375.93	23.02%	3	1,869.99	21.18%	8	
客户4	4,398.23	19.56%	4	–	–		
客户5	4,323.26	22.02%	5	4,591.52	0.01%	4	详见2024年度部分客户大额订单分析
客户6	3,338.30	6.22%	6	1,112.65	0.83%	9	详见2024年度部分客户大额订单分析
客户7	3,229.50	11.84%	7	67.2	59.35%		2024年毛利率较高，主要得益于2024年收入为增值改造及配件业务。同期不可比。
客户8	2,493.37	35.22%	8	656.04	17.79%		
客户9	1,522.63	39.41%	9	199.18	31.18%		
客户10	845.85	22.91%	10	–	–		
客户13	387.95	28.41%		8,591.97	4.59%	2	2025年毛利率较高，主要得益于2025年收入为增值改造及配件业务。同期不可比。
客户14	531.24	50.62%		7,019.98	1.99%	3	详见2024年度部分客户大额订单分析
客户15	61.84	66.56%		4,530.97	10.76%	5	2025年毛利率较高，主要得益于2025年收入为增值改造及配件业务。同期不可比。
客户16	5.62	79.08%		2,400.44	0.73%	6	详见2024年度部分客户大额订单分析
客户17	0.18	78.50%		1,870.80	7.52%	7	2025年毛利率较高，主要得益于2025年收入为增值改造及配件业务。同期不可比。
客户18	–	–		973.45	32.12%	10	此款干燥机行业竞争对手较少，公司议价能力较强，毛利相对偏高

注：嘉洋公司上述客户为2024年第四季度的合并收入。

②2024年度部分客户大额订单分析如下：

客户名称	所属集团	订单	产品类型	营业收入金额	毛利率	低毛利/亏损核心定性归因
客户30	客户5	****	热压机	1,375.22	-4.79%	该订单为公司首次承做该基地的热压机，为服务该客户，合同定价做了一定的让步。该批设备新增多项功能需求，出厂后，客户现场产线需大量人力安装调试、工艺验证等成本投入，导致该笔订单亏损。
客户30	客户5	****	一次注液机及二次注液机	3,032.74	-0.55%	该订单为公司首次承做该基地的注液机，为服务该客户，合同定价做了一定的让步。该批设备新增多项功能需求，出厂后，客户现场产线需大量人力安装调试、工艺验证等成本投入，导致该笔订单亏损。
小计				4,407.96	-1.87%	
客户25	客户6	****	二次注液机	1,061.95	-2.01%	该批设备出厂后，客户产能利用率不足导致验收周期拉长，现场人力成本等超支，导致该笔订单亏损。
小计				1,061.95	-2.01%	
客户29	客户14	****	热压机	2,088.50	1.99%	该订单主要系下游锂电客户招标议价能力较强，公司出于长期合作考量，适度让渡产品定价。
客户29	客户14	****	包膜机	2,106.19	2.81%	该订单主要系下游锂电客户招标议价能力较强，公司出于长期合作考量，适度让渡产品定价。
客户29	客户14	****	二次注液机	1,465.49	-9.02%	此笔订单涉及新工艺，投入的材料及人工成本超预期。
小计				5,660.18	-0.56%	
客户16	客户16	****	一次注液机及二次注液机	1,769.91	-1.57%	该订单为公司首次承做该基地的注液机，为服务该客户，合同定价做了一定的让步。该批设备新增多项功能需求，出厂后，客户现场产线需大量人力安装调试、工艺验证等成本投入，导致该笔订单亏损。
小计				1,769.91	-1.57%	

③同行业可比公司毛利率对比表

可比公司	产品/行业分类名称	2024年毛利率	2025年毛利率	变动趋势是否一致
先导智能	锂电池智能装备	38.94%	34.73%	否
赢合科技	锂电池专用生产设备	14.32%	15.50%	是
海目星	锂电激光及自动化设备	18.23%	18.99%	是
利元亨	锂电池制造设备	6.61%	25.06%	是
联赢激光	动力及储能电池	25.05%	12.43%	否
信宇人	专用设备制造	19.61%	-12.91%	否
可比公司平均值		20.46%	15.63%	–
誉辰智能	专用设备制造	7.39%	12.96%	

注：上述数据取自各公司2024、2025年度年度报告。

2023年锂电设备行业整体下行，下游客户资本开支收缩，行业价格战激烈。为获取订单，公司定价做了一定的让步，压缩了产品盈利空间。同时，公司主营定制化非标设备，不同客户订单在技术参数、验收标准及现场调试工作量上差异较大。设备终验收和客户厂区配套进度及量产进度相关，在客户产能利用率较低时公司在项目整体投入上会增加成本。此外，本期验收收入包含多台首次承接、带有生产试制属性的设备，增加了成本。另外公司经营规模与同行相比较小，业务集中于锂电设备，其他行业业务规模较小，难以对冲周期风险和固定成本分摊等因素影响，导致2024年度毛利率水平不及同行。

相比2024年，2025年公司毛利率回升至12.96%，较2024年的7.39%提升了5.57个百分点，剔除先导智能、信宇人后的同业平均毛利率（由16.05%升至18.00%）的回暖趋势保持一致。毛利率的提升主要得益于两方面：一是行业景气度修复，价格竞争趋缓，整机订单盈利边际有所改善；二是公司主动优化产品收入结构，高毛利配件及增值服务收入有所增长，并通过供应链集中采购、生产精细化管控等措施降本增效；三是客户4、客户5、客户6等主要客户毛利率提升的拉动；故2025年综合毛利率较2024年综合毛利率有所回升。

④2025年度、2024年度前十大客户与前十名应收/合同资产的匹配性分析

单位：万元

2025年度前十大销售客户			2025年度前十大应收账款及合同资产余额			匹配性分析
排名	公司	收入	排名	公司	应收账款及合同资产余额	
1	客户1	22,856.35	1	客户1	11,616.36	相匹配
2	客户2	10,246.23	5	客户2	2,586.67	相匹配
3	客户3	7,375.93	4	客户3	2,861.52	相匹配
4	客户4	4,398.23	25	客户4	248.50	相匹配
5	客户5	4,290.76	6	客户5	2,342.95	相匹配
6	客户6	3,338.30	3	客户6	3,138.40	相匹配
7	客户7	3,229.50	12	客户7	787.73	相匹配
8	客户8	2,493.37	10	客户8	822.63	相匹配
9	客户9	1,522.63	16	客户9	497.48	相匹配
10	客户10	845.85	17	客户10	477.26	相匹配
19	客户13	387.95	2	客户13	3,277.84	主要为往年验收形成的应收款项，本报告期验收的项目较少
13	客户14	531.24	7	客户14	2,029.37	主要为往年验收形成的应收款项，本报告期验收的项目较少
40	客户15	61.84	8	客户15	1,246.31	主要为往年验收形成的应收款项，本报告期验收的项目较少
42	客户32	60.49	9	客户32	1,206.19	主要为往年验收形成的应收款项，本报告期验收的项目较少
总计		61,638.67	总计		33,139.21	

单位：万元

2024年度前十大销售客户			2024年度前十大应收账款及合同资产余额			匹配性分析
排名	公司	收入	排名	公司	应收账款及合同资产余额	
1	客户1	9,936.96	3	客户1	6,254.07	相匹配
2	客户13	8,591.97	1	客户13	7,223.45	相匹配
3	客户14	7,019.98	4	客户14	5,736.31	相匹配
4	客户5	4,591.52	2	客户5	6,954.07	相匹配
5	客户15	4,530.97	5	客户15	3,997.16	相匹配
6	客户16	2,400.44	19	客户16	271.74	报告期验收的项目已大部分回款
7	客户17	1,870.80	10	客户17	1,039.42	相匹配
8	客户3	1,869.99	7	客户3	2,067.07	相匹配
9	客户6	1,112.65	8	客户6	1,685.95	相匹配
10	客户18	973.45	14	客户18	440.00	相匹配
42	客户32	45.15	6	客户32	2,238.88	主要为往年验收形成的应收款项，本报告期验收的项目较少
17	客户33	353.81	9	客户33	1,423.47	主要为往年验收形成的应收款项，本报告期验收的项目较少
总计		43,297.69	总计		39,331.58	

（二）列示近两年前十大供应商名称、注册资本、注册资本较低供应商的履约能力及保障、历史合作情况、采购内容和用途、报告期末挂账应付款和预付款等科目金额、期后公司付款和对方履约进展，并说明本年供应商集中度下降的原因和合理性；

1、2025年度前十大供应商明细情况如下：

单位：万元

序号	供应商名称	使用主体	注册资本	开始合作时间	是否老牌供应商	业务匹配度	采购内容	采购用途	2025年采购金额	期末应付	期末预付	期后付款	履约进展
1	供应商1	嘉洋	45亿新台币	2019年6月	是	一致	电芯	生产原材料	5,114.32	74.21	–	74.21	持续供货，合同正常履行，按账期结算
2	供应商2	誉辰	100万元	2019年9月	是	一致	气缸等及装配劳务	生产原材料、装配劳务	4,444.18	1,738.05	–	1,738.05	合同正常履行，按账期结算
3	供应商3	誉辰	2620万元	2022年8月	否	一致	全彩光电功能产品配套自动生产线等	配套全彩光电功能产品自动生产线	3,211.67	951.80	–	530.00	持续供货，合同正常履行，按账期结算
4	供应商4	嘉洋	1170亿韩元	2020年12月	是	一致	电芯	生产原材料	3,097.87	523.66	–	119.77	正常合作，正常履约中
5	供应商5	嘉洋	5000万元	2025年6月	否	一致	电芯	生产原材料	2,992.69	2.53	–	2.53	交易完成
6	供应商6	誉辰	10000万元	2021年4月	是	一致	电磁阀、液压缓冲器、速度控制阀、气爪、磁性开关、气缸、压力开关等	生产原材料	2,090.59	412.35	–	412.35	持续供货，合同正常履行，按账期结算
7	供应商7	誉辰	500万元	2015年12月	是	一致	继电器、开关等	生产原材料	1,921.02	948.03	–	948.03	持续供货，合同正常履行，按账期结算
8	供应商8	誉辰	600万元	2018年9月	是	一致	开关、伺服电机等	生产原材料	1,782.94	675.53	–	561.35	持续供货，合同正常履行，按账期结算
9	供应商9	誉辰	1000万元	2023年12月	否	一致	真空挡板阀、双送丝激光机、电机等	生产原材料	1,681.91	540.07	–	538.36	持续供货，合同正常履行，按账期结算
10	供应商10	誉辰	50万元	2021年6月	是	一致	光学相机及镜头、工控机、装配劳务等	生产原材料	1,654.04	638.29	–	627.86	持续供货，合同正常履行，按账期结算

2、2024年度前十大供应商明细情况如下：

单位：万元

序号	供应商名称	组织	注册资本	开始合作时间	是否老牌供应商	业务匹配度	采购内容	采购用途	2024年采购金额	期末应付	期末预付	期后付款	履约进展
1	供应商11	誉辰	500万元	2022年12月	否	一致	工程采购	中山基地基建项目	5,553.86	2,180.37	–	1,635.70	合同已完工，质保期内
2	供应商12	誉辰	800万元	2024年12月	否	一致	全彩微图层成色设备	客户65指定品牌设备	3,831.86	1,753.46	–	–	正常合作，正常履约中
3	供应商13	誉辰	100万元	2023年3月	否	一致	拉带、输送模组等	生产原材料、定向采购项目	1,422.81	571.87	128.40	571.87	持续供货，合同正常履行，按账期结算
4	供应商4	嘉洋	1170亿韩元	2019年6月	是	一致	电芯	生产原材料	1,388.87	724.59	–	573.71	正常合作，正常履约中
5	供应商14	誉辰	3800万元	2022年6月	否	一致	工程采购	中山厂房电气、消防安装等	989.91	477.56	–	477.56	合同已完工，质保期内
6	供应商6	誉辰	10000万元	2021年4月	是	一致	电磁阀、液压缓冲器、速度控制阀、气爪、磁性开关、气缸、压力开关等	生产原材料	856.94	326.38	–	326.38	持续供货，合同正常履行，按账期结算
7	供应商1	嘉洋	45亿新台币	2020年12月	是	一致	电芯	生产原材料	716.17	152.04	–	152.04	正常合作，正常履约中
8	供应商15	誉辰	300万元	2024年2月	否	一致	工程采购	中山厂房装修	703.97	99.47	–	88.79	合同已完工，质保期内
9	供应商8	誉辰	600万元	2018年9月	是	一致	开关、伺服电机等	生产原材料	614.70	364.31	–	364.31	持续供货，合同正常履行，按账期结算
10	供应商9	誉辰	1000万元	2023年12月	否	一致	真空挡板阀、电机等	生产原材料	562.71	337.95	–	337.95	持续供货，合同正常履行，按账期结算

（1）部分原材料、劳务采购类供应商的说明

公司原材料、劳务采购类供应商主要是根据客户特定的生产工艺需求，量身定制非标准化自动化设备的产品对外采购，采购类业务包括原材料采购和装配外包，采购的原材料分为标准件与非标件。标准件如电气控制元件、传动元件、气动元件和电机马达等，由采购部向生产厂家或其代理商直接采购。非标件如定制机架、机罩、加工零部件等，由公司提供技术图纸或者规格要求，供应商按照要求生产。公司采购劳务服务主要以劳务外包为主，劳务服务采购主要是为应对生产中出现的临时性、紧急性用工需求。公司根据项目的工期、人员的配置情况，将部分项目中的非核心工序外包给劳务公司，核心工作仍由公司独立完成，公司劳务外包的岗位主要为安装和调试工序的装配电工和钳工等；公司将某一产品的部分模组外包给供应商，供应商进行装配与调试，公司按照技术约定进行验收，验收后双方按照约定的合同总价进行结算。

上述前十大供应商中，供应商1、供应商4、供应商5、供应商6、供应商3、供应商13、供应商10、供应商11、供应商14、供应商15为生产制造型供应商或技术服务型供应商。主要是公司生产制造采购各类标准件如电气控制元定制机架、机罩、加工零部件、电芯等原材料以及公司建筑安装工程、强电安装工程、地坪装修工程等技术服务。

除上述外，供应商2、供应商7、供应商8、供应商9、供应商12为贸易类供应商。公司贸易类供应商主要业务合作说明如下：

供应商2：主营专业非标自动化零配件服务及非标模组装配服务，与公司合作时间较长，匹配公司原材料需求及劳务外包需求。公司与供应商2同步开展标准件物料采购、装配劳务两类合作，相关业务安排契合公司业务需求整体规划。向该供应商采购内容分为两部分，一是小型通用标准件（如气缸）及辅料采购；二是非标模组装配劳务，装配劳务主要用于应对公司集中交付高峰期的临时性用工缺口，供应商协助完成模组装配、简单接线等非核心工序。交付验收环节区分物料与装配劳务两类流程：物料类由供应商按订单送货至厂区，经收料员核对单据及实物，品质检验合格后入库；装配劳务不涉及实物入库，公司按其工作成果，以《服务完工确认单》为依据入账，并按合同约定条款进行结算。从业务匹配性来看，一方面公司推行集群化供应链管理战略，该供应商具备标准件及辅料的资源整合能力，可同步配套小型标准件及辅料的稳定供货，省去公司多头对接多家零部件厂商的管理成本，有效降低综合采购费用、提升交付协同效率；另一方面公司非标设备以销定产，订单交付存在一定的周期性波动，自有固定人员难以覆盖订单高峰模组装配工作量，通过装配劳务弹性调节用工规模，可规避淡季人力闲置损耗。

供应商7为代理欧姆龙的编程多轴运动控制器、继电器、开关等电气控制元件、传动元件等标准件等产品，终端生产商主要为欧姆龙。

供应商8为工业自动化产品代理与系统集成商。供应商8是汇川技术的老牌授权代理商，专注于工业自动化控制产品的研发、生产与销售。主要代理汇川触摸屏、代理的人机界面PLC、伺服系统、变频器等。

供应商9是上市公司山西同德化工股份有限公司控股的企业。核心业务涵盖供应链管理及相关配套服务，包括大宗商品及原材料、电子与消费品等，主要为公司代理真空挡板阀、电机等机电产品。

供应商12是一家进出口贸易、设备技术服务型贸易商，核心业务是设备代理、进出口分销等。公司主要采购全彩微图层成色设备，该设备在公司中标客户47项目使用，产品原产地为瑞士。

公司向上述各类供应商采购业务，按采购订单约定时间将货物送达公司仓库。公司仓储部核对送货单后，由品质部检验合格后入库。采购的零部件用于公司包膜、注液等锂电设备生产环节的标准件，与公司的业务相匹配。相关的采购业务均签订了有效的采购合同，发票开具内容与合同约定一致，采购业务客观真实。

（2）工程采购类供应商的说明

中山基地项目为公司首次公开发行股票的核心募投项目，该项目于2022年动工，2024年竣工并验收合格，于2025年取得不动产权证书。

中山基地的工程采购主要涵盖桩基工程、主体工程、消防、电气等工程。公司按照《企业会计准则》要求，将建设期间发生的工程物资、施工费等支出，通过在建工程科目进行归集；工程完工验收并达到预定可使用状态后，统一结转至固定资产。公司于2024年底，已全部转为固定资产核算。主要工程项目采购内容如下表：

单位：万元

供应商	采购内容	2024年采购金额	备注
供应商11	厂房一、10KV开关站施工总承包工程；厂房二、宿舍楼、门卫室、室外施工总承包工程	5,553.86	
供应商14	厂房二电气安装工程及变电箱安装总包工程等	989.91	
供应商15	厂房一、厂房二、宿舍地坪装修工程	703.97	

中山基地作为公司首个自主投建的异地大型自动化研发生产基地，公司在工程采购中严格遵循"资质择优、安全高效、属地协同"的核心原则：针对主体工程，公司通过招投标形式选定供应商11，该公司拥有建筑工程施工总承包二级、电力工程施工总承包三级、市政公用工程施工总承包三级、地基基础工程专业承包一级、水利水电工程施工总承包三级、建筑机电安装工程专业承包三级、钢结构工程专业承包二级、消防设施工程专业承包二级、环保工程专业承包三级、城市及道路照明工程专业承包三级、建筑幕墙工程专业承包二级、建筑装修装饰工程专业承包二级资质，通过ISO9001等多项体系认证。深耕中山本地逾十年，在过往项目中积累了成熟的施工经验与属地化资源，示范项目有岭南桂园、陈小娜工业大楼车房土建及水电安装总承包工程项目、巨龙古玩城–文博园项目，能有效支撑项目的履约交付。

针对车间强电工程，公司通过招投标形式选定了中山当地供电局合格供应商名录内的供应商14作为强电安装中标方，其经营范围：房屋建筑和市政基础设施项目工程总承包；各类工程建设活动；电力设施承装、承修、承试；消防设施工程施工；消防技术服务；住宅室内装饰装修；建筑劳务分包；施工专业作业；建筑物拆除作业（爆破作业除外）；建筑智能化工程施工。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准，文件或许可证件为准）一般项目：工程管理服务；市政设施管理；土石方工程施工；园林绿化工程施工；机械设备租赁。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）。建筑资质：拥有总承包资质3项（最高等级为电力三级、建筑三级、市政公用三级），专业承包资质4项。中标项目有：中山市中动科技有限公司电气安装工程、裕港豪庭四期8X630KVA公用配电站安装工程、凝星名都（缤纷大街11栋）#1、#2专用配电站、风景海岸花园4x1250kVA基建变安装工程。

供应商15为公司厂房一、厂房二、宿舍地坪装修工程配套服务商，有建筑装修装饰工程专业承包二级资质，示范案例有亿纬锂能项目、宁波拓邦、丰田汽车、广州白云国际会议中心、东莞世贸中心等，经招投标选定为中标方。

公司上述采购行为为公司募投项目工程建设采购业务，采购内容中的工程项目均经过立项备案、批复，有完工进度相关的记录，公司同步聘请了监理公司与造价公司进行施工过程监督及工程造价复核，与公司整体募投项目建设需求相符合。

公司在供应商选择程序中，按照专业服务能力、属地化响应优势等综合因素评定，公司也执行招投标采购程序，以上业务采购均履行了合规的招投标、竞争性磋商及三方比价程序。公司严格执行合同与结算规范，采购合同齐全，结算节点与完工进度的付款条件一致，不存在异常情况。

公司通过采购合同与业务单据的交叉复核，资金流银行回单、增值税发票与工程进度确认单等一致。公司按照《企业会计准则》准确归集至在建工程等对应科目核算，具备监理确认书、阶段性验收报告及竣工结算等文件，公司的采购业务具有真实的商业背景与合理性。

（3）供应商注册资本低于100万元，其履约能力及保障说明如下：

单位：万元

序号	供应商名称	注册资本	主营业务	履约能力及保障
1	供应商10	50	光电材料、胶粘制品、绝缘片、五金制品及自动化设备模具销售	具备技术开发能力，历史合作年限较长，核心资源为工业辅料与精密结构件供应渠道及模组装配能力，技术能力覆盖非标锂电产线配套物料供应及模组装配。
2	供应商2	100	主营环保科技设备、计算机软件硬件及人工智能软件的技术开发与转让，以及电子产品、通讯产品、仪器仪表的研发与销售	具备技术开发能力，历史合作年限较长，核心资源为软硬件系统集成与自动化配套供应链渠道，技术能力覆盖非标锂电产线配套物料及模组装配。

3、2024年前五大供应商集中度占比34.56%，2025年下降为20.02%，下降原因如下：

①业务版图扩张与并购影响：消费类电池PACK业务的引入改变了公司原有的供应商结构，带来了电芯、保护板、外壳等原材料的大额采购需求，导致公司整体采购基数在2025年大幅增加。受此影响，公司原有的智能装备类核心原材料供应商的采购占比被动稀释，从而拉低了前五大供应商的集中度。

②截至2025年底，公司中山厂房建设已基本完工并投入使用。2025年度，公司对建筑工程类的采购金额大幅回落，前五大供应商中不再包含大额的建筑工程类供应商。固定资产建设周期引起的采购结构变化，是导致2025年供应商集中度下降的重要原因。

③公司产品从接单到最终验收的周期较长，且不同阶段的生产任务量差异较大，根据公司一贯的采购与生产模式，劳务外包主要是为了应对生产中出现的临时性、紧急性用工需求。公司依据项目工期及人员配置情况，将部分项目中的非核心工序外包予专业劳务公司，由外包人员（如电工、钳工等）协助完成设备的安装工作，以保障生产交付的时效性。2025年公司位于中山的新生产基地正式投产，生产规模明显扩大。面对订单的持续增长和产能爬坡的需求，仅靠自有员工无法满足短期的生产高峰，因此需要采用劳务外包来应对临时性、紧急性的用工缺口，应对订单周期波动。

④公司属于非标自动化智能装备制造商，由于是定制化设备，不同年份接到的客户订单工艺要求不同，所需的零部件差异极大。供应商排名的年度波动，往往与大型项目的集中采购密切相关。当某一供应商因特定项目获得大额订单时，其排名可能在当年有所攀升；而一旦项目结束、采购需求回落，该供应商的位次便会下滑。如2024年供应商12，2025年供应商3。

（三）说明公司近两年客户和供应商有无重叠，销售和采购业务有无第三方收付款情况，如有，说明涉及主体、交易内容、交易背景及商业合理性、相关采购和销售业务是否真实、会计处理是否准确；

近两年客户和供应商重叠情况如下：

单位：万元

序号	主体名称	年份	作为客户销售金额	作为客户销售内容	作为供应商采购金额	作为供应商采购内容	商业合理性说明
1	客户34	2025年	525.66	热压机	6.19	非标件模组	该公司有CNC加工中心，符合成为公司供应商要求，公司向其偶然采购非标件模组，具备合理性
2	客户35	2025年	448.61	IC等	1,375.37	PCBA	由客户指定香港嘉洋向客户35出售作为生产公司原材料保护板子件的电子料，客户35将电子料及其他材料生产保护板供给越南嘉洋
3	客户36	2025年	2.64	五金件	5.63	胶壳	由东莞嘉洋向客户36供应生产胶壳的五金件；客户36搭配塑胶原料制成胶壳，供货越南嘉洋
4	客户37	2025年	2.84	BQ等材料	217.79	保护板	由东莞嘉洋采购BQ等材料，然后销售给客户37，再由客户37加工成保护板供给东莞嘉洋
5	客户38	2025年	0.36	BQ等材料	771.53	保护板	由东莞嘉洋采购BQ等材料，然后销售给客户38，再由客户38加工成保护板供给东莞嘉洋
6	客户35	2024年	291.72	IC等	282.59	PCBA	由客户指定香港嘉洋向客户35出售作为生产公司原材料保护板子件的电子料，客户35将电子料及其他材料生产保护板供给越南嘉洋
7	客户37	2024年	1.61	BQ等材料	6.02	保护板	由东莞嘉洋采购BQ等材料，然后销售给客户37，再由客户37加工成保护板供给东莞嘉洋
8	客户38	2024年	0.75	BQ等材料	98.94	保护板	由东莞嘉洋采购BQ等材料，然后销售给客户38，再由客户38加工成保护板供给东莞嘉洋
合计			1,280.56		2,764.06		

以上销售和采购业务无第三方收付款情况。

（下转C54版）