



探寻产业发展“新引擎”·特色产业集群

工程机械势起 创新潮涌徐州

■本报记者 张 敏
见习记者 李亚男

地处淮海腹地的江苏省徐州市,自古便是南北往来、东西互通的重要枢纽。如今,通过纵横交错的铁路、公路与水运网络,“徐州造”工程机械正源源不断地被输送至全球各地。

近年来,徐州工程机械产业已成为国内体量顶尖、链条齐全的产业集群,并跻身国家首批先进制造业集群。从矿山路旁墙面斑驳的老厂房,到经济技术开发区运转的智能产线,这座城市七十余年的工业脉络,串起了中国工程机械产业的半部成长史。近日,《证券日报》记者深入徐州工程机械产业一线,解码这座老工业城市产业集群的进化逻辑。

厚积成势: 技术积淀筑牢发展根基

徐州工程机械的产业基因,可追溯至上世纪50年代。彼时,十余家机械厂落户矿山路沿线,近万名职工投身一线,矿山路机械工业基地应运而生。国内首台塔式起重机、首台10吨蒸汽压路机……在这里接连诞生的无数个“第一”,为后续产业发展打下了坚实的技术根基。

规模化发展的分水岭,出现在上世纪80年代。1989年,徐州市整合徐州重型机械厂、徐州装载机厂、徐州工程机械制造厂和徐州工程机械研究所等以“三厂一所”为核心的优质资产,组建全国首家工程机械专业化企业徐州工程机械集团公司(以下简称“徐工集团”)。自此,徐州工程机械产业从零散单体工厂迈入集团化统筹发展阶段。

“早期的‘国内首创’,是徐州工程机械产业发展的核心底气,也为产业发展奠定了四大核心根基。”徐工集团塔机产品技术规划研究所所长、全球最大塔机总体设计师郑怀鹏在接受《证券日报》记者采访时表示,一是沉淀了自主可控的技术底蕴,构建起核心设计能力;二是构筑了早期产业壁垒,凭借整机核心技术行业标准制定权拉开同业差距;三是确立了行业标杆地位,为徐州“工程机械之都”的产业定位奠定了市场认知;四是牵引了配套产业萌芽,带动本地零部件加工产业起步,为集群做大做强埋下伏笔。

历经数十年迭代,目前徐州工程机械产业已形成“一超、一大、多强”格局。既有千亿元级营收的徐工集团,也有卡特彼勒公司全球最大的超大挖掘机生产基地,更培育了徐州海伦哲专用车辆股份有限公司、徐州博汇世通重工机械有限公司(以下简称“世通重工”)等一批本土企业。



图①圣邦智控产线上的机械手 图②全球最大塔机XGT55000-1000S
图③工程机械无人化场景作业现场 图④徐工集团挖掘机智能化产线上动臂焊接机器人正在进行焊接 公司供图

《证券日报》记者从徐州市工业和信息化局(以下简称“工信局”)获悉,2025年,徐州工程机械产业集群规模达1520亿元,同比增长19%,跻身国家首批先进制造业集群。

融链扩圈: 共同体释放增长动能

当徐州工程机械产业的体量站上千亿元级台阶,新的考题随之而来:规模优势如何转化为协同胜势?如何真正实现链主与中小企业的同频共振?

带着这些问题,记者在走访中发现,完备的全产业链生态,叠加链主牵头的供应链融通机制,是徐州工程机械产业持续走稳走远的关键支撑。

完备的产业生态是支撑徐州产业集群从大到强的底层根基。徐州市工信局相关负责人向《证券日报》记者介绍,徐州工程机械产业已形成上中下游全覆盖的完整体系。在上游配套端,徐州已集聚工程机械配套企业1200余家,中小吨位液压件、变速箱、驱动桥、回转支承等核心零部件实现系列化本地配套,其中油缸、驱动桥、回转支承销量位居全国第一;中游主机端全面覆盖工程机械20个门类,起重机械、桩工机械销量全球第一,汽车起重机、装载机、挖掘机等17类主机产品销量全国第一;下游服务端已构建起覆盖全球的“产品+服务”全生命周期体系,拥有徐工汉云、赛摩协同制造等省级工业互联网平台,以及租赁、电商、二

手车交易等专业服务市场。

徐州经济技术开发区是徐州工程机械产业的核心腹地,在这里,从上游零部件到中游主机端,产业链条清晰可见。在世通重工的厂房里,下料、成型、焊接、机加工、涂装、检测等设备有序运转,为工程机械、矿山机械、农业机械等提供钣金结构件;在徐工集团挖掘机智能化生产车间内,自动化生产线高效运转,AGV(自动导引车)智能物流车往来穿梭,每8分钟就有一台整机下线。

如果说完备的全产业链生态构筑了徐州工程机械产业集群的“形”,那么产业链上下游协同融通则塑造了集群的“神”。由链主企业徐工集团牵头组建的供应链“同盟军”,成为打通协同壁垒的核心抓手。目前,该体系已带动徐州市本地超1000家、全球范围超4000家供应链上下游中小企业深度协同,推动传统供需关系向产业链共同体升级。

协同不止于业务对接、订单联动,更在于链主企业全方位的深度赋能。

徐工集团全球采购中心采购质量管理中心主任岳雨宁告诉记者:“徐工集团从技术、生产协同、标准共建、市场赋能、人才培养五大层面带动供应链中小企业深度协同。如技术层面,建立‘前置制程认证+关键特性SPC在线监控’技术帮扶机制,有效前置零部件开发质量风险,有TOP50供应商一次交验不良率较去年同期降低27.38%。人才层面,全年累计培训覆盖超200家供应

商,有效提升了中小配套企业的质量管理软实力。”

江苏圣邦智控科技有限公司(以下简称“圣邦智控”)是徐工集团核心液压零部件战略供应商,公司已打通徐工集团全球数字化供应链DSC平台,可在线完成订单接收、履约交付全流程数字化协同。

“依托链主企业牵头打造的数字化协同体系,供应链资源实现深度打通整合,产业链整体抗风险、保交付韧性显著增强。”圣邦智控党支部书记、企业负责人王洪介绍,为进一步深化上下游数据互通,目前该公司正与徐工集团推进订单直连对接方案,未来徐工集团主机订单将自动同步至圣邦智控SAP核心系统,实现供需数据无缝串联。

攀高进阶: 抢占全球产业制高点

从老工业基地到千亿元级产业集群,徐州工程机械产业的下一个目标指向世界级先进制造业集群。作为“一号产业”,徐州市明确支持工程机械产业创新发展,目标到2030年集群规模达到3000亿元。

高端化突破与智能化转型,是产业进阶的两大核心抓手。一方面,徐州市构建全产业链质量管控体系,聚焦全球技术前沿攻坚克难,推动集群链式升级;另一方面,从链主到配套企业,全链条推进生产端智能化改造。

走进圣邦智控智能化生产车间,只见机械手、柔性装配产线、桁

架机器人已成为主力生产单元;齿轮泵、电控元件智能化产线已完成新厂区整体搬迁,油缸智能产线计划于2026年8月份完成迁址升级。“企业2019年落地徐州,充分依托本地工程机械产业集群完备配套资源,顺利完成从传统加工制造向数字化智能制造的全面转型。”王洪表示,公司同时持续深耕“AI+工程机械液压”技术,不断拓展智能生产、智能检测创新应用场景。

当前,徐州市正在加快布局具身智能工程机械和人形机器人零部件。

岳雨宁向记者透露,徐工集团未来将重点围绕工程机械、矿山机械、救援保障机械等产业板块,开展具身智能技术矩阵和未来概念产品研发。聚焦双向无人矿车等5类未来产品研发,计划在2028年推出具身智能产品。同时,该公司将攻坚适应极端环境的核心技术,研发推出适应极端工况的施工开采装备,进一步突破、拓展工程机械产业边界。

站在向全球产业制高点发起攻坚冲刺的关键节点,徐州工程机械产业的进阶突破从未止步:高端电控系统等关键核心零部件自主化攻关纵深推进,具身智能等新兴赛道技术落地与场景拓展持续提速,全球化品牌影响力稳步提升、海外服务网络渗透度不断提升。随着世界级先进制造业集群建设持续深化,这座“工程机械之都”正以工业积淀为根、以全链协同为脉、以创新升级为翼的产业进化,向更深层次、更广维度稳步延展。

长安汽车终止

长安科技30亿元增资扩股方案 计划尽快启动新一轮市场化融资

■本报记者 冯雨瑶

7月31日晚间,重庆长安汽车股份有限公司(以下简称“长安汽车”)发布公告称,公司于7月30日召开第九届董事会第六十一次会议,审议通过了《关于终止全资子公司增资扩股的议案》《关于终止向全资子公司增资的议案》。其中,《关于终止向全资子公司增资的议案》已经通过公司独立董事专门会议审议,尚需提交股东会审议。

长安汽车方面表示,因长安科技智能化创新超越预期,为加快市场化融资进程,加速长安科技的发展,经审慎研究,公司决定终止原增资扩股方案。

“本次终止全资子公司增资扩股,系公司根据业务发展战略和战略规划调整需要作出的审慎决策。”长安汽车相关负责人对《证券日报》记者表示,本次调整后,公司计划尽快启动新一轮市场化融资,原增资扩股方案的增资方中国长安汽车集团有限公司(以下简称“中国长安汽车”)、辰致汽车科技集团有限公司(以下简称“辰致集团”)将继续参与新的融资。公司将根据项目进展及时履行信息披露义务。“该事项不会对公司生产经营及财务状况产生重大不利影响。”

“当前,新能源汽车行业创新速度加快,产品迭代周期持续缩短,市场竞争日趋白热化。”国际智能运载科技协会秘书长张翔告诉《证券日报》记者,长安汽车想要在行业竞争中稳固优势,需要持续拓宽融资渠道。“为此,该公司计划启动新一轮融资,引入相关投资方参与,旨在进一步提速发展、做大做强。”

往前回溯,2025年12月12日,长安汽车披露公告称,拟与中国长安汽车、辰致集团合计出资30亿元共同参与全资子公司长安科技增资扩股,该交易构成关联交易。其中,长安汽车拟增资6亿元,最终持有75%股权;中国长安汽车拟增资21亿元,最终持有22%股权;辰致集团拟增资3亿元,最终持有3%股权。本次增资完成后,长安科技注册资本将增至13亿元(最终以工商变更登记为准)。长安科技仍为公司控股子公司,公司合并报表范围不会发生变化。

据了解,长安科技作为长安汽车智能化转型的核心载体,通过布局SDA智能化平台,已逐步构建智能化核心能力。长安汽车及关联方共同增资长安科技,旨在集中集团资源加大智能化领域的战略性布局投入,以推动长安汽车智能化战略落地,有助于长安汽车加速技术迭代,维持汽车智能化先发优势,加快产品研发和市场化拓展,快速提升公司整体智能化竞争能力。

此前,长安汽车方面表示,公司未同比例增资长安科技,主要是考虑到通过本轮增资扩股整合集团内优势资源,有助于构建整车、智能化系统、智能化零部件一体化开发及产业整合能力,促进整零协同,提升开发效率。同时,公司通过增资扩股,建立长安科技市场化运营机制,加速产品迭代和产业化进程。

天顺风能海工业务持续发力

■本报记者 陈 红

7月31日晚间,天顺风能(苏州)股份有限公司(以下简称“天顺风能”)发布公告称,公司海工板块全资子公司与国际知名船东下属子公司签署的6艘11.4万载重吨成品油/原油两用油轮建造合同已于近日签约生效。订单金额约4.2亿美元至4.8亿美元,折合人民币28.5亿元至32.6亿美元。

公告显示,本次签约标的为市场主流LR2型油轮,单船总长约248.80米,型宽约44米,型深约21.50米,可同时装载原油和成品油,兼顾原油远洋长途运输、成品油运输区域贸易,适配国际航线,市场灵活性极强,是全球石油运输的主力船型。本次合同约定以美元按项目进度分期结算,全部船舶计划于2028年、2029年分批交付。

天顺风能方面表示,公司油气船舶业务专注于海洋工程及油气船舶的设计、建造,本次签约验证了公司油气海工业务在高质量、准交付方面,得到船东及业主方的高度认可,再次巩固了公司在油气船舶领域的地位。

从业绩影响来看,由于合同履行期较长,天顺风能将根据收入准则确认收入,对当期利润不构成重大影响(以最终审计结果为准)。若本次交易顺利实施,将对公司未来的营业收入和利润产生一定积极影响,有利于提高公司中长期市场竞争力和盈利能力。

值得一提的是,不久前,天顺风能刚签订总额约18.74亿元的船舶建造合约,对应标的为2+2艘11.38万载重吨原油油轮。前后两批船型合约连续敲定,显示出公司海外市场开拓步伐持续加快。

深度科技研究院院长张孝荣对《证券日报》记者表示:“连续达成多笔海外船舶合作,能够持续沉淀天顺风能的跨境项目实操经验。长期开展海外项目合作,有助于丰富该公司涉外项目运营流程,拓宽对外合作渠道。相关运营经验可复用于浮式海工、特种船舶等其他海外业务,为该子公司海工板块长期拓展打下基础。”

众和昆仑(北京)资产管理有限公司董事长柏文喜对《证券日报》记者表示:“从行业层面看,全球中型两用油轮更新需求处于上行阶段,具备稳定批量交付能力的制造主体供给有限,天顺风能连续斩获海外批量订单,精准把握细分赛道结构性机遇,依托制造配套优势打开海外增量空间。”

政策暖风频吹 氢能产业商用落地提速

■本报记者 李万晨曦

7月31日,工业和信息化部对外发布《工业绿色低碳发展“十五五”规划》(以下简称《规划》),其中对氢能产业发展部署多项重点任务。

北京艾文智略投资管理有限公司首席投资官曹轍在接受《证券日报》记者采访时表示,《规划》将有效推动氢能多领域商用场景加速落地,以规模化场景应用倒逼产业链技术迭代与成本下降,为行业迈向规模化商业化创造条件。

“依托政策持续引导与下游脱碳需求释放的多重支撑,国内氢能产业将持续突破小规模试点局限,助力我国构建持续迭代、场景多元的产业体系,这也为产业链上市公司创造中长期发展机遇。”曹轍说。

各类潜在商用场景加速培育

具体来看,《规划》提出,因地制宜发展氢能产业,开展清洁低碳氢能制取和应用关键技术攻关,实施氢能综合应用试点,扩大工业、交通等领域清洁低碳氢能应用。此外,《规划》还提到,有序发展电动、氢能等新能源航空器,推动在国产民用飞机上

应用可持续航空燃料。

国研新经济研究院创始院长朱克力在接受《证券日报》记者采访时表示,长期以来,我国氢能产业受制于绿氢生产成本偏高、终端应用场景分散等因素,商用落地节奏较慢。本次《规划》瞄准工业、交通领域深度减排的现实难题,搭建起“技术攻关+场景试点+产业培育”的发展框架,将有效助力氢能产业商用落地提速。

事实上,我国已出台多项氢能产业相关支持政策,助力氢能商用落地。今年3月份,工业和信息化部等三部门联合发布《关于开展氢能综合应用试点工作的通知》,提出“到2030年,城市群氢能在多元领域实现规模化应用”。地方层面,江苏、四川、湖北等地已出台相关政策,从场景示范、财政补贴、项目建设等多维度完善区域氢能产业生态,推动行业从单点试点走向规模化场景推广。

“氢能作为优质二次能源与储能载体,有望适配新能源长时储能、跨季节调峰发展需求;同时可为钢铁、化工、建材等难以直接电气化改造的高耗能行业,提供深度减排路径,其产业价值正持续凸显。”盘古

智库(北京)信息咨询有限公司高级研究员余丰慧在接受《证券日报》记者采访时表示。

无锡数字经济研究院执行院长吴琦在接受《证券日报》记者采访时表示,从发展现状来看,目前我国已搭建起涵盖制氢、储氢、运氢、加氢、燃料电池制造、终端场景应用的氢能全产业链条,产业链各环节国产化进程持续推进,核心装备成本稳步下行。

从全球产业格局来看,根据中国产业发展促进会氢能分会研究团队编撰的《国际氢能技术与产业发展研究报告2026》,截至2025年12月份,包括中国、日本、美国在内的66个国家和地区已发布氢能战略。同期,全球低碳氢能产能已突破110万吨/年,其中绿氢产能约43万吨/年,中国是主要贡献者,占比超65%,增长势头强劲。

随着政策落地见效,氢能各类潜在商用场景正加速培育。北京智帆海岸营销顾问有限责任公司首席顾问梁振鹏在接受《证券日报》记者采访时表示,在交通领域,氢能产品替代燃油车进程提速;在工业领域,炼化加氢、煤化工原料替换、钢铁氢还原等场景,或将打开绿氢增量空

间;在储能领域,绿氢储能能够消纳西部富余新能源,实现能源跨区域、跨时段调配。同时,依托《规划》指引,氢能航空器、可持续航空燃料应用有望在低空物流、短途通航场景落地示范。

科技部国家科技专家库专家周迪表示,未来五年,氢能生产成本有望下降,逐步实现与传统化石能源平价竞争,行业将加速摆脱补贴依赖,形成自主可控的市场化商业模式。

上市公司抢抓发展机遇

政策红利持续释放,极大提振了氢能产业链企业的发展信心。上市公司正抢抓产业转型机遇,加速产能布局、技术迭代与项目落地,业务覆盖核心装备制造、绿氢项目建设、储运技术研发、终端场景配套等全产业链核心领域。

在制氢领域,湖南华菱钢铁股份有限公司相关负责人表示,公司已布局焦炉煤气制氢和电解水制氢,将氢应用到实际生产中,助力公司绿色低碳发展。

东华能源股份有限公司近日在深交所互动易平台称,公司四套PDH装置可副产约10万吨/年高纯氢