证券代码：603296　证券简称：华勤技术　公告编号：2026-078

华勤技术股份有限公司关于2026年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

为便于广大投资者更全面深入的了解华勤技术股份有限公司(以下简称"公司")2026年半年度经营成果、财务状况，公司于2026年8月27日(星期四)15:00-16:30在上海证券交易所上证路演中心(网址：https://roadshow.sseinfo.com/)通过视频直播、网络互动和现场互动方式召开了公司2026年半年度业绩说明会，现将召开情况公告如下：　一、业绩说明会召开情况

公司于2026年8月20日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)及相关媒体披露了《华勤技术股份有限公司关于召开2026年半年度业绩说明会的公告》(公告编号：2026-073)。

2026年8月27日(星期四)15:00-16:30，公司董事长、总经理邱文生先生，董事、财务负责人奚平华女士，董事会秘书李玉桃女士，独立董事胡赛雄先生及相关工作人员出席了本次说明会，与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下：

问题1：上半年各产品线情况如何，毛利率/净利率变化趋势是怎样的？下半年及明年如何展望？

回复：首先，分享一下我们今年上半年各业务条线的具体情况：

1）移动终端板块，公司上半年逆势上涨，其中

智能手机上半年在行业承压情况下，销量和收入均有增长，全年预测销量略有所下滑，收入预计基本持平，华勤稳居手机ODM第一。

平板产品上半年延续了增长态势，全年相对稳定，行业份额稳居第一。

穿戴产品品牌继续集中化趋势，上半年及全年保持良好增长率，公司继续保持在穿戴行业第一的头部地位。

2）AIoT板块，上半年增速达到80%以上，主要是继续扩大了产品品类带动规模的进一步上升，全年看，也将维持高速增长。

在以上业务组合的拉动下，移动终端的"1+N"产品组合将在全年保持稳健增长，收入从去年800多亿增长到今年全年超过900亿的规模。

3）PC业务板块，公司笔电的竞争力强劲，机型和品类分布也在继续丰富，行业份额继续提升，上半年收入超过50%的增长；预计全年收入也将保持高速增长。

4）数据业务板块，上半年数据业务200亿左右的规模，由于去年下半年开始切换国产GPU，逐季度在增长，但同比去年上半年有所下降。接下来，下半年随着超节点的上量交付，以及交换机的高速增长，同环比将进入高速的增长区间，全年预计收入端同比实现50%的增长。

5）创新业务包含汽车电子、机器人、软件业务等几大板块，实现了超过翻倍的增长。

接下来，从盈利能力的角度看：

公司上半年总体毛利率8.1%。各品类毛利率维持稳定、略有增长，全年毛利率预计维持在8%左右。公司内部更看重毛利额的增长和ROE水平，公司上半年毛利额增速达到18%，年化ROE达到21%。公司过去三年ROE分别为16.76%、13.56%和16.82%，均值15.7%，ROE更能代表公司的真实盈利水平，华勤的ROE在上市公司中稳居前列，展示了高质量的盈利能力。公司未来ROE有望稳定在15-20%的高水平区间。

最后，展望下半年和明年：

在上半年扣非利润增长11%的基础上，下半年预计扣非利润的增速会更高一些，全年收入预计超过2000亿，全年扣非利润增长20%左右。随着超节点、交换机等产品继续高速增长，预计2027年扣非利润的增速会更高。

在利润率方面，随着规模的不断提升、产品结构的变化，未来毛利率有一定增长空间，整体费用率也会有所下降，长期看净利率会从2个多点提升到3个多点。

问题2：我们看到，近期国内头部CSP厂商显著加大资本开支力度。下半年及全年，公司数据业务的增速展望和产品结构是什么样的？如何看待明年的增长机会？

回复：1）今年以来，各头部CSP厂商正在快速加大AI相关的资本开支，行业上半年处在国产方案的转换阶段，国产芯片产业链各环节的成熟度都在快速提升，供给端正在逐步释放，包括国产芯片、超节点、交换机等领域都有明确的增长点。公司上半年数据业务收入规模200亿左右，其中Q2实现了超节点的首发出货，Q3开始进入到高速增长阶段。预计下半年营收达到上半年的两倍以上，全年实现50%增长，超过600亿的收入规模。

2）下半年的加速增长主要得益于产品发货节奏的提速放量，具体来看：

超节点Q3开始批量出货，下半年将超过100亿的收入。

同时交换机的市场份额迅速提升，全年营收规模约为60亿元，实现翻倍增长。

下半年单Q收入均会超过200亿，分客户看，三家CSP客户的营收都要做到100亿以上的量级，行业客户今年也要过100亿的规模。

3）展望2027年：

行业层面，算力投资的总需求显著增长，头部CSP的capex规模巨大，我们可以明显看到超节点的占比显著提升。

华勤数据业务整体在2027年将继续实现高速增长。其中超节点维持领先优势并实现倍数级增长，网络也保持翻番增长。我们的目标是在各大CSP客户都做到数一数二，同时加速拓展行业与渠道市场，目标成为国内数据中心行业的头部供应厂商。公司有信心实现上述目标。

问题3：您提到今年下半年超节点大规模起量，毛利率和净利率在什么水平？如何看待未来的竞争格局？以及高速增长的交换机产品在供给端有没有短板、未来有哪些技术规划？

回复：谢谢您的问题，我分两部分来回答。

1）首先是大家普遍关心的超节点产品。华勤的超节点产品今年Q2在大客户开始交付，Q3开始批量交付，Q4将持续上量。公司在超节点产品上占据了先发优势。

a）关于盈利能力，公司内部更多会去看ROI，超节点的ROI远高于其他产品，随着渗透率不断提升、规模逐渐扩大，超节点方案的利润率水平整体也会优于AI服务器。华勤凭借全栈优势和研发的技术领先，是行业内极少数同时拥有计算节点和网络节点设计能力的厂家，在超节点的毛利率和净利率上也会优于同行。

b）就您关心的竞争格局的问题，超节点未来会成为算力基础设施的重要形态，是各个厂商都会关注和投入的方向，目前行业在刚刚开始的阶段。由于超节点门槛非常高，未来的系统架构和技术方向还会继续变化，方案趋于复杂，网络重要性提升，并逐步体现差异化需求，华勤将继续扩大先发优势：

未来继续发挥计算+网络的全栈优势，强化网络的能力。

保持技术的领先性，在互联、供电、散热等方面积极布局，研发投入增速连续三年达到50%，坚持"量产一代、研发一代、预研一代"，持续坚定加码研发投入，保持并扩大先发优势。

构建产能优势，华勤具备领先的制造能力和产能规模，通过良率控制和交付能力，将前面提到的技术领先体现在规模和份额的领先上。

2）然后是高速增长的交换机产品。交换机在算力基建中的重要性越来越大，确实交换机芯片供应也出现了紧张的趋势，公司在海外芯片采购上已采取多措施保障：

与芯片供应商、客户建立的合作与协调机制，中长期供应管控措施能够第一时间落地执行。

供应商在供应紧张情况下优先保障核心大客户，而公司交换机业务主要聚焦大CSP，因此整体供应能满足客户需求及自身业务增长需要。

公司也加大了关键物料的库存备料，包括内存及交换机芯片等，做了较为充分的准备。

交换机规划：

目前交换机产品除了海外交换芯片平台之外，国产交换芯片技术正在快速迭代，公司已结合客户需求，同步推进基于国产交换芯片的产品适配与验证。

在超节点产品中，有海外交换芯片的产品，也有基于客户自研芯片或其他方案的产品，形成了多技术路线并行的布局。

光交换是接下来非常明确的技术趋势，公司也有积极布局，NPO/CPO(近封装光学 / 共封装光学)也是公司投入的重点方向，短期内重点加速 NPO 产品的研发落地，目前已有基于NPO的超节点产品在验证。公司将紧跟技术发展节奏，力争第一时间推出相关产品。

问题4：今年上半年智能手机逆势增长，怎么看后面存储价格走势的影响，下游手机客户需求指引边际变化如何？手机业务长期规划？

回复：1）今年智能手机上游尤其是存储芯片涨价，给整个行业的需求带来了一定的压力。公司凭借多元客户队列及公司平台优势，使得今年公司手机出货量下滑幅度小于行业整体下滑幅度，体现了较强的韧性。预计今年公司智能手机出货量同比下降5-10%，收入端有望持平。公司凭借自身的综合优势，仍然保持智能手机ODM第一，平板ODM第一，穿戴ODM第一。整体移动端消费电子业务会从去年800多亿收入规模进一步增长到超过900亿收入规模。

2）长期来看，智能手机的需求并没有减少，短期因上游供应链成本影响有一些短期波动，公司判断今年手机整体市场处于相对底部的区间，明后年预计会逐步反弹。过去几年智能手机的大盘基本维持在12-13亿部的出货，但是ODM厂商的渗透率在持续提升，目前在50%不到，长期来看有机会超过50%甚至55%。在这样的渗透率水平下，公司判断未来每年出货量能够达到每年超过2亿部的出货量，华勤将长期保持行业第一的领先地位。

3）AI正在重塑所有消费电子品类，手机、穿戴、PC都可以是未来agent的入口。公司目前已经配合客户在进行新一代AI手机的开发，智能穿戴、AIoT等也深度受益于AI技术的深度渗透，新功能、新形态、新品类层出不穷。公司将凭借在各芯片平台上的技术积累，在产业链中的优势地位，以及连续的高研发投入和丰富的研发资源，紧密把握人工智能技术为各类消费电子产品赋能的变革机遇。

问题5：笔电业务在今年逆势增长的原因是什么？上游零部件涨价对毛利率会有影响吗？

回复：1）笔电在2026年面临的行业压力与智能手机类似，但公司仍借助在客户端份额提升实现了逆势增长，预计今年笔电出货量达到2000万台，上半年收入同比增长超过50%，全年预计保持高速增长。公司在美系及台系客户都有快速的份额提升，这一趋势会在未来几年持续体现。华勤在笔电客户展示了很强的竞争力，包括：

技术优势：公司将手机上积累的质量和产品创新，快速迁移到了笔电的研发制造中，在天线、散热、新材料和新工艺等技术领域不断创新；公司率先开发了新一代创新架构的AI PC产品；

效率优势：相比友商，公司具备更快的研发周期；同时公司的笔电业务研发、制造、交付、供应链四大环节均在南昌完成了一体化生态布局，具备更高效的运营体系；

公司依托于国内强大的工程师红利，研发人才供给充沛，打造了年轻有战斗力的团队和组织；

这些显著的竞争优势支撑了华勤在市场不断获得更高的份额。

2）上游零部件如存储芯片的价格上涨确实带来了笔电单价和收入的增长，对毛利率有一定影响，公司笔电的品类也实现了从消费到商用的全品类覆盖，公司将持续提升商用比例、提升综合运营效率，扩大规模优势，提升利润空间，有信心在未来笔电业务上实现收入、毛利额以及净利润的持续快速增长。

问题6：公司汽车电子业务在大幅增长，能否分享目前的进展？海外是否有布局？

回复：谢谢您的问题，关于汽车业务的当前的业务进展：

1）华勤汽车电子业务自2025年首次突破10亿元，进入快速增长通道。2026年上半年达到10亿规模，预计今年将同比实现翻番增长，达到25-30亿的规模。展望2028年，有望实现百亿收入并盈利。

2）在产品领域：当前产品主要聚焦于座舱、屏、智驾及车控类产品。

座舱平台：持续投入新平台研发，形成座舱领域的全系列平台

智驾平台：此前主要布局国产主流平台，今年起开始投资英伟达THOR高端智驾平台。该平台技术难度高、国内参与厂商较少，竞争格局相对更好。目前该平台产品在JDM联合开发和制造两种业务模式下均已取得客户定点突破。

针对未来舱驾融合、中央计算的中长期产业趋势，公司前瞻性布局相关域融合产品。

3）在客户方面：

客户队列持续突破，与国内传统车企、主机厂以及头部新势力客户都已开展合作；

积极拓展海外客户，重点突破日本市场；公司与丰田纺织的合资公司正式成立，已快速实现向丰田纺织供应座椅控制器等车控产品；此前已在铃木后装项目上取得突破，目前正积极推进前装项目的拓展。

4）整体来看，客户结构正从国内向海外车企延伸。进入海外车企供应链难度较大，认证周期长、准入门槛高，公司通过成立合资公司、联合开发等多样化手段，加速业务突破逐步进入国际车企供应链。

问题7：公司为什么选择进入机器人行业？公司重点聚焦机器人行业的方向，整机ODM还是零部件？目前有什么进展？

回复：1）首先，华勤选择进入机器人行业，主要有三点考虑：

赛道空间巨大：机器人是一个超级巨大的赛道，华勤不想错过未来的重大机会。

技术积累可复用：除大脑模型等基础软件算法外，机器人产品所需的大部分核心技术，公司均已不同程度地积累或涉足。

自身制造场景需求旺盛：华勤工厂的制造场景非常丰富，从几克重的耳机到上吨的超节点等各类产品都有生产，工厂自身对自动化和机器人应用存在大量真实需求。

2）第二，谈一下华勤做机器人的方向，公司做机器人不是简单做零部件，而是主要聚焦基于制造场景的整机及系统解决方案。

3）第三，给大家介绍下机器人的进展：

为头部大模型公司供货：基于国内某头部大模型公司的需求，公司研发制造数据采集机器人累计出货超过400台。

机器人制造能力验证：为国内头部机器人公司制造的产品出货超过4000台，这是公司机器人制造能力的基本证明。

自研轮式双臂机器人落地工厂：自研的工厂用轮式双臂机器人已开始交付内部工厂，用于数据采集与模型训练；未来一至两年，有望逐步实现对部分工位的替代及人机协同作业。

大小脑一体控制器研发中：自研的机器人大脑小脑一体控制器正在积极开发，预计今年底实现批量发货。

4）公司长期看好机器人赛道，将持续跟进技术发展趋势，保持适度研发投入，每年投入规模控制在1亿元以内。

问题8：公司上半年非经收益增长很快，主要由哪些部分构成？收益是否可持续？

回复：1）上半年非经利润主要来自于产业链上下游的投资收益。公司一直积极围绕产业链相关环节进行投资布局，包括垂直整合、横向拓展、以及参与上下游合作伙伴的战略投资等，实现了良好的投资成效。

2）公司的投资模式与核心逻辑，是来自于作为智能硬件平台型公司的红利，并非单纯的财务投资；是我们在3+N+3多条核心赛道中，深耕业务积累出来的产业视角、产业资源和生态合作伙伴，带来了资源，让我们有机会较早地识别AI硬件、半导体、汽车电子、机器人等领域的投资机会。这种产业投资本质上是公司主营业务生态与平台价值的延伸，依托日常业务运转创造产业流量，再通过战略投资合作完成产业链价值绑定与流量变现，属于主营业务流量的变现。

3）目前的投资布局已形成了产业战略协同效应。未来，公司将继续紧密结合主营业务，围绕上下游相关领域进行长远的战略投资布局，这种基于产业协同的投资具备较强可持续性，形成对利润的有利补充。预计每年可贡献数亿元量级的投资收益。

问题9：公司上半年资产负债率仍然在高位，超过75%的水位，是否存在现金流风险？公司如何应对？

回复：1）公司当前资产负债率超过75%，主要是近年业务高速增长叠加全球化产能布局、智能制造升级以及战略性储备关键上游原材料用于保障公司订单交付，阶段性通过债务融资支撑扩张，属于业务发展阶段的正常情况。

2）目前公司在手货币资金充足，和主要银行保持长期稳定合作，授信充裕、融资通畅，负债水平和扩张节奏完全匹配，偿债风险可控，整体结构健康。

3）现金流管理方面，公司2026年上半年经营性现金流已经实现正向的贡献。公司将继续通过提升内部周转效率、放大核心业务现金流贡献。

4）后续公司将持续优化报表结构，未来三年将不断降低资产负债率。一是通过全球供应链整合、精细化库存和应收管控，提升营运资本周转效率，盘活资产降负债率；二是优化债务期限结构，增加长期债务占比，平滑偿债压力；三是适时适度开展股权融资，夯实长期发展基础。2027年公司将进一步实现收入及利润的更高增长，预计负债率和现金流会有持续的改善。

问题10：奚总您好，我注意到截至6月末公司存货高达284.23亿元，较上年期末增长了94.36%，占总资产比例升至20.8%。管理层解释其中20%-30%是为应对上游涨价而进行的策略性囤料(如存储、交换机芯片等)。请问在当前消费电子需求依然分化的背景下，这部分囤料的实际消耗进度如何？未来是否有存货跌价准备计提的压力？公司如何平衡"保障供应链安全"与"提高资金周转效率"？

回复：您好，感谢您的关注。

今年上半年公司感受到上游供应链价格有快速的上涨，因此公司做了充足的对冲举措，二季度存货上升明显。

1. 公司的存货当中一部分主动备料包括价格上涨较为明显的存储产品、PCB产品、高端MLCC等。公司大多数存储由客户提供，价格波动基本不影响我们的毛利额；部分业务是我们自采存储，依据华勤的Buy-power能力，我们也提前实施了前瞻性的战略备料。

2. 公司主动加大战略物料备货，提升库存水平，是基于订单、行业周期主动布局，核心目的是优化成本、保障交付，属于供应链核心竞争力，而非资金低效占用；这些战略库存形成差异化竞争优势，在后续结转成本时会形成正向盈利弹性。

3. 上半年来看的话，我们库存的明显上升，对合并报表整体影响可控，备货带来存货短期提升，但属于优质和战略备料，库存均匹配确定性订单，不存在存货减值的风险。公司高账龄库存占比极低，超90天账龄的库存占比非常低，长期积压库存几乎可以忽略；同时成品库存的整体水位维持在低位，没有出现成品积压的情况；未来公司将始终依托高周转的优秀运营效率，保障经营规模持续扩张与ROE水平保持稳健。谢谢！

问题11：公司近年来ESG评级表现优异。作为浦东本地居民，我们期望看到科技龙头企业在绿色低碳和社区共建上的担当。请问独董如何看待公司在总部园区的节能减排、绿色制造方面的投入？在促进本地高质量就业(特别是吸纳应届生和高端技术人才)方面，公司有哪些长效的机制与规划？

回复：华勤技术秉持改善人们的沟通与生活的使命，构建科学治理、绿色低碳、责任表率、健康生态的战略方针，我们推动价值链协同进化与生态体系韧性提升，持续优化治理架构，将风险管理融入到我们的业务流程的全环节。公司坚定推进双碳目标，提升清洁能源使用占比，同时持续打造敏捷进化的组织体系，为全体员工赋能。

公司争做社会责任表率，在公益投入累计超2100万元，惠及人数突破22万人。凭借公司扎实落地的管理和实践，公司获得了MSCI ESG A级、万得ESG 3A级、福布斯2025中国ESG 50强评价。这也是市场对华勤可持续发展工作的认可。

问题12：李总您好，当前资本市场对ODM行业的估值往往受限于传统消费电子的周期性。但公司正在向数据中心、汽车电子和机器人转型。请问公司在近期的机构调研和日常信披中，将如何更好地向市场拆解'3+N+3'平台化战略的估值逻辑？针对投资者普遍关心的'存货偏高'和'非经常性损益占比大'等疑虑，公司将如何引导市场预期，帮助中小投资者看清公司长期的内在价值？

回复：您好，感谢您的关注。

1）公司打造"3+N+3"的智能产品大平台，其中包含3个"1+N"以及3大战略方向。第一个(1+N)以智能手机为核心，涵盖平板、穿戴、AIoT等个人和家庭数字终端产品。 第二个(1+N)以笔记本电脑为核心，涵盖台式机、一体机、打印机等办公生产力的产品组合；第三个(1+N)以服务器为核心，包括AI服务器、超节点、通用服务器、交换机等数据中心基础设施产品组合。3大战略创新业务则包括汽车电子、机器人和软件业务。

2）在多品类的平台化布局基础之上，公司形成了三层叠加的价值增长模型：以成熟的消费电子业务作为公司经营的基本盘，提供稳健的业绩增长及现金流支撑；以数据中心业务作为驱动公司未来几年持续、高速增长的引擎；以汽车电子、机器人作为带动公司未来更长期持续增长的远期期权。以上三层次叠加的组合，将支撑公司长期的持续成长，最终转化为持续、优质的股东回报。

3）就投资者普遍关心的存货问题，公司存货主要为战略性、优质囤料，对报表整体影响可控，核心目的是控成本、保交付、抢份额。公司库存属于供应链核心竞争力，而非资金低效占用；这些战略库存形成差异化竞争优势，在后续结转成本时会形成正向盈利弹性。

4）公司的"非经常性损益"主要来自于产业链上下游的投资收益。华勤的产业投资模式，来自于平台型公司的红利，我们在多条核心赛道中积累出来的产业视角、产业资源和人脉，带来了很好的投资机会，让我们有机会较早地识别AI硬件、半导体、汽车电子、机器人等领域的投资机会。这种模式也是有一定的门槛，复制也比较难。因此，华勤的对外投资是主营业务流量的变现；一方面用股权关系锁定关键零部件、核心工艺和产能协同；另一方面，借助"3+N+3"形成的产业链信息优势，能够更好地进行对外投资。未来，公司将继续结合主营业务，围绕上下游相关领域进行战略投资布局，这种投资持续性会一直产生，形成对利润的有利补充。谢谢！

问题13：近期公司股价出现了一定幅度的波动。作为连接公司与资本市场的桥梁，除了正在召开的业绩说明会，公司在下半年是否有进一步的市值管理举措(如股份回购、大股东增持或提高分红比例)来向市场传递信心？在引导长线资金(如险资、社保)关注公司在AI算力基础设施领域的卡位优势方面，公司有哪些具体的沟通计划？

回复：您好，感谢您的关注。

1）华勤一直坚持上市公司高质量发展。上市三年以来，公司坚持实施现金分红，每年现金分红率均超过归母利润的30%，累计派现超30亿元，并两次实施转增股本，与广大投资者共享企业发展红利；落地两轮股份回购方案，公司高管亦多次实施股份增持，以实际行动彰显对长期价值的坚定信心。

2）公司力争建立公开、透明的投资者关系体系。2025年公司组织及参与投资者交流日、业绩交流会、策略会及各类路演活动超过400场，同时通过公告、电话、邮件、公众号及上证E互动等各类平台，持续传递公司各类业务进展，与投资人建立起畅通的沟通渠道。谢谢！

问题14：胡董您好，公司正大力推进'China+VMI'全球供应链布局(如越南、墨西哥、印度等)。作为独立董事，请问在复杂的国际贸易环境下，公司如何确保海外各基地的合规运营？在'小集团、大BG'的组织架构下，公司如何保障海外本地化人才的培养与留存，避免因跨国管理带来的效率损耗或合规风险？

回复：公司在法务、运营、人力资源等领域具备专业的合规团队，针对海外各基地的合规运营及跨国管理，公司合规团队进行了充分、审慎的评估和全面的流程把控，确保公司在海外各基地的合规运营。

三、其他说明

关于本次业绩说明会的详细情况，详见上海证券交易所"上证路演中心"平台(http://roadshow.sse-info.com/)相应内容。公司对长期以来关注和支持公司发展的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

华勤技术股份有限公司
董事会
2026年8月28日

证券代码：688496　证券简称：*ST清越　公告编号：2026-078

苏州清越光电科技股份有限公司关于公司股票存在可能因股价低于1元而终止上市的第二次风险提示暨可能被实施重大违法强制退市的风险提示公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

● 重要内容提示：

1、公司股票可能被实施交易类强制退市

2026年8月27日，苏州清越光电科技股份有限公司(以下简称"公司")股票收盘价0.93元，总市值4.19亿元，公司股票已连续10个交易日每日股票收盘价均低于1元。根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.3.1条第一款第二项的规定，上市公司出现连续20个交易日每日股票收盘价均低于1元情形的，上海证券交易所将决定终止公司股票上市，属于交易类强制退市。根据《股票上市规则》第12.7.1条第一款规定，交易类强制退市公司股票不进入退市整理期交易，敬请广大投资者注意投资风险。

2、公司股票可能被实施重大违法强制退市

公司因公司涉嫌定期报告等财务数据虚假记载，被中国证券监督管理委员会(以下简称"中国证监会")立案调查。公司于2026年5月8日收到中国证监会发的《行政处罚事先告知书》(处罚字[2026]13号)(以下简称《告知书》)，根据收到的《告知书》认定情况，公司可能触及《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.2.1条第(一)项、第12.2.2条第(一)项规定的重大违法行为，可能被实施重大违法强制退市。

一、可能被终止上市的原因

(一)公司股票可能触及交易类强制退市的情况

2026年8月27日，公司股票收盘价0.93元，总市值4.19亿元，公司股票已连续10个交易日每日股票收盘价均低于1元。根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.3.1条第一款第二项的规定，上市公司出现连续20个交易日每日股票收盘价均低于1元情形的，上海证券交易所将决定终止公司股票上市，属于交易类强制退市。根据《股票上市规则》第12.7.1条第一款规定，交易类强制退市公司股票不进入退市整理期交易。

(二)公司股票可能被实施重大违法强制退市的风险暨立案调查进展情况

公司于2025年10月31日收到中国证监会出具的《立案告知书》(编号：证监立案字0382025011号)。因公司涉嫌定期报告等财务数据虚假记载，根据《中华人民共和国证券法》《中华人民共和国行政处罚法》等法律法规，中国证监会决定对公司立案。具体内容详见公司于2025年11月1日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《清越科技关于公司收到中国证券监督管理委员会立案告知书暨风险提示的公告》。

公司于2026年5月8日收到中国证监会下发的《告知书》，根据收到的《告知书》认定情况，公司可能触及《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.2.1条第(一)项、第12.2.2条第(一)项规定的重大违法行为，可能被实施重大违法强制退市。

如根据中国证监会行政处罚决定书结论，公司触及重大违法强制退市情形的，公司股票将自披露收到行政处罚决定书之日起停牌，公司股票将被终止上市。

截至本公告披露日，公司尚未收到就上述立案调查事项的正式处罚决定，公司将全力配合中国证监会的相关工作，并严格按照相关要求履行信息披露义务。

二、终止上市风险提示公告的披露情况

(一)公司股票可能触及交易类强制退市的终止上市风险提示公告的披露情况

根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.3.1条第一款第二项的规定，上市公司出现连续20个交易日每日股票收盘价均低于1元情形的，上海证券交易所将决定终止公司股票上市，属于交易类强制退市。根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.3.4条第一款的规定，上市公司出现第12.3.1条情形之一的，其股票自情形出现的次一交易日起停牌，并披露公司股票可能被终止上市的风险提示公告。根据《股票上市规则》第12.7.1条第一款规定，交易类强制退市公司股票不进入退市整理期交易。

根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.3.3条的相关规定："上市公司首次出现下列情形之一的，应当在次一交易日披露公司股票可能被终止上市的风险提示公告：(一)股票收盘价低于1元；"、"上市公司连续10个交易日出现下列情形之一的，应当在次一交易日披露公司股票可能被终止上市的风险提示公告，其后每个交易日披露一次，直至相应的情形消除或者出现终止上市情形之日止(以先达到的日期为准)：(一)每日股票收盘价均低于1元；"。

公司于2026年8月15日披露了公司股票存在可能因股价低于1元而终止上市的风险提示公告。

(二)公司股票可能被实施重大违法强制退市的终止上市风险提示公告的披露情况

根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.2.4条第四款的规定，上市公司股票因第一款情形被实施退市风险警示期间，公司应当按规定披露进展，并就公司股票可能被实施重大违法强制退市进行风险提示。

公司于2026年5月9日、2026年5月16日、2026年5月23日、2026年5月30日、2026年6月6日、2026年6月13日、2026年6月17日、2026年6月25日、2026年7月2日、2026年7月9日、2026年7月16日、2026年7月23日、2026年7月30日、2026年8月6日、2026年8月12日、2026年8月20日、2026年8月27日披露了公司股票可能被实施重大违法强制退市的公告。

三、其他说明及风险提示

1、根据《股票上市规则》第12.7.1条第一款规定，交易类强制退市公司股票不进入退市整理期交易，敬请广大投资者注意投资风险。

2、如根据正式的处罚决定书，公司触及重大违法强制退市情形，公司股票将被终止上市，公司将全力配合中国证监会的相关工作，最终结果以中国证监会出具的正式处罚决定书为准。

3、根据《上海证券交易所科创板股票上市规则(2026年4月修订)》第12.2.6条，在被实施退市风险警示期间，收到相关行政处罚决定书，可能触及重大违法类强制退市情形的，应当申请停牌，并及时披露有关内容。上海证券交易所后续将依法依规作出是否终止公司股票上市的决定。

4、公司指定信息披露媒体为上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)和《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》《证券日报》《经济参考报》，公司相关信息均以在上述指定媒体披露的公告为准。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

特此公告。

苏州清越光电科技股份有限公司董事会
2026年8月28日

证券代码：600905　证券简称：三峡能源　公告编号：2026-040

中国三峡新能源(集团)股份有限公司第三届董事会第九次会议决议公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

中国三峡新能源(集团)股份有限公司(以下简称公司)第三届董事会第九次会议于2026年8月26日在北京以现场会议方式召开，会议通知于2026年8月16日以电子邮件方式发出。本次会议应出席董事8名，实际出席董事7名，赵增海董事委托杜至刚董事出席会议并代为行使表决权。公司部分高级管理人员列席了会议。会议的召集召开符合《公司法》《公司章程》的有关规定，会议合法有效。会议由朱承军董事长主持，以记名投票方式表决，形成决议如下：

一、审议通过《关于公司<2026年半年度报告>及摘要的议案》

具体内容详见公司同日披露的《2026年半年度报告》及《2026年半年度报告摘要》。

本议案已经审计与风险管理委员会审议通过。

表决结果：同意8票，反对0票，弃权0票。

二、审议通过《关于<公司对三峡财务有限责任公司的风险持续评估报告>的议案》

具体内容详见公司同日披露的《中国三峡新能源(集团)股份有限公司关于对三峡财务有限责任公司的风险持续评估报告》。

本议案已经独立董事专门会议审议通过。

关联董事朱承军、刘姿、李秀峰回避表决。

表决结果：同意5票，反对0票，弃权0票。

三、审议通过《关于修订公司<经理层成员薪酬管理办法>的议案》

本议案已经薪酬与考核委员会审议通过。

表决结果：同意8票，反对0票，弃权0票。

四、审议《关于公司董事2026年度薪酬方案的议案》

具体内容详见公司同日披露的《中国三峡新能源(集团)股份有限公司关于董事、高级管理人员2026年度薪酬方案的公告》(公告编号：2026-041)。

本议案已经薪酬与考核委员会审议，全体委员均对议案回避表决，本议案直接提交董事会审议。

本议案全体董事回避表决，直接提交股东会审议。

五、审议通过《关于公司高级管理人员2026年度薪酬方案的议案》

具体内容详见公司同日披露的《中国三峡新能源(集团)股份有限公司关于董事、高级管理人员2026年度薪酬方案的公告》(公告编号：2026-041)。

本议案已经薪酬与考核委员会审议通过。

刘姿董事回避表决。

本议案尚需提交公司股东会审阅。

表决结果：同意7票，反对0票，弃权0票。

六、审议通过《关于提请召开2026年第三次临时股东会的议案》

同意于2026年9月15日召开公司2026年第三次临时股东会。

具体内容详见公司同日披露的《中国三峡新能源(集团)股份有限公司关于召开2026年第三次临时股东会的通知》(公告编号：2026-042)。

表决结果：同意8票，反对0票，弃权0票。

七、审阅通过《关于2026年上半年董事会授权行权及执行情况的报告》

全体董事对上述报告无异议，该项报告审阅通过。

八、审阅通过《关于2026年上半年公司董事会决议执行情况的报告》

全体董事对上述报告无异议，该项报告审阅通过。

九、审阅通过《关于子公司股份转让协议有关法律事项的报告》

全体董事对上述报告无异议，该项报告审阅通过。

特此公告。

中国三峡新能源(集团)股份有限公司董事会
2026年8月26日

证券代码：600905　证券简称：三峡能源　公告编号：2026-042

中国三峡新能源(集团)股份有限公司关于召开2026年第三次临时股东会的通知

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 股东会召开日期：2026年9月15日

● 本次股东会采用的网络投票系统：上海证券交易所股东会网络投票系统

一、召开会议的基本情况

(一)股东会类型和届次

2026年第三次临时股东会

(二)股东会召集人：董事会

(三)投票方式：本次股东会所采用的表决方式是现场投票和网络投票相结合的方式

(四)现场会议召开的日期、时间和地点

召开的日期时间：2026年9月15日　10点00分

召开地点：北京市通州区粮市街2号院成大中心5号楼425会议室

(五)网络投票的系统、起止日期和投票时间。

网络投票系统：上海证券交易所股东会网络投票系统

网络投票起止时间：自2026年9月15日

至2026年9月15日

采用上海证券交易所网络投票系统，通过交易系统投票平台的投票时间为股东会召开当日的交易时间段，即9:15-9:25，9:30-11:30，13:00-15:00；通过互联网投票平台的投票时间为股东会召开当日的9:15-15:00。

(六)融资融券、转融通、约定购回业务账户和沪股通投资者的投票程序

涉及融资融券、转融通业务、约定购回业务相关账户以及沪股通投资者的投票，应按照《上海证券交易所上市公司自律监管指引第1号 — 规范运作》等有关规定执行。

(七)涉及公开征集股东投票权

不涉及。

二、会议审议事项

本次股东会审议议案及投票股东类型

序号	议案名称	投票股东类型
		A股股东
非累积投票议案		
1	关于公司董事2026年度薪酬方案的议案	√

1、各议案已披露的时间和披露媒体

上述议案已经公司第三届董事会第九次会议审议通过，议案具体内容详见公司在法定信息披露媒体及上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的相关公告。公司将在2026年第三次临时股东会召开前，在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)刊载《2026年第三次临时股东会会议材料》。

2、特别决议议案：无

3、对中小投资者单独计票的议案：无

4、涉及关联股东回避表决的议案：议案1

应回避表决的关联股东名称：持有公司股票的董事。

5、涉及优先股股东参与表决的议案：无

三、股东会投票注意事项

(一)本公司股东通过上海证券交易所股东会网络投票系统行使表决权的，既可以登陆交易系统投票平台(通过指定交易的证券公司交易终端)进行投票，也可以登陆互联网投票平台(网址：vote.sse-info.com)进行投票。首次登陆互联网投票平台进行投票的，投资者需要完成股东身份认证。具体操作请见互联网投票平台网站说明。

(二)同一表决权通过现场、本所网络投票平台或其他方式重复进行表决的，以第一次投票结果为准。

(三)持有多个股东账户的股东，可行使的表决权数量是其名下全部股东账户所持相同类别普通股和相同品种优先股的数量总和。

持有多个股东账户的股东通过本所网络投票系统参与股东会网络投票的，可以通过其任一股东账户参加。投票后，视为其全部股东账户下的相同类别普通股和相同品种优先股均已分别投出同一意见的表决票。

持有多个股东账户的股东，通过多个股东账户重复进行表决的，其全部股东账户下的相同类别普通股和相同品种优先股的表决意见，分别以各类别和品种股票的第一次投票结果为准。

(四)股东对所有议案均表决完毕才能提交。

四、会议出席对象

(一)股权登记日下午收市时在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司登记在册的公司股东有权出席股东会(具体情况详见下表)，并可以以书面形式委托代理人出席会议和参加表决。该代理人不必是公司股东。

股份类别	股票代码	股票简称	股权登记日
A股	600905	三峡能源	2026/9/4

(二)公司董事和高级管理人员。

(三)公司聘请的律师。

(四)其他人员

五、会议登记方法

(一)登记方式：

1、自然人股东：亲自出席本次会议的，应提交本人身份证原件；委托代理人出席本次会议的，应提交代理人身份证原件、委托人身份证复印件、委托人出具的授权委托书(附件)原件等办理登记。

2、法人股东：法定代表人出席本次会议的，应提交本人身份证原件、加盖单位公章的法人营业执照复印件；委托代理人出席本次会议的，应提交代理人身份证原件、加盖单位公章的法人营业执照复印件、法定代表人出具的授权委托书原件等办理登记。

3、融资融券投资者出席会议的、应持融资融券相关证券公司的营业执照复印件、证券账户证明及其向投资者出具的授权委托书原件。投资者为个人的，还应持本人身份证原件；投资者为机构的，还应持加盖单位公章的法人营业执照复印件、参会人员身份证原件、法定代表人出具的授权委托书(附件)原件等办理登记。

所有原件均需一份复印件，股东或代理人可以通过传真或者邮件的方式进行预登记，在邮件上请注明"股东会"字样并提供有效联系方式，并于会议召开前持上述有效证件(原件及复印件)到现场进行正