

C/21 信息披露

(上接C20版)

注2:标的公司对主要客户的产品及服务销售分三类,向境外A客户、境外B客户供应机柜、电气配件及配电网类产品;向苏州盈可瑞贸易有限公司供应配电网类产品;向算力智能(宿州)科技有限公司、苏州鼎盈智算科技有限公司、C客户提供数据中心整体解决方案;向北京康邦科技有限公司提供算力服务;向北京智信云科技有限公司提供电力服务;向网新新闻(新疆)科技有限公司提供算力服务。

注3:境外A客户的主要业务为电力行业具有重要影响力的算力产品及数据中心基础设施服务。

注4:境外B客户的主要业务为电力行业全球领先的算力基础设施平台,围绕大规模GPU集群及头部AI实验室企业客户提供定制化机柜、推理及高性能计算服务。

注5:苏州盈可瑞贸易有限公司系由标的公司实际控制人控制的外资公司,其配合标的公司的配电设备出口合作设立,成立后即为标的公司A客户和境外B客户由其最终客户支付交付。

2.信用政策及其他

序号	客户名称	信用政策	成立日期	关联关系
1	境外A客户	预付45%,货到付款	2021年	否
2	境外B客户	货到付款18个工作日付清	2021年	否
3	苏州盈可瑞贸易有限公司	货到后90天付清	2021年	是
4	C客户下属子公司	预付150%定金,发货前付清40%	2021年	否
5	北京康邦科技有限公司	合同签订后支付50%,验收合格后支付50%,质保金10%(质保期1年)	1996年	否
6	肇庆市盈智算科技有限公司	合同签订后支付15%,发货前支付40%,验收合格后支付15%,质保金10%(质保期1年)	2023年	是
7	苏州鼎盈智算科技有限公司	验收合格后支付50%,运行6个月支付10%	2024年	否
8	C客户下属子公司	预收全款后支付35%,运行8个月支付12%,运行第6个月支付10%	2023年	否
9	北京智信云科技有限公司	验收合格后支付50%	2021年	是
10	网新新闻(新疆)科技有限公司	验收合格后支付100%	2024年	是

注1:期后回款统计截至2026年8月15日。由上表可知,标的公司的主要客户截至2026年3月31日的应收账款余额均已回款,回款情况与信用政策相符。

注2:苏州盈可瑞贸易有限公司为标的公司实际控制人控制的外资主体,与安瑞可构成关联关系,主要以贸易商品件承接变压器产品出口业务。根据本次交易协议的约定,本次交易交割后,苏州盈可瑞现有业务将转移至标的公司,并完成税务及工商注销手续。

3.关于主要客户变动情况的说明
境外A客户报告期收入大幅上升,主要系其对于下游美国头部数据中心客户的销售规模显著提升,带动其对应的公司的采购需求同步大幅增长。受益于北美数据中心建设加速及算力基础设施投资增长,该客户对供应商的新需求订单及在手订单均处于较高水平,进而拉动其向标的公司的采购金额大幅上升。境外B客户报告期收入下降,主要系其对应数据中心项目进展放缓,项目交付及验收进度影响。

标的公司与第一大客户境外A客户在2025年四季度及2026年1-3月的持续产生收入,分别实现收入193.72万美元和235.467万美元。2026年3月,该客户进入新一轮交易商谈,标的公司已取得订单金额约8,000万美元,双方合作具有持续性。境外A客户作为北美数据中心领域的重要客户上,其下项目规划及建设计划仍在持续推进,标的公司与其合作关系稳定,不存在因单一年度集中发货而发生后续合作停滞的情形。

苏州盈可瑞贸易有限公司报告期收入大幅上升,主要系该客户于2025年建立,由标的公司实际控制人控制(详见“1.3.关于客户、供应商与公司存在关联关系的说明”),系为配合标的公司的配电设备出口合作设立,成立后即为标的公司开展业务合作,带动相关收入增长。

北京康邦科技有限公司相关业务属于算力服务业务,其具体供货内容包括服务器一体机、存储阵列、算法验证一体机及配套管理软件,并同时提供安装调试、培训等服务,上述软硬件产品属于标的公司的自主研发MIDC数据中心基础设施的上层设备。该业务系针对特定项目开发开展,项目完成后不再延续,因该2025年未继续发生交易。在产品分类上,该业务虽在具体功能上与标的公司主营的MIDC微模块数据中心产品有所区别,但在交付形态和集成方式上较为接近,为保持核算口径的一致,将其归入MIDC微模块数据中心类别进行核算。目前,标的公司仍在关注和布局相关业务方向,但尚未形成稳定的实际业务。

除前述北京康邦科技有限公司、C客户下属子公司、算力智能(宿州)科技有限公司外,苏州鼎盈智算科技有限公司、C客户深圳分公司在2025年或2024年第一年度发生业务,均属于阶段性需求所致。例如,算力智能(宿州)科技有限公司、苏州鼎盈智算科技有限公司均为搭建自身数据中心而进行采购需求,变化较快且匹配,具备商业合理性。

(二)标的公司最近两年一期主要供应情况变动情况及变动原因说明

（二）公司的最近近一期主要供应商品情况及变动原因说明												
1. 主要供应商品情况												
单位：万元												
序号	供应商名称	地域	合作年限	采购内容	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2026年1-3月 占比(%)	前 期 占比(%)
					采购金额	占比(%)	采购金额	占比(%)	采购金额	占比(%)		
1	A供应商	江苏	2年	配电网产品	587.71	36.65	5,345.77	19.73	—	—	63.55	前 期 占比(%)
2	上海群峰信息科技股份有限公司	上海	13年	机柜类	495.55	30.90	2,388.36	8.81	3,335.01	23.00	51.10	前 期 占比(%)
3	江苏正亚电气有限公司	江苏	2年	配电网产品	73.58	4.59	2,017.56	7.44	111.58	0.80	108.11	前 期 占比(%)
4	B供应商	江苏	3年	配电网产品	80.80	5.09	2,017.56	7.44	111.58	0.80	108.11	前 期 占比(%)
5	浙江中亿泰科技有限公司	浙江	10年	电力配件类	41.97	2.62	879.07	3.24	905.97	6.25	54.88	前 期 占比(%)
6	苏州鼎盈智算科技有限公司	江苏	2年	配电网产品	6.79	0.42	5,261.13	19.41	—	—	—	前 期 占比(%)
7	滕源(北京)信息通信有限公司	北京	3年	设备类	—	—	—	—	1,080.00	7.45	—	前 期 占比(%)
8	中数智算科技(南京)有限公司	北京	3年	设备类	—	—	—	—	973.40	6.71	—	前 期 占比(%)
9	网新新闻(新疆)科技有限公司	新疆	10年	电力配件类	30.62	1.91	212.48	0.78	967.15	6.67	147.57	前 期 占比(%)
10	江苏鼎丰科技服务有限公司	江苏	2年	服务、设备类	—	—	—	—	962.07	6.63	—	前 期 占比(%)
11	中邦苏州智能科技(苏州)有限公司	江苏	2年	服务类	—	—	306.81	1.14	692.82	4.78	—	前 期 占比(%)
12	广德智算(浙江)有限公司	浙江	2年	服务类	—	—	—	—	735.00	5.07	—	前 期 占比(%)
13	北京科远智算科技有限公司	北京	3.5年	设备类	—	—	—	—	229.21	1.58	70.10	前 期 占比(%)
合计					1,317.02	82.13	20,899.44	74.02	10,397.01	71.70	1,692.07	前 期 占比(%)

2.信用政策及其他

序号	供应商	信用政策	成立日期	关联关系
1	A供应商	预付30%,到货后约定账期付65%(一般为上海账期),质保金5%(一年)	2005年	否
2	上海鼎盈智算科技有限公司	月结90天	2014年	否
3	江苏正亚电气有限公司	预付20%,货到后支付50%,货到到票后25%,质保金5%(一年)	2010年	否
4	B供应商	预付80%,发货前15%,质保金5%(6个月)	2019年	否
5	浙江中亿泰科技有限公司	月结30天	2007年	否
6	苏州鼎盈智算科技有限公司	预付30%,发货前付后7日付70%	2014年	否
7	南京(北京)信息通信有限公司	预付20%,货到后支付50%	2022年	是
8	中数智算科技(南京)有限公司	预付30%,货到后支付50%	2023年	是
9	网新新闻(新疆)科技有限公司	预付30%,货到后支付50%	2013年	是
10	江苏苏州智算科技股份有限公司	货到验收	—	否
11	中邦苏州智能科技(苏州)有限公司	货到验收	—	否
12	广德智算(浙江)有限公司	货到验收	2020年	否
13	北京科远智算科技有限公司	货到验收	—	是

注1:按客户供应内容分类,标的公司A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,预付付款比例亦较高;而B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注2:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注3:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注4:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注5:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注6:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注7:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注8:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注9:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注10:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注11:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注12:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注13:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注14:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注15:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注16:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注17:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注18:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注19:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

注20:标的公司向主要客户A供应商提供价值较高,生产及设备配件资金占比较大,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。B供应商提供价值较低,生产及设备配件资金占比较小,信用政策相对宽松。

司可作为具备MIDC微模块数据中心产品交付及运维经验的总集单位,统一负责服务器选型、采购、集成及实施,能够确保各系统协同运行并承担相应交付责任,符合行业惯例。

上述交易均基于正常生产经营需要,具有真实业务背景和商业合理性,两者分属标的公司产业链上下游,因此存在在同一主体控制关联及既为业务又为供应商的情形。

除已披露的主要客户A、境外其他客户、供应商外,其他客户、供应商与标的公司存在关联关系,具体情况如下:北京科远智算科技有限公司系算力智能(宿州)科技有限公司的股东,2024年度该公司向其采购算力基础设施设备229.21万元,同时向其销售服务器165.09万元;网新新闻(新疆)科技有限公司系算力智能(宿州)科技有限公司的子公司,2024年度该公司向其销售服务器7.11万元。上述关联交易金额及占比均较小,对标的公司经营成果不构成重大影响。

综上,标的公司与上述关联交易金额及占比均较小,对标的公司经营成果不构成重大影响。

四、标的公司最近两年一期出口业务收入金额占比、与出口报关金额及物流单据的匹配性,直接客户期末库存占年末采购额的比例,期后退换货情况,说明向相关人核算是否真实、准确

(一)出口报关金额与收入金额、物流单据匹配性

期间	出口报关金额	出口报关金额	差异金额	差异原因
2024年度	13,926.88	13,926.88	228.02	时间性差异
2025年度	43,483.79	43,484.95	-401.16	时间性差异
2026年一季度	3,113.16	2,762.34	352.83	时间性差异
合计	60,523.83	60,144.15	179.69	—

针对期后退换货情况,通过抽查检查当期物流单据、报关单据及终端客户人员签收信息,未发现异常。

同时,审计机构现场查看了标的公司自中国国际贸易“单一窗口”平台等导出的出口报关数据,并现场监督相关人员自中国电子口岸系统导出报关单。上述数据及报关单均来源于官方系统,具有可能性;审计机构采用抽样方式,将报关单与报关数据及报关单收入金额进行对比,未发现异常。

综上,出口报关与报关金额、物流单据匹配,差异主要由于报关时间与收入确认时点差异,具有合理性。

(二)关于直接客户期末库存、期后退换货及收入核算真实性的说明
在上述业务模式下,标的公司直接客户期末库存占年末采购额的比例整体处于较低水平,具有商业合理性。主要原因如下:一是标的公司产品以定制化集成产品为主,不同项目对产品规格、配置、接口、外观等要求存在较大,难以形成大规模标准化存货;经销商主要根据已获取的终端项目订单向标的公司下单,仅对部分标准产品保持少量安全库存;二是货物主要向标的公司直接往终端项目现场,实物不经经销商仓库中转,经销商不承担主要库存管理职能,因此不会形成大量库存积压。抽样检查相关销售活动的合同订单、提货、物流单据等资料,显示货物发生终端客户项目现场或指定地点,未发现实物经经销商仓库大量囤积的迹象。因此,直接客户期末库存处于较低水平,真实反映了标的公司的业务状况,不存在通过经销商囤货提前确认收入的情形。

关于期后退换货情况,由于标的公司产品以定制化集成产品为主,产品根据终端项目需求定制设计生产,整机产品一旦交付并安装,基本不具备退换货的可能性。因此报告期内未发生退换货情况。期后退换货主要涉及部分设备配件或配件的退换货,例如个别PDU模块、插座等。退换货的金额、数量及占比均小,占比0.06%,占比0.06%,占比0.19%,占比0.27%,占比0.27%。上述退换货主要源于正常售后服务范畴,标的公司已按照企业会计准则的相关规定进行会计处理,计入当期损益(销售费用或营业成本),不影响收入金额和毛利。

综上,标的公司项目定制、定制化、以销定产为主的业务模式决定了直接客户期末库存处于较低水平,期后退换货金额较小且处于正常售后服务范畴,标的公司收入确认时点及控制权转移为准确,不存在通过经销商囤货、提前确认收入或期后大量退换货等方式虚增业绩的情形。

五、会计师核查程序及核查意见
(一)核查程序
针对上述事项,会计师执行的核查程序包括但不限于:

1.访谈标的公司管理层及财务负责人,了解各业务板块的经营模式、主要产品收入确认政策及依据;

2.了解标的公司销售模式及主要客户的基本情况,选取样本检查销售合同,识别与商品控制权转移相关的合同条款与条件,评价收入确认时点是否符合企业会计准则的要求;抽样检查与收入确认相关的支持性文件,包括销售合同、销售订单、对账单、交付结算单、发票等;

3.获取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

4.了解标的公司外销收入构成及境外销售业务模式,分析主要境外客户的销售合同关键条款,识别商品控制权转移时点,评价收入确认政策是否符合企业会计准则的规定;获取标的公司海关出口报关数据及出口退税申报数据,与境外销收入进行核对,检查差异原因及合理性;获取主要境外客户的期后退换货记录,验证退换货的真实性;

5.获取标的公司期末主要客户、供应商的交易金额和期末余额进行函证,检查销售业务的真实性和准确性;其中:应收账款2026年1-3月函证金额5,537.60万元,回函金额5,505.60万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.45%;2025年度函证金额8,837.87万元,回函金额8,837.87万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.35%;营业收入2026年1-3月函证金额3,583.08万元,回函金额3,583.08万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.35%;2025年度函证金额59,608.85万元,回函金额59,608.85万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.35%。

6.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

7.对标的公司主要客户、供应商的交易金额和期末余额进行函证,检查销售业务的真实性和准确性;其中:应收账款2026年1-3月函证金额5,537.60万元,回函金额5,505.60万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.45%;2025年度函证金额8,837.87万元,回函金额8,837.87万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.35%;营业收入2026年1-3月函证金额3,583.08万元,回函金额3,583.08万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.35%;2025年度函证金额59,608.85万元,回函金额59,608.85万元,回函确认金额占账面余额的比例为97.35%。

8.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

9.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

10.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

11.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

12.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

13.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

14.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

15.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

16.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

17.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

18.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

19.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

20.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

21.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

22.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

23.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

24.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

25.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

26.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

27.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

28.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

29.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

30.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

31.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

32.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

33.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

34.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

35.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

36.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

37.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

38.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

39.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

40.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

41.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

42.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

43.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

44.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

45.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

46.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

47.选取标的公司收入成本明细表,对收入成本执行分析程序,包括按产品类别别对收入、成本、毛利率进行分析;

17	301516.SZ	中成通	2023-12-08
18	301590.SZ	佳仕得能	2025-06-05
19	600121.SH	康拓技术	1999-06-18
20	600045.SH	科力达	2004-01-01
21	600482.SH	中国动力	2004-07-04
22	688411.SH	海博思创	2025-01-27
23	688551.SH	利尔达	2020-09-10
24	688719.SH	爱科赛博	2023-09-25
25	920110.HK	雷特科技	2023-12-06
26	002665.SZ	ST 航蓝	2012-03-27