

D/59 信息披露

2026年9月30日 星期三

制作:董春云 电话:010-83251716 E-mail:zqrb9@zqrb.sina.net

证券日报

证券代码:605198 证券简称:安德利 公告编号:2026-040

烟台北方安德利果汁股份有限公司 关于上海证券交易所监管工作函 的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

风险提示:

● 本次交易评估增值率较高及未来商誉可能减值的风险
本次收购的标的公司股东全部权益价值采用收益法评估的结果为127,500.00万元,评估增值99,439.83万元,增值率354.38%。本次交易采用收益法的资产评估增值率较高,收购完成后,公司预计确认的商誉金额约人民币5.2亿元。若标的公司未来经营业绩未达预期,将可能产生商誉减值风险,对公司当期损益造成不利影响。公司将严格按照《企业会计准则》的要求,在每年年度终了对商誉进行减值测试,并根据测试结果进行相应会计处理。敬请广大投资者注意投资风险。

● 业绩承诺到期无法完成、补偿无法实施的风险
JIANGQI HE, QIANG YUAN向上市公司承诺,标的公司在2026年度和2028年度的净利润分别达到人民币2,300万元、人民币4,200万元、人民币7,000万元,三年累计净利润不低于人民币13,500万元。如未能实现业绩承诺,则JIANGQI HE, QIANG YUAN触发业绩补偿义务。公司通过协议约定股权转让共管账户监管,并按业绩承诺完成情况分期解除,安排标的公司核心团队在上市公司担任以及剩余股权转让限制等方式保障上市公司利益。标的公司2024、2025年度连续亏损,2026年以来虽然盈利能力改善,但本次交易的业绩承诺承诺人存在无法实施的风险。同时,本次交易涉及的业绩承诺及补偿安排综合考虑了业绩承诺承诺人的资信状况、履约能力等因素,但承诺补偿仍存在无法实施的风险。

● 标的公司盈利能力改善的可持续性风险
标的公司目前收入结构中仍以FR4产品为主,高端产品技术产业化,获得验证通过,实现量产周期具有不确定性。M8、M9及以上的高端覆铜板需求很大程度上取决于终端客户产品开发和投入量下的周期。若终端客户对代产品迟迟无法放量,或标的公司的技术产业化滞后,或客户开发、订单获取情况不佳,或标的公司无法有效实施营销推广导致成本上升甚至无法供货,标的公司的盈利能力改善将存在不确定性,有一定的可持续性风险。

● 标的公司面临激烈的行业竞争风险
标的公司的收入、市场占有率及产能规模与相关行业头部企业仍有较大差距。标的公司目前收入结构仍以FR4产品为主,2026年1-8月高速覆铜板收入占比10.52%。标的公司面临行业头部企业较大的竞争压力。未来标的公司能否进一步取得市场份额,高端产品收入是否能够实现进一步成长,产品结构能否进一步优化仍存在不确定性。

● 收购整合及预期风险
本次收购完成后,公司将与标的公司在管理体系、业务运营、企业文化等方面进行整合,整合效果能否达到预期存在不确定性,若整合不及预期,可能对公整体经营产生不利影响。

重要提示事项:

- 本次交易设置业绩承诺,转让价款支付至共管账户监管,根据业绩实现情况分期解除共管资金。

JIANGQI HE, QIANG YUAN向上市公司承诺,标的公司在2026年度和2028年度的净利润分别达到人民币2,300万元、人民币4,200万元、人民币7,000万元,承诺期间内的公司累计净利润不低于人民币13,500万元(以下简称“业绩承诺条款”)。如标的公司累计实际净利润低于13,500万元(不含本数),则JIANGQI HE, QIANG YUAN触发业绩补偿义务,业绩补偿金额=13,500万元-累计实际净利润。业绩补偿金额不超过补偿方扣除后应股权转让价款总额。

上市公司将JIANGQI HE, QIANG YUAN向上市公司应股权转让价款支付至上市公司在各方共同指定的银行开立的共管账户。共管账户内的资金专项用于支付业绩补偿,不得挪用。业绩承诺期内上市公司各会计年度审计报告出具后,如标的公司该会计年度净利润达到承诺净利润(含本数),则对应比例的共管账户资金自当年度审计报告出具之日起解除共管,解除共管资金金额=(当年度承诺净利润/13,500万元)×总共管资金。解除共管资金平均支付补偿方指定账户。

● 标的公司核心团队将在上市公司任职期限管理,且服务期不低于三年,离职后10年不得从事同业竞争业务。

本次交割完成后,上市公司将召开董事会聘任JIANGQI HE和QIANG YUAN作为上市公司高级管理人员(非最高决策职位),标的公司实际控制人团队承诺自交割日起应在上市公司或标的公司全职工作满8年或以上。在前述人员于标的公司的任职期限及离职之后应当与标的公司签订竞业禁止协议,其自离职或丧失控制权的任何公司及其个人的关联方在其离职后10年内不得自营或者为他人经营与标的公司及其控股子公司同类的业务,否则应当承担向上市公司支付本协议转让方持有的标的股权转让对价的20%的责任。

烟台北方安德利果汁股份有限公司(以下简称“公司”或“上市公司”、“安德利”)于2026年9月18日收到上海证券交易所下发的关于烟台北方安德利果汁股份有限公司收购资产事项的监管工作函(上证上监管[2026]1544号,以下简称“监管工作函”)。公司第一时间组织管理层、财务、证券、法务及合作中介机构,结合近期调查资料,宁波覆膜科技有限公司(以下简称“南强科技”)详细经营资料,行数据逐条逐项核查落实,现就《监管工作函》所列问题逐一回复如下:

问题一、关于本次收购估值
公告及相关文件显示,本次交易以2026年3月31日为评估基准日,采取收益法和资产基础法评估,并以此收益法作为本次交易定价依据。收益法评估值为12.75亿元,较账面净资产2.81亿元的评估增值率为354.38%。收益法预测中,南强科技2026年至2030年营业收入分别3.09亿元、4.34亿元、6.32亿元、9.59亿元、12.04亿元。南强科技2025年实现营业收入2.29亿元,2026年1-3月实现营业收入4.326.15万元。

公司补充披露:(1)结合本次交易定价与南强科技最近三年增资、股权转让等历次交易估值之差异,说明本次收益法估值较账面净资产大幅增值的原因及合理性;(2)结合南强科技主要产品2025年、2026年上半年的销售、单价、毛利率等实际经营数据,详细列示预测期间产品销售数量、单价、收入等相关参数取值依据,说明2026年及以后年度营业收入持续增长的依据及合理性;(3)收益法下重要假设、关键参数的选取依据,计算过程,并说明其取值是否合理、合理;(4)对比同行业公司可比交易估值、市市盈率、市净率、评估增值率等情况,进一步说明南强科技估值的合理性。请评估师发表意见。

公司回复:

一、结合本次交易定价与南强科技最近三年增资、股权转让等历次交易估值之间的差异,说明本次收益法估值较账面净资产大幅增值的原因及合理性。

(一)本次交易估值与历次交易估值对比
本次交易拟以7.93亿元收购南强科技62.06%股权,对应全部权益估值约12.78亿元,与本次收益法评估全部权益估值12.75亿元基本一致,差异比例评估结果为零。标的公司最近三年(即2024-2026年)的税后估值,与本次评估估值对比情况如下:

序号	交易时间	交易类型	股权估值(亿元)	与本次评估值差异
1	2023年1-6月	股权转让	14.40	+16.80%
2	2026年1-6月	股权转让	12.90	-
3	本次评估基准日	股权转让(收购)	12.75	-

标的公司最近三年增资及股权转让均以市场评估,其交易价格由各方通过市场化协商确定。根据其交易对价,最近一次增资评估值约为14.90亿元。本次交易估值略低于最近三年增资及股权转让估值,主要原因系评估基于谨慎性原则,充分考虑了高溢价风险的时间和数量进度上的不确定性,以现有产能上限作为限制估值进行评估。

(二)收益法估值较账面净资产大幅增值的原因及合理性
截至评估基准日2026年3月31日,标的公司单体口径下账面净资产为28,060.17元,收益法评估值127,500.00万元,增值99,439.83万元,增值率354.38%,增值核心原因如下:

1、外购核心技术与资质未体现在账面净资产中
标的公司所属高端覆铜板行业为技术密集型行业,标的公司自主掌握树脂配方设计、填料高填充、界面增强等核心技术。其ML M8、M9产品主要经部分终端客户认证并实现供货,2026年1-8月相关销售收入为373.26万元。该等技术、资质、资产等均属于研发阶段投入费用化形成,未在账面体现,可视为有效的公共未来盈利能力的支撑。

2、成为企业未来的未来盈利价值未充分计入账面量
账面净资产基于历史成本计量,仅反映已投入资产的账面价值,收益法评估是对公司未来整体盈利能力的体现。标的公司目前处于产能爬坡、产品结构调整的阶段,高端产品逐步放量,未来现金增长潜力大,评估反映了公司未来收益的资本化价值,因此显著高于账面净资产。

3、行业竞争格局具备成长性
高速覆铜板是服务器、通信设备的关键材料,下游市场需求具备增长潜力,行业存在一定技术壁垒,国产替代存在市场空间。且标的公司具备产品 M8、M9 及以上产品供应能力的厂商,在细分领域具备一定的成本优势,但与行业头部厂商仍存在较大差距。

综上,本次评估值高于标的账面净资产具有合理性,长期来看盈利能力及赛道成长红利,远低于市场化估值溢价,充分体现了谨慎性原则,评估增值具备合理性。

二、结合南强科技主要产品2025年、2026年上半年的销售、单价、毛利率等实际经营数据,详细列示预测期间产品销售数量、单价、收入等相关参数取值依据,说明2026年及以后年度营业收入持续增长的原因及合理性。

(一)2025年度及2026年上半年实际经营数据

2025年度主要产品实际经营数据						
产品类别	具体类型	2025年销量收入(万元)	2025年销量数量(万片)	2025年平均单价(元/片)	2025年毛利率	
FR4覆铜板	CCL	14,183.31	161.57	87.38	-18.94%	
	PP	2,616.26	327.06	8.34	-3.50%	
高速覆铜板	CCL	799.10	4.00	-4.44%		
	PP	477.22	7.51	63.55	-15.15%	
代加工业务	CCL	84.16	1.75	480.90	15.17%	
	PP	1,801.96	111.68	16.21	27.00%	
主营产品毛利率	PP	1,175.88	256.89	4.58	87.08%	
			96.86%			

2026年上半年度主要产品实际经营数据						
产品类别	具体类型	2026年1-6月销售收入(万元)	2026年1-6月销量数量(万片)	2026年1-6月平均单价(元/片)	2026年1-6月毛利率	
FR4覆铜板	CCL	51,647.63	88.49	105.15	1.67%	
	PP	1,030.04	5.56	20.16	20.16%	
高速覆铜板	CCL	581.38	2.66	218.19	9.20%	
	PP	425.20	7.46	56.16	17.73%	
代加工业务	CCL	94.49	0.91	504.23	23.13%	
	PP	2,293.47	141.46	16.21	34.64%	
主营产品毛利率	PP	2,077.70	433.91	4.79	73.93%	

产品类别	具体类型	2026年1-6月销量(万片)	2026年1-6月销售额(万元)	2026年1-6月销量(万片)	2026年1-6月销售额(万元)	2026年1-6月毛利率
FR4覆铜板	CCL	5,147.63	48,499	106.15	1,679%	
FR4覆铜板	PP	1,020.84	2,536	13.46	20.01%	
高速覆铜板	CCL	381.38	2,461	2,518.10	9,260%	
高速覆铜板	PP	4,238.20	76.56	76.16	17.73%	
高速覆铜板	CP	1,248.00	5,600.00	10,360.00	26,510.00%	
代加工业务	CCL	2,295.47	101.48	16.21	34.64%	
代加工业务	PP	2,077.70	433.01	4.79	73.95%	
主营业务毛利率				95.73%		

注：本回复报告中涉及2026年数据为未经审计的上半年数据，涉及的2025年数据为经审计调整后的口径，下同。

从2026年上半年公司的产品结构调整与盈利修复趋势明显：一是常规FR4产品行业增长景气度有所提高，销量由H1负增长且较Q25年提升20.61个百分点，主要原因包括公司缩减了中小H4客户的销售量，转销给由H4类客户经营的其他客户，上半年FR4产品整体占比对比2025年有所回升；二是高端产品结构和毛利提升，其中覆铜板(CCL)单价由2004.4元/平方米提升至218.10元/平方米，半固化片(PPI)单价由63.35元/平方米提升至75.16元/平方米，对应毛利率由2025年提升75.15%、22.90个百分点；三是在FR4客户产销提升产品起飞的过渡期，由于产能、工厂设备填充空余产能能够有所增加，后续逐步向自产产品过渡，已逐步提升高端产品占比，成为成本、整体毛利率提升的重要支撑，2026年有望显著改善。

C、预测期产品毛利率预测分析

本预测期产品毛利率分为CCL与PP两大形态，对销量、单价、收入分别进行了详细预测，核心参数如下：

注:本回复报告中涉及2026年数据为未经审计的数据,截至2025年数据为经审计后的口径,下同。

从2026年上半年的公司产品结构调整与盈利修复趋势明显:一是常规FR4产品随行业增长单价有所提高,毛利率由负转正且较2025年提升20.61个百分点,主要原因系标的公司减少了中、低FR4产品的销量,逐步转向中高端的客户群体。上半年FR4产品毛利率对比2025年有所回升,一是高产品结构和规格提升,二是中高端产品(CCL)毛利率提升,2026年1-6月毛利率提升21.04个百分点,半固型产品(PP)单价由63.55元/片增长至75.16元/片,毛利率由-22.90%提升至22.90个百分点。三是在FR4产品产品结构优化下,起点的提升,由代加工业务补位替代常规产品销量下降,后续逐步向自有产品分配;四是产品提升降低了平均生产成本,整体盈利能力较2025年显著改善。

(二)预测期间主要参数取值情况
本次评估按产品类型分为CCL与PP两大形态,对销量、单价、收入分别进行了详细预测,核心参数如下:

产品类别	具体类型	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年
FR4覆铜板	CCL	11,500.00	12,600.00	13,600.00	14,600.00	15,600.00
FR4覆铜板	PP	3,600.00	3,600.00	3,600.00	3,600.00	3,600.00
高速覆铜板	CCL	2,200.00	2,200.00	2,200.00	2,200.00	2,200.00
高速覆铜板	PP	1,000.00	1,000.00	1,000.00	1,000.00	1,000.00
代加工业务	CP	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00
代加工业务	PP	3,000.00	3,000.00	3,000.00	3,000.00	3,000.00
合计		29,700.00	41,160.00	59,150.00	82,325.00	108,167.00

产品类别	具体类型	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年
FR4覆铜板	CCL	123.34	129.48	129.31	119.41	118.33
FR4覆铜板	PP	19.91	30.53	20.58	20.23	19.96
高速覆铜板	CCL	10.70	27.08	36.36	45.32	54.19
高速覆铜板	PP	19.50	39.53	33.39	33.22	38.06
代加工业务	CP	548.77	748.77	759.03	809.25	284.63
代加工业务	PP	361.88	390.05	393.83	391.16	374.52
合计		1,150.57	1,210.65	1,124.23	1,029.85	885.91

产品类别	具体类型	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年
FR4覆铜板	CCL	123.34	129.48	129.31	119.41	118.33
FR4覆铜板	PP	19.91	30.53	20.58	20.23	19.96
高速覆铜板	CCL	10.70	27.08	36.36	45.32	54.19
高速覆铜板	PP	19.50	39.53	33.39	33.22	38.06
代加工业务	CP	548.77	748.77	759.03	809.25	284.63
代加工业务	PP	361.88	390.05	393.83	391.16	374.52
合计		1,150.57	1,210.65	1,124.23	1,029.85	885.91

产品类别	具体类型	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年
FR4覆铜板	CCL	123.34	129.48	129.31	119.41	118.33
FR4覆铜板	PP	19.91	30.53	20.58	20.23	19.96
高速覆铜板	CCL	10.70	27.08	36.36	45.32	54.19
高速覆铜板	PP	19.50	39.53	33.39	33.22	38.06
代加工业务	CP	548.77	748.77	759.03	809.25	284.63
代加工业务	PP	361.88	390.05	393.83	391.16	374.52
合计		1,150.57	1,210.65	1,124.23	1,029.85	885.91

产品类别	具体类型	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年
FR4覆铜板	CCL	123.34	129.48	129.31	119.41	118.33
FR4覆铜板	PP	19.91	30.53	20.58	20.23	19.96
高速覆铜板	CCL	10.70	27.08	36.36	45.32	54.19
高速覆铜板	PP	19.50	39.53	33.39	33.22	38.06
代加工业务	CP	548.77	748.77	759.03	809.25	284.63
代加工业务	PP	361.88	390.05	393.83	391.16	374.52
合计		1,150.57	1,210.65	1,124.23	1,029.85	885.91

(三)2026年及以后年度营业收入持续增长的依据及合理性
结合标的公司2025年度、2026年1-6月实际经营数据,以及收益法预测期间销量、单价、产品结构、销售价格、毛利率等关键参数取值趋势,同时结合公司运营及生产公开信息,2026年及以后年度营业收入持续增长具备基础与市场支撑,相关预测具备合理性,具体说明如下:

1、若目前已实现产品结构升级趋势,增长具备实现基础
(1)高溢价产品价格增长:高速覆铜板CCL 2025年平均价200.04元/片;2026年1-6月平均价218.10元/片;高速覆铜板PP 2025年平均价63.55元/片,2026年1-6月平均价75.16元/片。同时标的公司产品结构持续调整,ML M8、M9已通过部分终端客户认证并实现供货,M10也已进入客户测试阶段。

行业发展及标的公司自身产品结构调整将带动未来产品收入和平均价格的提高。

(2)高溢价产品占比增加:2026年1-6月高溢价产品销售金额1,005.58万元,高溢价产品收入占比从2025年5.78%提升至2026年1-6月的8.43%,从阶段性经营结果来看,标的公司经营节奏与收益法预测假设高度匹配。

(3)盈利水平持续提升:产品结构调整,2025年FR4、高速覆铜板CCL毛利率均为负值,2026年上半年两类产品毛利率分别提升至1.67%、9.26%,FR4、高速PP毛利率分别提升至20.01%、17.75%,产能释放推动固定成本,高端产品开始出贷带动整体盈利改善,与预测期收入增长、毛利率提升的路径相匹配。

(4)未来期间间加工业务主动收缩,产能将向具有高端品质转移;代加工未来预测主动收缩,主要是为给高端产品产能预留产能,随着高端产品导入人证具备产能,可更好的释放现有产能,优先保障自有高端产品生产和订单,预测期逐年缩减代加工占比,具备可执行性。

2、同行业覆铜板产、国产替代提供市场空间
内资企业纷纷启动高端覆铜板产(华正新材年产1200万张高端覆铜板项目、南亚新材年产720万张高端覆铜板项目等),侧面印证国产替代有其市场空间,标的公司具备承接国产替代订单的技术优势。

覆铜板行业具有“认证周期长、客户粘性强”的典型特征:一款高端覆铜板需通过PCB厂商+终端客户双重认证,周期通常6-18个月,认证通过后订单从大批量试产逐步爬坡至规模化采购,客户不会轻易更换供应商。

目前标的公司高等级产品M8、M9已满足部分终端客户认证并实现供货,M10也已进入客户测试阶段。预测期内,2026-2028年度产品销量处于爬坡期,2029年后增速逐步回落,符合客户“认证-快速放量-逐步趋稳”的行业销售规律,增长节奏与当前客户认证进度、订单释放节奏匹配,并非线性外推的过度假设。

4、标的公司预测期间营业收入增长符合近年行业趋势。
标的公司预测期间营业收入增长符合近年行业趋势。

年份	营业收入(万元)	营业收入同比增长率(%)	营业收入(万元)	营业收入同比增长率(%)	营业收入(万元)	营业收入同比增长率(%)
2025	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%
2026	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%
2027	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%
2028	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%
2029	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%
2030	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%	60,053.54	27.00%

本次收购覆盖标的公司上市公司生益科技、华正新材、南亚新材、金宏纪作为可比公司,对比2025年营业收入,2026年中期营业收入同比增长情况如下:对比2025年,2026年中期营业收入平均增长率为44.87%。标的公司预测期间营业收入平均增长率为39.64%,略低于行业上市公司上半年平均增长率,主要原因系参数预测相对谨慎,标的公司目前处于高速覆铜板产品客户认证落地,产能爬坡的成长阶段。

综上,结合标的公司2025年度、2026年上半年分产品销售、单价、毛利率等实际经营数据,以及预测期产品销量、销售单价、收入关键参数取值充分,同时参考覆铜板行业发展趋势、同行业上市公司经营情况,2026年及以后年度营业收入持续增长具备充分依据与合理性。从历史经营数据看,2025年至2026年上半年公司产品结构升级与盈利修复趋势清晰,常规FR4覆铜板毛利率由负转正,高速覆铜板CCL毛利率、毛利同步修复。从预测参数看,本次评估CCL、PP两大形态分品类详细预测,预测的主要业务参数与增长逻辑与高溢价产品等高端附加值高增长趋势一致,叠加高溢价产品占比提升拉高均价。从行业支撑来看,全球PCB及终端覆铜板市场保持快速增长,具备国产替代空间,标的公司M6-M9级产品已通过终端客户认证并供货,长期来看具备覆铜板行业“认证人-快速放量-逐步趋稳”的普遍规律,且增长主要依托现有产能利用提升,不涉及大规模新增资本开支。从行业对比来看,标的公司预测期间营业收入平均增长率为39.64%,略低于覆铜板行业上市公司上半年44.87%的平均增速,参考近期覆铜板行业,系标的公司的产能爬坡成长阶段的合理体现,与行业整体趋势一致,阶段性经营数据与预测参数基本匹配,进一步验证了盈利预测的可实现性或收入增长假设的合理性。

三、收益法下重要假设、关键参数的选取依据、计算过程,折现率及资产减值是否审慎、合理。(一)收益法重要假设
本次评估假设:本次交易设置业绩承诺,业绩承诺人向上市公司承诺2026年度至2028年度净利润分别达到2300万元、4200万元、7000万元,累计承诺净利润不低于1.35亿元。南强科技2025年净利润亏损4327.16万元;2026年1-3月首次实现盈利,净利润448.7万元。

请公司补充披露:(1)结合南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划等,说明业绩承诺金额显著高于历史业绩的原因及合理性,预测业绩高速增长的依据,业绩承诺的可实现性;(2)结合业绩补偿方案及业绩承诺,说明补偿方式是否具备履约能力,如无法实现补偿,公司将采取何种措施保障上市公司利益。

公司回复:

一、结合南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划等,说明业绩承诺金额显著高于历史业绩的原因及合理性,预测业绩高速增长的依据,业绩承诺的可实现性。

(一)南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。
1. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

2. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

3. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

4. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

5. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

6. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

7. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

8. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

9. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

10. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

11. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

12. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

13. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

14. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

15. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

16. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

17. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

18. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

19. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

20. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

21. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

22. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

23. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

24. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

25. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

26. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

27. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

28. 南强科技近年经营情况,在手订单、客户稳定性、行业发展趋势以及业务经营规划。

29