

《证券日报》社社长陈剑夫：

政策、技术、市场、资本同向发力 中国创新药打开更大想象空间



本报记者 张 敏

“十五五”规划纲要提出，到“十五五”末，人均预期寿命提高到80岁。

10月30日，在《证券日报》社主办的2026大健康产业大会上，《证券日报》社社长陈剑夫表示，实现这一目标，既需要医疗服务、医疗保障、公共卫生等体系协同发力，更需要医药产业提供更有效、更可及的工具和方案。

当前，中国医药健康产业正在经历一场由大到强、由跟随到引领的深刻跃迁。这一跃迁，体现在政策、技术、市场等多个维度。

从政策层面看，产业培育已从“单点扶持”迈入全链条、体系化阶段。从技术路线看，新药研发路径正在从“单点创新”走向“系统重构”。从市场空间看，创新药正在成为药企“出海”的亮丽名片。今年前三季度，我国创新药对外技术授权交易总额达1300亿美元。

陈剑夫表示，越来越多的自主创新药走向国际市场，正在实现从“跟跑”到深度参与全球研发与商业化运营的实质性跨越。

这些变化的背后，离不开资本持续赋能。近年来，多层次资本市场持续深化改革，为企业搭建起穿越周期的“耐心资本”通道，投资者从看重管线数量和研发布局，到更关注产业创新的确定性、商业化落地的能力，以及全球竞争中的差异化价值。资本与产业的联结不断深化，形成相互成就、共同成长的良性循环。

陈剑夫认为，随着政策红利不断释放，技术突破不断涌现，产业与资本同向发力，市场空间快速打开，中国创新药的“黄金时刻”正在到来。同时，也应清醒地看到，盈利的可持续性、中小企业融资的困境，从“中国新”到“全球新”的跨越，这些命题需要全行业共同回答。

杭州市钱塘新区党工委委员、管委会副主任，钱塘区委常委、副区长徐进：

以“四大核心优势”推动生物医药高质量发展



本报记者 刘 钊

10月30日，杭州市钱塘新区党工委委员、管委会副主任，钱塘区委常委、副区长徐进在2026大健康产业大会致辞时表示，近年来，钱塘区深耕大健康产业创新赛道，聚焦创新药物研发与资本市场培育双向发力，逐步形成“生态融通、人才集聚、空间保障、资本赋能”四大核心优势。未来将进一步完善政策体系、优化服务保障，推动生物医药产业高质量发展。

产业集聚与创新成果转化，是钱塘区发展生物医药产业的重要基础。徐进介绍，作为“中国医药港”核心承载区，钱塘区生物医药产业规模位居杭州市第一，集聚各类药企1800余家，落地包括辉瑞在内的全球头部药企7家，累计141个创新药进入临床试验阶段。今年，钱塘区已有3款一类创新药成功上市，占全省的七分之三，并成功入选浙江省第二批合成生物未来产业先导区培育名单。

生物医药产业的发展，也有赖于区域产业基础与开放平台的支撑。徐进介绍，钱塘区拥有国家级经开区、高新区、综保区、自贸区、金砖国家特殊经济区中国合作中心等多个平台。2025年，全区地区生产总值突破1500亿元，规模以上工业总产值超过4000亿元，占杭州市总量的五分之一；经开区连续五年位列全国前十。

在徐进看来，随着创新药研发成果不断涌现，如何推动科研资源、产业空间与资本有效衔接，成为钱塘区完善产业生态的重要着力点。

提介绍，在创新资源方面，钱塘区集聚了中国科学院杭州医学研究所等科创及临床资源，为产业创新提供支撑；在产业承载方面，布局了一批产业加速器与规模化产业空间，适配企业全生命周期发展需求；在资本支持方面，打造了总规模超过300亿元的基金矩阵，支持创新项目落地转化。

“当前，资本市场改革纵深推进，直接融资功能持续增强，大健康与创新药物产业迎来资本赋能、产融结合的战略窗口期。”徐进表示，一批优质生物医药企业正加快上市步伐、拓宽融资渠道，为产业高质量发展带来新的机遇。

围绕这一机遇，钱塘区将持续厚植产融协同生态，把创新药研发与企业成长所需的资源要素更好衔接起来。徐进表示，将充分汲取与会专家、企业家的意见建议，有针对性地完善政策体系、优化服务保障，进一步擦亮“中国医药港”品牌。他同时期待更多专家、企业家关注钱塘、投资钱塘，共享产业发展机遇，深化交流合作。

悦康药业董事长于伟仕：

越是技术变革加速 越要守住行业初心



本报记者 张晓玉

10月30日，悦康药业集团股份有限公司（以下简称“悦康药业”）董事长于伟仕在2026大健康产业大会上表示，当前我国医药产业新技术迭代加速、新的市场需求不断涌现，行业处在快速变化阶段。不过，医药企业应厘清顺势求变的发展路径，坚守不可动摇的发展根基，围绕“变与不变”推动产业高质量前行。

于伟仕认为，本次大会主题为“大国新药 价值重构”，精准概括当下国内医药行业发展阶段。我国已经告别过去缺医少药的局面，但越是技术变革加速，越要守住行业初心。

在于伟仕看来，无论技术管线、研发路径怎么变，“治病救人、质量为先”的准则不能变。当前，基因技术、细胞治疗、AI诊断、脑机医疗……各种新技术层出不穷。医药企业只有抓住技术变革的新机遇，敢于投入，勇于创新，才能获得长远发展。但一切技术的出发点，不是追逐资本热点、不是炒作概念，而是必须解决患者痛苦、守护生命健康。

此外，无论政策环境、市场格局怎么变，恪守规则、诚信经营的底线不能变。于伟仕认为，医药行业事关生命安全，合规诚信是安身立命之本。在集采、医保谈判等政策持续调整的背景下，他明确表示“不投机、不越线，踏踏实实做老百姓用得起的好药”。

与此同时，无论资本周期、商业逻辑怎么变，持续经营、回报社会的初心不能变。于伟仕表示，医药行业兼具产业属性与民生属性，短期估值波动等因素，都不能动摇企业扎根实业的根本。“资本有周期，商业有起落，但回报股东、回报社会、践行责任的初心始终不变。”

耐心资本赋能创新药：长久是基础 陪伴更关键

■ 张 敏

在2026大健康产业大会上，耐心资本如何赋能创新药发展成为与会人士热议的话题之一。

耐心资本是专注于长期投资、价值投资、战略投资的资本形式，基本特征是不以短期收益为首要目标，注重长期价值和中长期合理回报。“十五五”规划纲要指出，壮大耐心资本，完善支持中长期资金入市政策体系。

耐心资本对硬科技等长周期行业具有普遍意义。以创新药为例，因研发周期长、资金占用大、失败率高，需求尤为迫切。落实到资本支持方式上，首先要面对的就是资金期限与研发节奏的匹配问题。

长久为基，源于创新药研发的客观规律。一款新药从靶点发现到获批上市往往历时十余年，具有长周期、高投入、高风险的特征；而创投基金存续期有限，资金期限与创新药的研发周期存在天然错配。这一矛盾决定了企业在临床推进和后续融资的关键阶段，尤其需要长期稳定的资本支持；既不在行业低谷期抽离资金，也不被短期估值波动左右判断。

强调“长久”并不等于简单拉长持股周期，放任经营。在资金稳定之外，陪伴质量同样关键。股东应以专业能力提供有边界的支持；在团队建设、资金规划、对外合作等关键环节出谋划策，做到支持而不替代、尽责而不越位，为企业价值和股权增值奠定基础。

当然，耐心资本并不排斥合理回报，也不能不计成本地持续投入，只是不以短期套现和年度盈亏为标尺。企业成长带来的股权增值，最终通过有序退出转化为实际回报。退出渠道不畅、盈利空间不可预期，机构便难以承受基金存续期和出资人回报考核的约束，长久支持便无从谈起。

当前，创新药领域的多元价值实现渠道，正为投资人兑现合理回报的通道：对外授权（BD）交易，可通过首付款、里程碑款实现股权投资回收；上市（IPO）、新设合作公司（NewCo）、并购重组等方式，则使早期投资在恰当阶段退出，分享企业成长红利。

获得耐心资本的前提是企业具备扎实的基本面。融资规模、市场估值仅是阶段性反映，企业的长期价值最终取决于持续的研发能力和商业化能力；临床顺利推进、产品逐步上市就绪，既是产业价值的支撑，也是投资回报的安全边际。

当前，培育耐心资本、支持“硬科技”创新已成为行业共识。将长久支持、专业赋能、有序退出、合理回报有机统一，耐心资本方能成为创新药产业行稳致远的坚实支撑。

聚焦生命科技的价值

本报记者 金婉霞

从抗体偶联药物（ADC）、双特异性抗体到核酸药物，从人工智能辅助诊疗到脑机接口，近年来，生命科技领域的前沿技术不断取得突破。如何将技术优势转化为临床价值和产业价值？这成为生物医药企业面临的重要课题。

10月30日，在2026大健康产业大会“生命科技新纪元——技术爆发与产业重构”主题圆桌论坛上，与会嘉宾的讨论指向一个共同趋势：能否解决真实的临床需求，提高研发效率，并建立可持续的商业模式，将成为技术创新能否真正转化为产业价值的关键。



技术路线持续迭代

当前，创新药技术迭代正在不断加快。荣昌生物制药（烟台）股份有限公司副总裁、上海荣昌生物科技有限公司总经理李栋表示，创新药研发正在从单一分子的开发，向更加复杂的工程化技术产品体系演进。“这既是基础研究不断积累的结果，也是全球医药市场竞争加剧、创新药企寻求差异化发展的必然要求。”李栋认为，面对日益激烈的全球竞争，中国创新药企业不仅需要持续拓展已有技术平台的应用边界，更需要加强源头创新，依靠差异化技术形成持续竞争力。

上海睿智医药研究集团有限公司首席科学官罗金才持有类似观点。罗金才表示，ADC、多肽、小核酸、蛋白降解剂等不同技术路线的发展，为新药研发提供了更加丰富的选择。其中，部分技术已经完成不同阶段的临床验证，展现出进一步开发的潜力。“对于企业来说，靶点怎样实现差异化，这是非常重要的问题。技术路线的成熟度、临床验证情况及差异化潜力，都是判断早期创新项目价值的重要依据。”

技术路线日益复杂，也在改变生命科技产业的研发组织方式和服务模式。作为连接创新药企与药物研发各环节的重要力量，医药研发外包服务企业正在感受到这一变化。罗金才介绍，过去，客户通常将药物研发拆分为多个独立项目，分别委托不同服务商完成；如今，希望服务机构能够提供更加完整的一体化研发服务的客户越来越多。

AI赋能医疗服务加速转变

产业端加速技术迭代的同时，AI也正在重塑医疗健康服务的组织方式。

轻松健康集团执行副总裁马孝武认为，AI对医疗健康产业最深刻的改变，并非局限于某个单独环节的效率提升，而是重构不同服务环节之间的连接方式。长期以来，健康检查、医疗诊断、药品服务、健康管理与保险支付等环节相对独立。尽管各环节都在提升效率，但从患者的角度看，整个健康服务流程仍存在不少断点。马孝武认为，人工智能有望将原本分散的服务连接起来，使健康服务更加连续和个性化。

据介绍，轻松健康推出的循证医学智能体“证元芳”，主要面向医生提供循证医学问答与辅助决策支持，并连接后续用药等服务。目前，该产品用户超过10万名，其中认证医疗专业用户超过8万名。近期，轻松健康还进一步拓展与腾讯等平台的合作，将医疗健康领域的专业服务能力接入通用人工智能生态。

上海交通大学医学院附属第九人民医院教授、全国卫生产业企业管理协会精准医疗专业委员会主任委员陈万涛表示，随着AI技术不断进入医疗领域，医生需要更加主动地参与技术研发和临床应用验证，“要推动AI创新成果落地，需要加强教育、科研、资本、产业、监管及临床应用等环节的协同，并让临床医生在研发早期参与其中。”

多途径实现创新价值兑现

对于生命科技企业而言，完成技术研发乃至产品获批，并不意味着商业价值已经实现。特别是对于创新药企业而言，从产品获批到真正实现盈利，往往还需要经历较长的市场培育期。

结合上海泽德曼医药科技有限公司创新药泽立美的商业化实践，其首席财务官曲正琦表示，一款创新药从获批上市到形成稳定收益，需要跨越准入、放量和盈利三个关键阶段。这一过程通常需要药品上市后1年至2年，也是商业化初期资金压力较大的阶段。在他看来，创新药的商业化既需要企业持续投入市场建设。同时也要为后续研发项目保留足够的资金空间。

如何平衡研发投入与商业化投入？这成为企业实现可持续发展的重要考验。对此，曲正琦表示，商业化不能让研发管线明显“踩刹车”，商业化投入也不能无限制地“踩油门”。“创新药企业需要更加精细化地管理资金投入节奏。”

全球化合作也正在成为创新药企业实现价值兑现、提升研发能力的重要方式。

李栋表示，海外商务拓展（BD）合作不仅能够为企业带来资金，还能帮助企业补齐全球临床开发、注册申报及运营管理等方面的能力。他介绍，公司通过2021年与Seagen、2025年与Vor Biopharma以及2026年与艾伯维等企业的合作，在不同阶段获得了资金、临床开发资源及国际化运营经验，为后续研发项目积累能力。

对于脑机接口等更加前沿的生命科技领域，商业化难题还包括如何建立与新技术相适应的临床诊疗体系。明视脑机科技有限公司（以下简称“明视脑机”）首席商务市场官陈文凯表示，脑机接口确实已经跨过了实验室阶段，开始向临床和应用端落地，但距离真正为患者提供服务，还有很长的路要走——不仅需要完成研发和临床验证，还需探索解决诊疗规范、患者教育和支付机制等一系列问题。

为此，明视脑机正与北京、上海等地多家头部医院合作，探索建设“感知觉重建病房”，推动眼科、神经外科和康复科协同开展临床研究，并逐步探索相关诊疗规范、技术标准及专家指南。“一个技术要真正具有商业价值，必须做到患者可及、医生可及、医院可及。”陈文凯表示。

圆桌论坛1 生命科技新纪元——技术爆发与产业重构

探寻创新医药的估值

本报记者 张晓玉

10月30日，在2026大健康产业大会以“资本赋能创新医药——从估值到价值的突围”为主题的圆桌论坛上，来自创投机构、创新药企与产业资本的代表，围绕创新药估值逻辑、融资环境变化、商业化验证与资本长期共生展开讨论。

本场圆桌由中信证券股份有限公司医疗健康行业组高级副总裁李楠主持，国投创业投资管理有限公司投资总监陈岚熙、北京诺诚健华医药科技有限公司企业传播执行总监陆春华、康辰药业股份有限公司董事兼财务总监刘笑寒、元禾原点创业投资管理有限公司投资总监臧薇洁、沙砾生物医药股份有限公司首席财务官张鸾，杭州中大君悦投资有限公司投资经理毛金刚参与交流。从一级市场定价到二级市场兑现，从临床数据到全球授权，创新药如何完成从估值到价值的突围，成为本场圆桌讨论的核心议题。



从研发价值到商业兑现

经历一级、二级市场热度起伏，创新药估值如何锚定、价值如何验证，已经成为产业界与投资机构共同面对的现实命题。

陈岚熙认为，经历前期泡沫出清，当前行业整体估值回归合理区间，但结构性分化特征显著。对于国资创投机构，核心评判逻辑并未发生大的改变，首要关注在研药物能否成功获批上市。其次评估上市后市场空间与商业化前景，估值更多随行就市。

臧薇洁认为，早期项目价值锚点优先看赛道方向、技术平台与管线数据，其次考察创始团队，尤其看重团队应对市场内卷、科学风险的灵活应变能力。机构要改变被动接项目的模式，通过前置深度行业研究，在行业尚未形成共识阶段布局优质标的，以相对公允价格入场，陪伴企业3年至5年成长，同时协助企业收缩非核心管线，集中资源攻坚关键里程碑，以此博取长期超额收益。

一级与二级市场的定价逻辑既有共性也有分化。毛金刚表示，两端估值模型均基于现金流，但二级市场还叠加流动性与政策预期，波动更明显。“一级市场和二级市场估值倒挂的标的，会被纳入我们的观察池。”

对于尚未有产品商业化的创新药企，价值证明始于差异化与执行力。张鸾表示，对于细胞治疗这类前沿技术企业，从技术创新走向商业价值，产品临床差异化与产业化能力是两大关键支柱。实体瘤细胞治疗赛道难度高，企业需要坚持技术路线，提早布局自有生产工厂，保障产品标准化供给。在对接资本市场时，创新药企除了兑现临床数据，还要完善公司治理，做好投资者沟通，搭建适配的股东结构，穿越二级市场股价波动周期。

已实现商业化的企业更关注“最后一公里”。陆春华介绍，创新药企业从研发价值走向商业价值，核心是把“实验室价值”转化为经过市场验证的真实价值。产品获批是拿到入场券，商业化要打通“进得去、用得上、付得起”三大关卡；即实现医保准入的市场准入，获得医生与国际学术界认可、兼顾患者支付能力。

传统药企转型则注重资源分层。刘笑寒提醒行业要警惕过去部分企业的一些教训。企业应当做好资源分层，优先保障经营安全，循序渐进搭建研发平台，优先选择fast-follow（跟随式创新）、me-better（优效改良新药）等务实突围路径，等待体系成熟之后再加大研发投入，以可控资金换取可落地的阶段性里程碑，提升研发产出效率。

耐心资本与长期共生

创新药研发周期长、回报不确定，耐心资本的角色愈发关键。陈岚熙认为，耐心不等于“不退出”，而是“在值得陪伴的阶段坚定支持”。

“早期投资人的投后赋能更重要。”臧薇洁表示，除资金外，机构会在核心团队搭建、融资节奏、BD（商务拓展）谈判等方面深度参与。“创始人是驾驶员，投资人坐在副驾，只帮忙不添乱”。

成熟药企则更看重资本结构管理。刘笑寒提出“债权+股权”顺逆周期配合的思路；低息环境用债权支持管线，里程碑兑现后再引入长钱与股权融资，“既保经营安全，也给投资人合理回报”。

“出海”正在从可选项变为必答题。陆春华表示，诺诚健华坚持“商业化压舱石+BD加速器”的双轮驱动，通过License-out（对外授权）、NewCo（新设合作公司模式）等方式兑现全球价值。“全球化不是选择题，是中国Biotech（生物科技公司）不得不走的一条路。”

BD交易也对估值形成正向牵引。毛金刚认为，BD交易代表产业端对企业技术实力的背书，能够抬升估值；交易带来的资金可以反哺管线研发。但判断价值要区分短期利好和长期内核，归根结底取决于企业自身持续的研发与商业化能力。

论坛尾声，李楠总结本场圆桌达成的三点共识：第一，创新药属于长期价值投资，企业的最终价值落脚于产品实力与临床数据；第二，资本供给模式需要匹配创新药产业长周期特点；第三，行业价值兑现路径日趋多元，全球化BD、新型合作模式成为重要补充。估值是市场对未来的预期，真正的价值，需要依靠企业持续创新与商业化落地来完成兑现。

圆桌论坛2 资本赋能创新医药——从估值到价值的突围

中国科学院院士谭蔚泓：

分子医学形成产业需完整的创新生态



本报记者 金婉霞

10月30日，在2026大健康产业大会上，中国科学院院士谭蔚泓教授表示，满足人民群众日益增长的健康需求，离不开医学科技创新，也需要以高水平科研推动创新药物研发和产业发展。

在谭蔚泓看来，现代医学最重要的变化之一，是人类认识疾病的方式正在发生改变。“过去我们认识人体，主要从器官出发。随着科学技术发展，今天已经可以在分子水平上认识人体和疾病。”谭蔚泓表示。

肿瘤治疗领域的技术进步，是分子医学应用的一个直观案例。谭蔚泓表示，传统肿瘤诊疗主要按照肺癌、胃癌、乳腺癌等器官和组织来源进行分类，但即使发生在同一器官的肿瘤，也可能具有不同的分子特征；部分发生于不同器官的肿瘤，则可能存在相似的分子机制。这意味着，肿瘤治疗不能仅仅依据发生部位，还需要结合分子分型寻找更加精准的治疗方案。

医学与分子科学及人工智能等其他学科的融合发展，正在推动医学进入分子时代。以乳腺癌为例，三阴性乳腺癌有许多亚型，由于缺乏部分常见治疗靶点，治疗难度相对较大。谭蔚泓介绍，其团队正在探索从分子层面、尤其是蛋白分子，进一步识别不同患者的疾病特征，并通过多中心临床研究寻找新的治疗策略。

此外，如何提高药物的靶向性，也是分子医学的重要研究方向。谭蔚泓长期从事核酸适体、分子识别等领域研究。在他看来，通过特定分子识别疾病相关靶点，相当于为药物装上“导航仪”，有望提高药物作用的精准性。

“用分子的眼光看世界”，是谭蔚泓长期坚持的科研理念。他认为，分子医学不仅意味着诊疗技术进步，也将推动医学研究与临床实践进一步融合，加快创新成果向患者可及的治疗手段转化。

而从实验室走向临床，再到形成产业，仍需要长期投入和完整的创新生态。谭蔚泓认为，没有学术高峰，就没有产业高地。区域要真正形成具有竞争力的生物医药产业集群，需要依托高水平研究机构和人才队伍，持续提升基础研究和源头创新能力。

在谭蔚泓看来，评价创新药的价值，不能只看药品生产环节的成本，还应充分考虑前期研发投入及其失败风险。如何在提高患者用药可及性与保障创新回报之间取得平衡，是产业可持续发展需要面对的重要问题。

他同时看好中国创新药通过国际合作加快研发和商业化的路径。对于创新药对外授权，谭蔚泓认为，应充分利用国际资本、临床开发和商业化资源，推动中国创新成果走向全球，同时重视保留国内市场权益，让海外合作收益反哺后续研发，形成持续创新的良性循环。

赛迪智库医药研究室主任曹慧莉：

《医药工业发展“十五五”规划》的8个关键词



本报记者 张文湘

10月30日，工业和信息化部赛迪智库医药研究室主任曹慧莉在2026大健康产业大会上发表主题演讲时表示，《医药工业发展“十五五”规划》（以下简称《规划》）由十部门联合印发，体现出医药行业全链条协同管理的趋势，也体现了相关部门合力促进医药工业在“十五五”时期提质发展的决心。

曹慧莉认为，《规划》的出台，一方面是落实党中央关于医药产业的决策部署，另一方面也是对接国家“健康中国”“制造强国”两大战略，在此基础上秉持全球视野，着眼于全球市场趋势和技术趋势，以问题导向补齐行业短板。

曹慧莉用8个关键词概括《规划》的核心任务，即创新医药、韧性医药、数智医药、精准医药、效率医药、价值医药、普惠医药、开放医药。

她表示，创新是《规划》的首要任务，要实现创新医药的突破，第一是加强基础研究和源头创新能力；第二是围绕产学研转化构建平台；第三是壮大产业规模；第四是加强前沿技术布局，“十五五”期间，韧性医药需要做到“补短板、锻长板、育新机”，补短板即围绕科研仪器设备、包装材料、试剂耗材等短板环节进行攻坚，锻长板是围绕着化学原料药、高端制剂等优势赛道，明确工艺升级的方向；数智医药要体现人工智能对医药全产业链的赋能，加强生产领域的数智化改造。

曹慧莉认为，精准医药、效率医药是《规划》的亮点，精准医药领域目前已是全球医药创新最热门、最具发展潜力的领域，效率医药则要强化中国医药制造业的比较优势。

价值医药方面，则要聚焦医药工业“健康价值、社会价值、文化价值”的特点；此外，普惠医药的内涵拓展至全球层面，除了要为国内民众保障基本药物、重点人群用药以及加强储备管理之外，还要利用中国巨大的制造业规模优势，强化全球优质产品供给；开放医药方面，要更好地融入全球创新生态，同时将优质创新资源向中国集聚。

悦康药业董事、研究院院长宋更申：

以平台化研发培育医药行业“新质生产力”



本报记者 张晓玉

10月30日，悦康药业集团股份有限公司（以下简称“悦康药业”）董事、研究院院长宋更申在2026大健康产业大会上发表主旨演讲时表示：“中国医药行业正站在从仿制跟随到源头创新的分水岭上。变局之中孕育新机，谁能率先解决系列关键平台技术，依托平台孵化FIC（全球首创药物）/BIC（同类最优药物），谁就能在重构中掌握创新的主动权。”

在宋更申看来，这不是简单的周期波动，而是产业逻辑的结构性重构；创新要素正在从“单品思维”转向“平台驱动”，从“仿创结合”转向“全球首创”。

宋更申坦言，过去几十年，中国医药产业的增长围绕规模扩张与仿制质量提升两条主线展开，但在集采常态化、同质化竞争加剧的背景下，仿制红利逐步消退，规模难以再扩大，质量增长也触碰到天花板，增长的动力亟待重新定义。

他认为，医药行业新质生产力的核心落脚点在于原始创新能力建设，绝非单点产品的突破，而是要打通从临床前研究、临床开发、注册申报到商业化落地的完整研发链条。

对于平台是创新的“压舱石”。宋更申在演讲中详解了悦康药业六大创新技术平台建设成果。

在管线布局层面，悦康药业聚焦心脑血管代谢、肿瘤、传染病、自身免疫四大适应症，实现多技术路线并行推进。小核酸药物覆盖乙肝、高血脂、高血压、肥胖等重大疾病，多款产品推进至Ⅰ期至Ⅱb期临床；mRNA疫苗布局RSV（呼吸道合胞病毒）、带状疱疹、肺癌疫苗五大领域，多肽产品推进至Ⅰ期至Ⅱb期临床；ADC药物布局YKYY017、YKYY018等具有差异化潜力的First-in-class（全球首创）或Best-in-class（同类最优）潜力的创新药物。

宋更申表示，存量产业基础与增量创新成果共同构筑国内医药产业基本盘，但决定行业未来高度的，仍是创新增量的成长速度与转化质量。

奇正藏药高级副总裁、董事会秘书冯平：

坚守长期主义 激活民族医药发展动能



本报记者 曹卫新

10月30日，西藏奇正藏药股份有限公司（以下简称“奇正藏药”）高级副总裁、董事会秘书冯平在2026大健康产业大会上表示，在当代健康需求升级的背景下，藏医学展现出深厚的实践价值与广阔的长期发展空间。

作为传承千年的完整生命医学体系，藏医学以“三因平衡”为核心内核，构建起覆盖预防、治疗、康复、保健全链条的健康服务逻辑。

冯平表示，在国内健康消费不断升级背景之下，传统民族医药迎来新的发展机遇，挖掘藏医药的实践价值，需要兼顾文化传承、科技创新与市场融合。

奇正藏药扎根民族地区30年，坚守“传承智慧 守护生命”使命，以文化传承为魂魄，以科技创新为筋骨，以市场融合为血脉，走出一条藏医药当代传承创新之路，构建生态、民生、产业、文化共生的产业生态体系，探索经济、社会、生态价值协同的可持续商业模式。

民族医药产业化进程中，普遍面临药材资源保护压力大、传统技艺现代化转化难、临床循证证据体系薄弱等现实瓶颈。依托长期的探索积累，这一难题被逐步化解。

冯平介绍，奇正藏药坚持传承不离古、创新不离宗，搭建“六位一体”全链条协同创新体系，为民族药现代化探索可行路径。

文化传承层面，奇正藏药建立藏医师承体系，校勘整理藏医药经典文献；捐资助建藏医药院校、共建产业学院，落地“百家诊所计划”扶持基层民间藏医。公司设立藏医药文化传承保护专项基金与奇正慈善公益基金会，累计投入1.763亿元，持续助力藏区教育、医疗、文化和乡村振兴事业。

在产业端，奇正藏药推动藏药产业现代化升级，带领藏药产品走下高原，走进内地千家万户的同时，创新探索“藏药经典+港澳标准+国际输出”的“出海”路径，推动经典藏药催活颗粒完成中国澳门注册，为民族医药跨文化的商业拓展打造可复制样本。

此外，长期主义是企业发展的底层逻辑，公司上市以来，坚持稳定分红。

冯平表示，随着健康需求向全生命周期管理延伸，藏医药价值潜力将进一步释放。