股票代码：601500 股票简称：通用股份 公告编号：2026-067

江苏通用科技股份有限公司 关于2026年半年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

江苏通用科技股份有限公司(以下简称“通用股份”或“公司”)于近期收到上海证券交易所上市公司管理一部下发的《关于江苏通用科技股份有限公司2026年半年度报告的信息披露监管问询函》(上证公函【2026】1629号)(以下简称“《问询函》”)。根据《问询函》的要求，现就《问询函》相关问题回复如下：

一、关于应收账款

半年度报告显示，截至2026年6月末，公司应收账款期末余额为15.02亿元，占总资产比重为10.47%。2026年上半年，公司计提应收账款坏账准备0.73亿元，同比增长477.05%；其中按单项计提为1.00亿元、按组合计提-0.28亿元，2025年全年上述两项金额分别为0.21亿元、0.32亿元。

(一)请公司补充披露2026年6月末应收账款前十名欠款方的具体信息，包括名称、合作期限、关联关系、交易背景、信用政策、交易金额、应收账款余额、账龄与坏账计提情况等，结合工商信息、规模体量、历史回款情况，说明上述欠款方是否存在信用风险，以及对应坏账准备计提的及时性、充分性。

1、前十名欠款方情况

序号	名称	合作期限	关联关系	交易背景	信用政策	2026年1-6月交易金额(万元)	应收账款余额(万元)	账龄	坏账计提金额(万元)	工商信息	规模体量	2024-2026.06历史回款情况(万元)
1	AMERICANPACIFICINDUSTRIESINC.	-5年-	非关联方	海外开发客户建立合作	提单日30天	40,460.85	8,568.00	1年以内	428.40	存续，2001-1-1，JeffKreitzman，零售和批发业、科学研究与技术服务业、注册码：12417663	北美前十大经销商	222,434.22
2	QINGDAOLANDSPIDERTIRECORP.,LTD.	-6年	非关联方	海外开发客户建立合作	装柜日45天	21,721.48	4,270.25	1年以内	213.51	存续、零售和批发业、统一社会信用代码：91370220MA3QRC1J8T	4000万美金/年	79,458.40
3	TBCCorporation	-3年	非关联方	海外开发客户建立合作	提单日90天	8,318.11	3,927.84	1年以内	196.39	存续，1970-8-24，非上市公司，由日本住友商事集团及法国米其林集团各持有50%权益，零售和批发业、注册登记号：759827税号：20-1888610美国注册企业，总部位于佛罗里达州Palm-BeachGardens。	2000万美金/年 集团年营业收入约50亿美元，员工超过3,000人，在美国拥有近470家BigOTires加盟轮胎及汽车服务门店，业务覆盖美国、墨西哥及其他国际市场。属于北美大型轮胎批发分销客户。	46,957.12
4	ATTURORTIRECORP.	4年	非关联方	海外开发客户建立合作	提单日60天	11,093.37	3,727.55	1年以内	186.38	存续，2012-1-1，Mathisfamily，零售和批发业，注册登记号：2012-000633004	2400万美金/年	38,506.47
5	湖南开仁科技开发有限公司	10年以上	非关联方	工厂为完善省道布局，寻找当地有实力的代理商进行合作	月结30天(质保全年，授信月底结清)	716.58	3,646.93	1-4年以内	690.17	2007-01-29成立，注册资本200万元，存续，主营汽车零配件批发，注册地长沙经开区	省代轮胎经销商，员工约20人，终端门店近200家，年销售规模达亿元	1,227.39
6	QINGDAONEWKETERTYRECO.,LIMITED	-8年	非关联方	海外开发客户建立合作	装柜日45天	5,713.23	3,593.33	1年以内	179.67	存续，零售和批发业	8000万美金/年	22,448.23
7	GREMAXINDUSTRIALPTE.LTD	-1年	非关联方	海外开发客户建立合作	提单日90天(XCELLENT装柜日45天)	7,633.90	3,202.48	1年以内	160.12	存续，2012-8-21，和平海洋集团有限公司，2000000新加坡元，零售和批发业、注册码：201220628G	2200万美金/年	15,827.01
8	ATLANDERTIRECO.,LTD	-7年	非关联方	海外开发客户建立合作	装柜日45天	10,474.36	3,081.21	1年以内	154.06	存续，税号：61-1948829零售和批发业	10000万美金/年	49,444.90
9	四川路易轮胎有限责任公司	10年以上	非关联方	工厂为完善省道布局，寻找当地有实力的代理商进行合作	月结30天(质保全年，授信月底结清)	2,373.46	2,887.44	1年以内	144.37	1999-12-01成立；法定代表人：赵德智；注册资本/实缴：1000万元；企业类型：有限责任公司；登记状态：存续；注册地址：成都武侯区；小微企业，有对外投资、商标布局，经营范围含轮胎、汽配、仓储配送等。	西南老牌轮胎流通企业，在多省设分公司，多个区域配送中心，终端网点近500家；年销售规模达数亿元，在西南卡客车、工程替换轮胎市场处于第一梯队，具备仓储、配送、售后一体化能力	6,307.00
10	乌鲁木齐恒通浩业商贸有限公司	7年	非关联方	市场开发渠道	月结30天(质保全年，授信月底结清)	80.36	2,546.30	1-3年以内	265.68	法定代表人张华，企业存续；注册资本500万元；成立日期2020-04-08；国标行业：批发业(橡胶制品、汽车配件销售)；	当地优势经销商，纳税信用等级A；	3,358.29

2、上述欠款方是否存在信用风险，公司对应坏账准备计提的及时性、充分性。

公司严格按照企业会计准则及公司会计政策，对应收账款账龄进行梳理。对于出现逾期、资信变化等减值迹象的客户，公司及时结合其预期信用损失情况进行了计提，存在延迟计提的情况。

公司按账龄组合计提坏账准备的比例与同行业可比公司保持一致，符合行业惯例。针对单项计提的款项，考虑到业务停滞、逾期时间较长、客户资信变化等原因导致信用风险显著增加，本公司已按照其预计可回收金额的差额，谨慎、充分地计提了坏账准备。

公司在海外客户合作稳定，且进行出口信用保险投保，回款正常，国内客户虽然应收余额较大，但双方合作多年，回收风险可控，公司已经按照应收账款账龄及时、充分计提坏账准备，不存在其他信用风险。

(二)本报告期单项计提坏账准备应收账款的形成背景，包括销售时间、内容、金额、账龄、回款及逾期情况、相应客户与公司的关联关系、其资信变化及大额计提坏账的原因，对于其中近三年新增单项计提的款项和计提比例提升的款项，结合减值迹象出现的时点分析前期计提的充分性，以及对应收入确认是否审慎。

1、单项计提坏账情况(300万元以上客户)

序号	销售时间	内容	单项计提坏账金额(万元)	账龄	相应客户	计提时间	大额计提坏账的原因
1	2023年	全钢胎	1,765.40	2-3年	四川鑫蜀通轮胎有限公司	2026年	该客户24年销售22.84万元，退货953.12万元，货款到账9.00万元；25年销售57.80万元，货款到账62.98万元；业务下滑，资金紧张，经催收暂未落实可靠回款计划，回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
2	2023-2024	全钢胎	1,258.17	2-4年	云南庄路轮胎有限公司	2026年	该客户24年销售203.67万元，货款到账82.7万元；26年经业务沟通确认无法持续合作，回款保障不足，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
3	2021-2023	全钢胎	1,159.42	3-5年以上	山西恒远昌泰贸易有限公司	2025年	该客户24年货款到账3.12万元；25年无业务往来，经多次沟通合作未能重启，回款保障不足，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
4	2021-2022	全钢胎	939.73	5年以上	广州市福升贸易有限公司	2023年	该客户已无业务往来，通过法律诉讼回款未能执行到款，故予以全额单项计提坏账准备
5	2022-2023	全钢胎	826.13	3-4年	厦门鑫驰盛贸易有限公司	2026年	该客户25年无销售业务，25年回款522.74万元；26年上半年无回款记录，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
6	2021年	全钢胎	599.62	5年以上	贵州翔龙通达贸易有限公司	2024年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
7	2022-2023	全钢胎	584.27	2-4年	四川众和轮胎有限公司	2026年	该客户业务停滞，正在办理注销登记(经核实，2026年10月已注销)，主体资格消亡，已丧失经营及偿债能力，故予以全额单项计提坏账准备
8	2022-2023	全钢胎	569.81	2-4年	南昌市汉康贸易有限公司	2025年	该客户25年无业务往来，24年货款到账0.36万元；经多次沟通合作未能重启，回款保障不足，款项回收风险较高，故对予以全额单项计提坏账准备
9	2020-2023	全钢胎	569.23	2-5年以上	淄博路豪汽车服务有限公司	2025年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
10	2022-2023	全钢胎	514.91	2-4年	合肥川瀚贸易有限公司	2024年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
11	2023年	全钢胎	489.91	2-4年	重庆新易途轮胎有限公司	2026年	该客户在转型中，经多次沟通合作未能重启，回款保障不足，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
12	2023-2024	全钢胎	438.86	2-4年	大同市利昌商贸有限责任公司	2025年	该客户24年销售1.56万元，货款到账167.84万元；已办理注销登记(2025年5月21日注销)，无偿债能力，故对该应收账款予以全额单项计提坏账准备
13	2023-2024	全钢胎	425.76	2-3年	上海皓泽轮胎销售有限公司	2026年	该客户24年销售73.69万元，货款到账116万元；26年经业务沟通确认无法持续合作，回款保障不足，款项回收风险较高，故对该应收账款予以全额单项计提坏账准备
14	2021-2023	全钢胎	413.36	2-5年以上	临沂昌运橡胶有限公司	2026年	该客户在转型中，未签订26年销售合同，上半年无回款记录，款项回收风险较高，故对该客户应收款项全额单项计提坏账准备
15	2023-2025	全钢胎	401.02	1-3年	邢台市金安鑫轮胎有限公司	2026年	该客户24年销售206.95万元，货款到账145.43万元；25年销售11.98万元，货款到账12.93万元；26年经业务沟通确认无法持续合作，回款保障不足，款项回收风险较高，故对该应收账款予以全额单项计提坏账准备
16	2021-2022	全钢胎	398.59	3-5年	朝阳天盛商贸有限公司	2024年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
17	2022-2023	全钢胎	365.34	3-5年	合肥鑫睦轮胎贸易有限公司	2024年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
18	2022-2023	全钢胎	347.05	2-5年	繁昌县富伟轮胎有限责任公司	2024年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
19	2020年	全钢胎	316.32	5年以上	山西喜达通汽车服务有限公司	2024年	该客户已无业务往来，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备
20	2021-2023	全钢胎	307.79	2-5年	宜昌市汇海机电有限责任公司	2026年	该客户在转型中，经业务多次沟通未能重启合作，回款保障不足，款项回收风险较高，故予以全额单项计提坏账准备

注：上述单位均为非关联方；以上单项计提单位除四川鑫蜀通轮胎有限公司原值比计提金额多700万元以外，其他单位原值与计提金额一致。

由于以上应收账款金额均已逾期，且对方单位出现资信下滑情况，出于谨慎性原则，公司进行单项计提。截止2026年6月末，以上单位应收账款余额19,520.53万元，其中单项计提坏账准备18,820.53万元，2025年末已计提坏账准备11,353.55万元，其中单项计提8,760.22万元，按账龄计提2,593.33万元，2026年上半年增加计提减值准备7,466.98万元。

本公司基于账龄确认信用风险特征组合的账龄计算方法如下：

账龄	应收账款计提比例
1年以内	5.00
1-2年	10.00
2-3年	20.00
3-4年	50.00
4-5年	50.00
5年以	100.00

同行对比情况：

2025年度应收账款坏账准备情况：

企业名称	应收账款(亿元)	应收账款占总资产比重(%)	应收账款坏账准备余额(亿元)	应收账款坏账准备占应收账款比(%)
通用股份	13.97	9.24	2.13	13.24
赛轮轮胎	61.47	13.14	0.63	1.01
玲珑轮胎	50.17	10.59	1.32	2.57
森麒麟	14.41	7.84	0.97	6.31
中策橡胶	75.59	14.48	2.51	3.21
三角轮胎	10.98	5.64	1.11	9.21
贵州轮胎	24.31	13.09	0.82	3.27
风神股份	10.89	13.66	1.06	8.89
青岛双星	5.74	6.45	0.66	10.35
行业平均值	29.73	10.46	1.25	6.45

2026年6月末应收账款坏账准备情况：

企业名称	应收账款(亿元)	应收账款占总资产比重(%)	应收账款坏账准备余额(亿元)	应收账款坏账准备占应收账款比重(%)
通用股份	12.18	8.49	2.83	18.85
赛轮轮胎	74.23	14.45	0.72	0.96
玲珑轮胎	51.37	11.20	1.16	2.21
森麒麟	15.91	8.81	0.99	5.86
中策橡胶	89.97	16.14	2.97	3.20
三角轮胎	11.19	5.64	1.13	9.17
贵州轮胎	26.66	13.99	0.88	3.20
风神股份	13.22	14.52	1.04	7.29
青岛双星	53.90	14.89	1.12	2.04
行业平均值	38.74	12.01	1.43	5.86

2025年末及2026年6月末，通用股份的应收账款占总资产比分别为9.24%、8.49%，均低于行业平均水平。

2025年末，应收账款坏账准备占应收账款比为13.24%，行业平均水平为6.45%，高于青岛双星的10.35%和风神股份的8.89%；2026年6月末，应收账款坏账准备占应收账款比为18.85%，行业平均水平为5.86%，高于三角轮胎的9.17%和风神股份的7.29%。公司在应收款减值上采取了较为保守和谨慎的会计政策。

2、对于其中近三年新增单项计提的款项和计提比例提升的款项，结合减值迹象出现的时点分析前期计提的充分性，以及对应收入确认是否审慎。

公司单项计提余额为1.88亿元，其中2024年增加0.46亿元，2025年增加0.30亿元，2026年半年度增加1.0亿元。近三年计提单项坏账准备增加1.76亿元，主要销售形成于疫情期间，受宏观经济下行、市场环境影响、产品结构变化及竞争加剧，经销商业绩下滑，影响回款。为维护销售渠道、保障产能，对于合作时间较长，渠道相对完善的客户，通过业务部门进行持续沟通，希望能继续合作推动经销商维持经营渠道，保持可偿还应收款能力，公司按正常账龄计提坏账。2026年，行业竞争加速内卷，公司国内业务持续下滑，经销商业务收缩、停业或转型开展其他经营项目，经公司业务沟通确认已无合作希望，款项回收风险较高，故对其予以单项计提坏账准备。单项计提坏账准备的客户相关收入确认以销售送货回签单为依据，在客户签收时点控制权已转移，收入确认符合准则规定。后续出现的回款逾期及支付能力恶化属于信用风险事件的后续演变，不影响收入确认时点的判断。

3、部分客户未回函情况

类型	单位名称	单位	发函金额	未回函原因
中国	广西南宁凯壹信商贸有限公司	元	15,585,447.06	客户财务休假，未及时处理
	莆田市鑫联尚贸易有限公司	元	13,152,885.78	客户内部流程对接不畅，未及时处理
	云南庄路轮胎有限公司	元	12,581,705.00	客户停止运营轮胎业务，未指定对接人处理，已单项计提
	山西恒远昌泰贸易有限公司	元	11,594,177.20	客户停止运营轮胎业务，未指定对接人处理，已单项计提
	包头市涵旺商贸有限公司	元	10,439,032.04	客户内部无专职对接人，未及时处理
	山西福润达商贸有限公司	元	9,318,197.23	客户内部财务人员离职，未能及时处理
	南宁市和总轮胎汽车配件有限公司	元	8,933,713.54	客户负责人外出，未能及时处理
	贵州翔龙通达贸易有限公司	元	5,996,180.00	客户经营异常，无法联系到具体对接人，已单项计提
	沈阳市圣开塑胶有限公司	元	5,397,837.78	客户负责人外出，未能及时处理
	合肥川瀚贸易有限公司	元	5,149,128.05	客户经营异常，无法联系到具体对接人，已单项计提
	大同市利昌商贸有限责任公司	元	4,388,611.60	客户已注销，无法联系到具体对接人，已单项计提
	上海皓泽轮胎销售有限公司	元	4,257,588.20	客户内部无专职对接人，未及时处理，已单项计提
	郑州市喜旺轮胎销售有限公司	元	4,191,751.80	客户经营异常，无法联系到具体对接人
柬埔寨	ITG VOMA CORPORATION	美元	3,479,560.05	境外客户确认以签字为准，会计师事务所需盖章，因此对签字回函未认可
柬埔寨	THR TIRES INC	美元	3,067,512.18	客户经营异常，无法联系到对接人，已申请中信保理赔

(三)请年审会计师结合前期履行的审计程序及取得的审计证据，对上述问题发表意见。

1、年审会计师年报审计对应收账款执行的审计程序

(1)了解公司与应收账款坏账准备计提相关的内部控制，评价这些控制的设计有效性并测试其运行的有效性；

(2)复核应收账款按单项计提坏账准备和按组合计提坏账准备的划分依据，并与企业会计政策的相关划分标准进行对比；

(3)了解前十名应收账款客户与公司是否存在关联关系，发生交易的背景以及交易内容，检查期后回款情况；

(4)通过公开渠道查询单项计提坏账准备的客户与公司是否存在关联关系，复核减值计提时点及原因、计提比例的确定依据；

(5)复核应收账款账龄划分及坏账计提金额的准确性；

(6)选取主要客户进行实地走访，了解客户的主营业务、经营状况、交易背景、定价方式、信用政策、结算方式、主要经销商的最终销售等情况；

(7)抽查主要客户的销售合同、收入确认资料、发票及回款凭证，核实交易真实性及收入确认时点的准确性；

(8)选取主要客户样本函证应收账款余额及交易额，对于二次发函未回函的执行替代程序(获取期末未回函客户应收账款销售明细，根据销售明细检查对应的销售合同、发票、出库单、客户签收单、报关单、提单及期后回款)，核实交易的准确性及真实性。

(9)取得的审计证据：与公司管理层访谈记录、主要客户访谈记录、应收账款账龄明细表、应收账款坏账计提政策、应收账款坏账计提明细表、逾期信用损失率测算表、坏账准备计提测算表、主要客户背景调查、关联方核查、询证函回函(境外客户发函比例78.57%，回函比例93.88%，境内客户发函比例75.29%，回函比例76.27%)、销售合同、订单、发票、出库单、客户验收单、报关单、提单、客户回款银行回单、期后回款检查。

2025年度未回函单位：

类型	单位名称	单位	发函金额	替代程序
中国	广西南宁凯壹信商贸有限公司	元	15,585,447.06	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回790,000.00元
	莆田市鑫联尚贸易有限公司	元	13,152,885.78	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回4272000元
	云南庄路轮胎有限公司	元	12,581,705.00	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单
	山西恒远昌泰贸易有限公司	元	11,594,177.20	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单
	包头市涵旺商贸有限公司	元	10,439,032.04	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回6441712元
	山西福润达商贸有限公司	元	9,318,197.23	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回362560元
	南宁市和总轮胎汽车配件有限公司	元	8,933,713.54	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回1640000元
	贵州翔龙通达贸易有限公司	元	5,996,180.00	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单
	沈阳市圣开塑胶有限公司	元	5,397,837.78	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回5,946,632.07元
	合肥川瀚贸易有限公司	元	5,149,128.05	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单
	大同市利昌商贸有限责任公司	元	4,388,611.60	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单
	上海皓泽轮胎销售有限公司	元	4,257,588.20	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单
	郑州市喜旺轮胎销售有限公司	元	4,191,751.80	检查相关合同、订单申请、出库单、发票、签收回单，检查相关期后回款，报告日前已收回110000元
柬埔寨	沃玛.ITG VOMA CORPORATION	美元	3,479,560.05	替代测试检查了提单、发票、装箱单、出库单、销售订单申请、报关单等资料；同时检查期后回款，收回金额6578052.64美元，可以覆盖期末余额
柬埔寨	THR TIRES INC	美元	3,067,512.18	替代测试检查了报关单、发票、装箱单、提单、出库单、销售订单申请等资料；同时检查期后回款，收回金额75388.14美元

2、会计师核查意见

根据对通用股份2024、2025年财务报表所执行的审计程序，我们认为通用股份2024、2025年度应收账款坏账计提及时充分，收入确认依据充分；2026年半年报计提的单项减值客户在2025年末出现以下表明客户很可能无法履行还款情况的明显迹象，如客户出现严重财务困难、注销、进入破产重整程序、被列为失信执行人等，因此未单项计提。

二、关于存货

半年度报告显示，截至2026年6月末，公司存货账面余额23.25亿元，包括库存商品12.77亿元、原材料4.72亿元、在途物资2.23亿元等，累计计提存货跌价准备2.80亿元。报告期内，公司计提存货跌价损失0.94亿元，同比增长222.62%，与公司业绩增长趋势不一致。请公司：

(一)分项目列示存货的具体内容、存放地点、产品成本、销售单价、库龄等情况，结合市场价格变化因素，说明可变现净值及存货跌价准备测算的具体依据及过程；

2026年6月末存货情况：

基地	主要内容	存放地点	产品成本(万元)	2026年半年度平均销售单价(元)	2026年半年度平均销售成本(元)	库龄1年以内(万元)	减值1年以内(万元)	库龄1-2年(万元)	减值1-2年(万元)	库龄2-3年(万元)	减值2-3年(万元)	库龄3年以上(万元)	减值3年以上(万元)
无锡基地	全钢胎	无锡	51,350.30	831.88	910.96	25,502.21	5,438.36	9,614.21	2,104.95	5,854.73	397.19	4,387.93	11,035.38	9,977.27
	半钢胎	无锡	12,824.51	169.64	145.15	10,642.83	379.91	1,305.33	261.60	397.19	42.67	26.47	34.06	34.06
	OTR轮胎	无锡	1,459.79	5,088.36	4,491.13	847.03	179.28	603.50	330.02	8.77	0.50	0.50	0.45	
	斜交胎	无锡	1,455.33	17.73	11.50	1,350.02	65.69	77.29	4.27	23.06	3.33	4.96	1.80	
	其他	无锡	1,308.01			1,152.73	88.94	95.83	9.34	58.36	13.93	1.08	0.67	
	原材料	无锡	4,190.81			4,188.76	94.92	-	-	-	-	2.06	2.06	
	在途物资	无锡	1,713.33			1,713.33	-	-	-	-	-	-	-	
	发出商品	无锡	3,632.48			3,631.04	-	1.44	-	-	-	-	-	
	自制半成品及在产品	无锡	3,960.88			3,960.88	186.55	-	-	-	-	-	-	
泰国基地	全钢胎	泰国	9,869.31	637.06	601.49	8,499.20	133.66	824.94	61.91	463.28	72.66	81.87	28.53	
	半钢胎	泰国	29,375.87	238.73	191.77	26,309.05	117.82	2,851.18	9.80	82.28	3.32	133.36	40.38	
	其他	泰国	20.47			20.47	0.05	-	-	-	-	-	-	
	原材料	泰国	20,041.07			20,041.07	-	-	-	-	-	-	-	
	在途物资	泰国	7,891.83			7,891.83	-	-	-	-	-	-	-	
	发出商品	泰国	5,246.78			5,246.78	-	-	-	-	-	-	-	
	自制半成品及在产品	泰国	7,542.61			7,542.61	-	-	-	-	-	-	-	
柬埔寨基地	全钢胎	柬埔寨	7,576.80	837.95	729.04	7,223.58	0.17	275.40	2.08	77.82	12.08	-	-	
	半钢胎	柬埔寨	12,423.97	286.54	220.57	11,672.96	0.29	593.47	17.79	157.55	14.61	-	-	
	原材料	柬埔寨	23,014.92			23,014.92	-	-	-	-	-	-	-	
	在途物资	柬埔寨	12,668.48			12,668.48	-	-	-	-	-	-	-	
	发出商品	柬埔寨	9,212.84			9,212.84	-	-	-	-	-	-	-	
	自制半成品及在产品	柬埔寨	5,692.59			5,692.59	-	-	-	-	-	-	-	

2025年12月末存货情况：

基地	主要内容	存放地点	产品成本(万元)	2025年年度平均销售单价(元)	2025年年度平均销售成本(元)	库龄1年以内(万元)	减值1年以内(万元)	库龄1-2年(万元)	减值1-2年(万元)	库龄2-3年(万元)	减值2-3年(万元)	库龄3年以上(万元)	减值3年以上(万元)
无锡基地	全钢胎	无锡	69,396.69	823.55	895.47	42,580.03	3,273.26	11,305.33	1,507.43	9,633.28	7,780.02	5,878.08	5,309.28
	半钢胎	无锡	14,591.51	185.11	162.83	13,897.93	67.49	658.82	94.64	28.12	13.63	6.64	6.22
	OTR轮胎	无锡	1,590.04	4,188.85	3,769.17	1,325.92	392.03	261.60	79.07	0.83	0.20	1.69	1.19
	斜交胎	无锡	1,336.36	20.80	8.97	1,230.85	4.01	69.15	2.64	21.52	4.25	14.83	6.70
	其他	无锡											
	原材料	无锡	8,698.68			8,696.62	94.92					2.06	2.06
	在途物资	无锡	32.71			32.71							
	发出商品	无锡											
	自制半成品及在产品	无锡	3,716.04			3,716.04	186.55						
泰国基地	全钢胎	泰国	9,863.61	704.53	682.65	8,602.71	98.58	1,117.49	57.93	107.64	9.54	35.77	13.87
	半钢胎	泰国	25,333.57	273.68	224.69	23,677.83	1.02	1,459.56	5.87	103.58	0.57	92.60	22.79
	其他	泰国											
	原材料	泰国	23,275.26			23,275.26							
	在途物资	泰国	8,304.16			8,304.16							
	发出商品	泰国	7,371.10			7,371.10							
	自制半成品及在产品	泰国	6,304.59			6,304.59							
柬埔寨基地	全钢胎	柬埔寨	9,809.39	864.98	767.49	8,963.19	21.63	797.17	6.04	49.02	9.45		
	半钢胎	柬埔寨	7,998.63	269.49	208.12	7,445.25	0.02	473.96	3.29	79.42	14.14		
	原材料	柬埔寨	19,474.42			19,474.42							
	在途物资	柬埔寨	14,822.41			14,822.41							
	发出商品	柬埔寨	10,126.35			10,126.35							
	自制半成品及在产品	柬埔寨	5,053.03			5,053.03							

可变现净值及存货跌价准备测算的具体依据及过程：

期末存货按成本与可变现净值孰低原则计价；期末，在对存货进行全面盘点的基础上，对于存货因遭受毁损、全部或部分陈旧过时或销售价格低于成本等原因，预计其成本不可收回的部分，提取存货跌价准备。存货跌价准备一般按照单个存货项目计提；对于数量繁多、单价较低的存货，按照存货类别计提存货跌价准备。与在同一地区销售的产品系列相关、具有相同或类似最终用途或目的，且难以与其他项目分开计量的存货，合并计提存货跌价准备。产成品、商品和用于出售的材料等可直接用于出售的存货，其可变现净值按该等存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定；用于生产而持有的材料等存货，其可变现净值按所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定；为执行销售合同或者劳务合同而持有的存货，其可变现净值以合同价格为基础计算；企业持有存货的数量多于销售合同订购数量的，超出部分的存货可变现净值以一般销售价格为基础计算。

2026年上半年按此前计提方法，具体如下：

(1)国内全钢胎按流动比率结合库龄进行计提

①流动比率计算：产品2026年销量/(2026年销量+期末库存数量)

流动比率大于20%的为常规流转产品；大于5%小于20%的为流动性不理想产品；小于5%为滞销产品。根据流动比率选择对应表格中的折扣系数。

②跌价准备=成本-估计售价*(1-销售费率)*(1-折扣系数)

(2)其他产成品跌价准备=成本-估计售价*(1-销售费率)*(1-折扣系数)可变现净值，目前公司结合以往销售费率占比和不同产品推广模式以及成品库龄综合考虑计提成品跌价准备：

类型	销售费率	1年以内计提存货跌价准备比例	1-2年计提存货跌价准备比例	2-3年计提存货跌价准备比例	3年以上计提存货跌价准备比例
国内全钢-常规流转产品	5.00%	0.00%	0.00%	0.00%	90.00%
国内全钢-流动性不理想产品	5.00%	0.00%	10.00%	40.00%	90.00%
国内全钢-存在呆滞风险产品	5.00%	90.00%	90.00%	90.00%	90.00%
国内外贸全钢	5.00%	0.00%	5.00%	20.00%	60.00%
国内半钢	5.00%	0.00%	20.00%	50.00%	100.00%
国内其他	4.00%	0.00%	5.00%	20.00%	40.00%
国外全钢	3.00%	0.00%	5.00%	20.00%	40.00%
国外半钢	3.00%	0.00%	5.00%	20.00%	40.00%

库存商品减值系数的确定：科学研究表明，橡胶和炭黑使用时间越长越容易老化。轮胎的主要原料为橡胶和炭黑，故轮胎的库龄会对轮胎的价值产生一定的影响。公司根据轮胎的历史销售数据，估计库龄对公司轮胎的价值影响，确定轮胎库龄折扣系数。

测算过程：

(1)存货分组：期末将存货按类别拆分为原材料、在途物资、在产品、库存商品、发出商品等；库存商品进一步按销售区域(国内/泰国仓/柬埔寨仓)、是否存在有效销售合同、产品规格、库龄区间分组，单独开展可变现净值测算。

(2)确定各组估计售价

以合同约定销售价格作为估计售价；如暂无对应销售合同：优先采用实际成交价格；海外仓存货以外币报价测算后，按汇率折算为本位币。

(3)单项比较，计算应计提跌价

各组存货账面成本(加权平均成本)与本组测算的可变现净值逐项对比：

账面成本>可变现净值：差额为该组存货期末应有的跌价准备余额；

账面成本≤可变现净值：不计提跌价准备，原已计提的跌价准备在减值因素消失时予以转回。

(4)计算本期计提金额

本期新增计提存货跌价准备=期末测算应保有跌价准备余额-存货跌价准备期初账面余额+本期存货转出对应的跌价转销金额(本期销售、报废存货同步结转跌价准备)。

截至2026年6月末，全钢胎已计提存货跌价准备2.5亿元，其中价格下降因素计提跌价1.17亿元，流转速度因素计提跌价0.5亿元，库龄因素计提跌价0.83亿元。2026年6月较2025年12月增加存货跌价0.83亿元，其中受价格下降因素增加跌价0.52亿元，受流转速度因素增加跌价0.3亿元。

(二)结合同行业可比公